

## БРИТАНСКАЯ ФОРМА ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

Партнерство государства с частным сектором — важнейший компонент инновационной политики Беларуси. В этом отношении необходимым является изучение позитивного опыта развития британской формы государственно-частного партнерства — «частная финансовая инициатива», которая начала формироваться в 90-е гг. XX в. Ее суть заключается в том, чтобы в рамках соглашений о партнерстве передать частному бизнесу функции финансирования строительства (а также эксплуатации, реконструкции, управления) государственных объектов инфраструктуры или оказания населению социальных услуг. Компенсация расходов частного инвестора осуществляется постепенно в течение всего срока контракта либо за счет доходов от эксплуатации, либо за счет выданных из бюджета. Кроме того, платежи производятся каждый год только при соответствии оказываемой услуги принятым в стране стандартам в данной области.

За предшествовавшие десятилетия пренебрежение состоянием инфраструктуры привело в Великобритании к деградации школ, больниц и других общественных активов. Приход частных финансов полностью изменил эту тенденцию: за 1992—2001 гг. британское правительство осуществило более 400 проектов партнерства в рамках частной финансовой инициативы на общую сумму свыше 19 млрд ф. ст., а в течение следующих трех лет планировалось реализовать проекты общей стоимостью 12 млрд ф. ст. Были подписаны партнерские соглашения в многочисленных секторах экономики, включая общественный транспорт и транспортную инфраструктуру, информационные технологии и НИОКР, защиту окружающей среды, градостроительство, правительственные здания и сооружения и т.д. В дополнение к традиционным сферам партнерства британские органы власти стали заключать договоры с частным сектором о предоставлении услуг в области социальной инфраструктуры: о здравоохранении, образовании и повышении квалификации рабочей силы, поддержки социально уязвимых групп населения, преодолении чрезмерной социальной дифференциации в обществе. В спектре партнерских отношений с частным сектором оказались вовлечены даже объекты правоохранительной и военной сфер: тюрьмы, военные казармы и военно-учебные заведения.

Среди различных вариантов партнерства государственного и частного секторов проекты частной финансовой инициативы отличаются наибольшей масштабностью и разнообразием. Если считается, что проект с максимальной эффективностью будет реализован в случае финансирования частным сектором, он организуется в рамках программы «Частная финансовая инициатива», так как, по данным британского правительства, такие проекты обеспечивают 15—20 % экономии для

бюджета страны. Высокая эффективность частного финансирования позволяет проектам частной финансовой инициативы завоевывать все большее число сторонников, в том числе и среди государственных чиновников. Ежегодно в Великобритании заключается до 80 новых соглашений, и в будущем на частную финансовую инициативу планируется отводить 10—13 % всех капиталовложений в государственные услуги. За 2005—2010 гг. предусматривается осуществление более 200 проектов в сумме 26 млрд ф. ст.

Британская программа «Частная финансовая инициатива» имела множество последователей во всем мире. В Индии 47,3 млрд дол. США будут инвестированы только в одну сферу дорожного строительства за предстоящие шесть лет, 75 % этого объема обеспечивается за счет государственно-частного партнерства. В Японии насчитывается 20 новых подобных проектов в трубопроводном секторе. Во многих странах Европы объем сделок на основе государственно-частного партнерства удваивается, утраивается и даже учетверяется из года в год. Все это свидетельствует о необходимости активного развития партнерства государственного и частного секторов и в Республике Беларусь.

*И.Г. Мамыкин, канд. филос. наук, доцент  
Е.Л. Петрасик  
БГЭУ (Минск)*

## **ВИРТУАЛЬНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ: СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

На рубеже XX—XXI вв. в развитии мировой экономики обнаружился ряд своеобразных феноменов, к числу которых относятся и виртуальные предприятия. Понятие виртуальной реальности издавна использовалось в сочинениях схоластов, фантастических произведениях, социальных утопиях и т.п. Под этим понималась некая антитеза существующему или привычному. Такого рода интеллектуальные построения, как правило, затрагивали довольно отвлеченные вопросы и были рассчитаны на сравнительно узкие сообщества.

Введение подобных представлений в экономику обусловлено назревшими потребностями ее развития, в особенности необходимостью привлечения новых ресурсов (в своей основе информационных) и при определенном сокращении или обесценивании материальных и людских ресурсов. Традиционные критерии оценки эффективности экономической деятельности (в частности, максимальное сокращение издержек производства) не отменены, хотя существенно трансформировались. К ним подключаются императивы «новой экономики», как экономики знания, максимально ориентированной на потребителя и пр. Эти изменения были учтены в концепции виртуального предприятия (другие названия «сетевые предприятия», «расширенные предприятия»).