

КРИТЕРИИ ВЫДЕЛЕНИЯ СУБЪЕКТОВ КОЛЛЕКТИВНОГО МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Выделение сектора малого предпринимательства, играющего важную социально-экономическую роль в обществе, обусловлено тем, что он объективно требует государственной поддержки ввиду слабой жизнеспособности большинства его субъектов. В связи с этим государства на законодательном уровне устанавливают критерии для определения круга субъектов, оказание государственной поддержки которым представляется целесообразным.

Критерии выделения субъектов малого предпринимательства в следующем также используются для определения круга субъектов, имеющих право выбрать упрощенную систему налогообложения, учета и бухгалтерской отчетности, для определения порядка представления статистической отчетности, а также для характеристики роли в экономике государства субъектов хозяйствования различных размеров.

Действующим законодательством Республики Беларусь предусмотрено отнесение к субъектам малого предпринимательства и индивидуальных предпринимателей, и коммерческих организаций, представляющих коллективное предпринимательство и соответствующих официально установленному количественному критерию средней численности работников за календарный год. При этом возможность оказания государственной финансовой поддержки субъектам коллективного малого предпринимательства предусмотрена при условии их соответствия также критерию объема выручки от реализации товаров (выполнения работ, оказания услуг) без учета налога на добавленную стоимость за календарный год и критерию независимости.

На государственном уровне в большинстве стран с рыночной экономикой для выделения субъектов малого предпринимательства используются такие количественные критерии, как численность занятых, стоимость активов, годовой оборот или балансовая прибыль.

Количественные критерии позволяют однозначно определить состав субъектов коллективного малого предпринимательства, однако рознятся для отдельных государств, что обусловлено статистической структуризацией экономик стран, содержанием экономического и социального законодательства, претензиями на получение льгот от государства, масштабами хозяйствования и др.

Для выделения субъектов коллективного малого предпринимательства в практике отдельных государств наряду с количественными используются качественные критерии. С их помощью точное разграничение предприятий по размерам невозможно, поскольку типичный признак субъекта коллективного малого предпринимательства может подходить и для другого субъекта хозяйствования. Однако качествен-

ные критерии дополняют представления о масштабах деятельности субъекта хозяйствования, и их необходимо принимать в расчет, по крайней мере, при разработке количественных критериев.

Качественные признаки больше используются при организации управления производством. Их разработке и систематизации в специальной литературе уделяется значительное внимание. Однако представляется необходимым приведенные в литературных источниках каталоги отличительных качественных признаков субъектов коллективного малого предпринимательства дополнить критериями, характеризующими эффективность их финансово-хозяйственной деятельности. В качестве таких критериев можно обозначить невысокий уровень доходности в сочетании с высоким уровнем риска, особенно на начальном этапе функционирования, низкий уровень ликвидности, платежеспособности и финансовой устойчивости.

*В.Н. Усоцкий, д-р экон. наук, доцент
БГЭУ (Минск)*

РЫНОК КОРПОРАТИВНЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ И ВОСПРОИЗВОДСТВО ОСНОВНОГО КАПИТАЛА В ЭКОНОМИКЕ БЕЛАРУСИ

Уровень износа активной части основного капитала белорусских предприятий в отраслях экономики достиг 75—85 %. Экономика требует формирования рыночного механизма распределения ресурсов для коммерческой оптимизации деятельности субъектов рынка. В Беларуси создана система финансового посредничества северо-американского типа, которая является рыночной частью финансовой системы экономики. Она включает две подсистемы финансовых посредников: 1) коммерческие банки, осуществляющие расчетно-кассовое обслуживание граждан и предприятий, «собирающие» их срочные депозиты и выдающие им краткосрочные кредиты; 2) профессиональные участники рынка ценных бумаг (ПУРЦБ — аналог инвестиционных банков), призванные обслуживать инвестиционные потребности предприятий. Однако ПУРЦБ не обладают достаточной капитальной базой, необходимой технологической и финансовой инфраструктурой, подготовленными кадрами специалистов, которые были бы способны активно работать на рынке корпоративных ценных бумаг (акций и облигаций). Каждая из подсистем финансовых посредников опирается на собственную клиентуру и соответствующую ей ресурсную базу. Госбюджет в развитой рыночной экономике выполняет функции по финансированию ее социальной и производственной инфраструктуры, инновационного развития. В Беларуси это реализовано не в полной мере. Нацбанк, помимо монетарных функций, действует как квазибюджетный институт, выдавая целевые долгосрочные кредиты банкам для выполнения госпрограмм.