

Безусловно, никогда не может быть одного в правовом или экономическом смысле владельца имущества всего народного хозяйства, тем более это, несомненно, невозможно в условиях дифференцированной структуры собственности. Несмотря на это, эффективность использования имущества, функционирующего в обществе, должна интересовать общество, если даже оно не принадлежит государству. Уже в силу этого возникает вопрос о том, можно ли рассчитывать общественную эффективность всего производства, при этом определять ее так, как это делает владелец частного предприятия?

Конечно, между данными подходами нельзя ставить знак равенства. Для владельца фирмы (предприятия) дело это более простое и сводится оно к сопоставлению доходов и расходов. Это видно на примере заработной платы, которая для владельца фирмы является издержками (расходами), а для работников — их будущими доходами, основой содержания их самих и семей. Это же можно просмотреть на примере налогов, которые могут быть использованы центральным или местным бюджетами, и принести пользу обществу или отдельным гражданам. Независимо от того, как пригодятся они обществу, для владельца предприятия они всегда останутся издержками. Проблема доходов и расходов по отношению к обществу в целом (народному хозяйству) является более сложной. На этом уровне доходы одних являются одновременно расходами других. Итак, общепонимаемым доходом может быть только то, что остается в распоряжении всех вместе взятых членов общества, т.е. созданный национальный доход или добавленная в народном хозяйстве стоимость, стоимость конечных произведенных благ, выраженная в деньгах. Заработная плата в этой ситуации является доходом одних и расходом других. То, что она является, несомненно, издержками владельца фирмы (предприятия) не означает еще, что она является также издержками для общества. Она является частью издержек воспроизводственного процесса, воспроизводства рабочей силы.

*Л.А. Гиткович
БГЭУ (Минск)*

РЕАЛИЗАЦИЯ ПОТЕНЦИАЛА АКЦИОНЕРНОЙ ФОРМЫ СОБСТВЕННОСТИ (ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ) В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Построение социально ориентированной рыночной модели национальной экономики неразрывно связано с процессом трансформации отношений собственности, в системе которых особую значимость приобретает акционерная форма собственности (хозяйствования). Акционерная форма хозяйствования является одним из решающих векторов современного экономического развития, в связи с чем важнейшее зна-

чение приобретает проблема ее экономической реализации и эффективного функционирования.

Акционерная форма собственности имеет двойственный характер: с одной стороны, она характеризует экономическую форму процесса присвоения/отчуждения результатов общественного производства, с другой стороны, юридическую форму выражения экономических отношений этого процесса.

Экономическая природа акционерной собственности представляет собой органическое единство двух качеств отношения присвоения — частного и общего. В рамках акционерной собственности в отношении присвоения представляется целесообразным выделить три ключевых момента: собственность акционера, собственность акционерного общества, сочетание интересов АО, акционеров и общества в целом как важной слагаемой эффективности функционирования акционерной собственности.

С юридической позиции объектом собственности акционерного общества выступает имущество самого предприятия как юридического лица. Объектом собственности акционеров выступают акции. Акции дают безусловное право на получение владельцем части дохода и несения убытков, но не дают безусловного права на распоряжение долей имущества, которая соответствует ее номинальной цене.

Акционерная собственность не может быть только частной или только государственной. Частным является лишь владение акциями как ценными бумагами, которые являются экономическим и правовым инструментом индивидуализации акционерной собственности.

Формой реализации акционерной собственности в экономической системе, т.е. формой хозяйствования, выступает акционерное общество (АО). Акционерное общество как форма и субъект хозяйствования имеет следующие черты: деление уставного капитала на определенное число отчуждаемых равных долей, представленных акциями; ограниченная имущественная ответственность акционеров как собственников акций. Акционерное общество как юридическое лицо обладает самостоятельной волей, не совпадающей с волей его отдельных участников.

Экономический потенциал акционерной формы хозяйствования не возникает одновременно в результате юридических процедур акционирования. Он постепенно складывается как комплекс реальных возможностей, особенностей механизма функционирования, средств и источников развития, учета внешних факторов.

Акционирование предприятий в национальной экономике не способствовало в полной мере персонификации индивидуальных отношений собственности, так как его основной направленностью являлось реформирование прав государственной собственности, ограничение вмешательства государства в экономическую деятельность. Только юридическое создание этой организационно-правовой формы является недостаточным для реализации ее экономического потенциала.

На современном этапе экономического развития акционирование в национальной экономике целесообразно рассматривать как подгото-

вительный этап передачи прав собственности и их спецификации, использования всех специфических особенностей механизма функционирования акционерных обществ, инструментов корпоративного права с целью полной экономической реализации всего потенциала акционерной формы собственности.

*И.А. Дауки, канд. экон. наук, доцент
БГЭУ (Минск)*

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СТАТИСТИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ПОКАЗАТЕЛЕЙ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

Комплексный статистический анализ экономического и социального развития регионов необходим органам государственного управления для решения вопросов, связанных с разработкой и осуществлением экономической региональной политики.

В настоящее время приоритетными направлениями региональных расчетов в области национальных счетов являются:

1) расчет валового регионального продукта (ВРП) в текущих ценах, что фактически означает составление региональных счетов производства;

2) оценка показателей счета производства в постоянных ценах, расчеты индексов физического объема ВРП;

3) определение первичных доходов, распределяемых между участниками производства (оплата труда, другие налоги на производство за вычетом других субсидий на производство, прибыль и смешанные доходы).

Валовой региональный продукт является обобщающим показателем развития региона. Аналогично валовому внутреннему продукту он представляет собой стоимость конечных товаров и услуг, произведенных хозяйствующими субъектами региона. Объем ВРП в текущих ценах характеризует масштабы экономики региона, а индекс физического объема — динамику ее развития. Однако для анализа уровня жизни населения более правильным будет использовать показатель валового располагаемого дохода домашних хозяйств.

Для оценки места и роли регионов в экономике страны используются данные о доле ВРП в валовом внутреннем продукте. Показатель ВРП на душу населения позволяет сравнить уровни развития регионов между собой и со средней величиной по стране.

Изучение структуры выпуска и валовой добавленной стоимости дает оценку значимости отдельных видов экономической деятельности в экономике региона. Эти показатели, взятые за ряд лет, в сопоставимых ценах определяют тенденции в изменении отраслевой структуры про-