

а за последние 5 лет (с 2000 по 2005 г. — на 10,9 %). Но более тревожная ситуация складывается с сокращением материально-технической базы потребкооперации. С 1990 по 2005 г. количество магазинов сократилось на 61,5 %, а овоще-, картофе-, фруктохранилищ — на 64,2 %.

Следовательно, вхождение потребительской кооперации России в рыночную экономику оказалось для нее весьма трудным и болезненным процессом. Интенсификация коммерческой деятельности потребительской кооперации нуждается в дальнейшем совершенствовании профессионального менеджмента и предпринимательства.

Требуется также систематически повышать компетенцию менеджеров и на федеральном уровне. Слишком много потребительских обществ потерпели неудачу в своей деятельности из-за отсутствия стратегии, соответствующей реальному экономическому положению. Ключевой стратегией кооператоров является наиболее полное соответствие требованиям глобализации экономики.

К другим требованиям относится необходимость внесения инвестиций в наукоемкие технологии и компьютеризацию. Потребительские общества должны уверенно выходить на передовой технологический уровень.

*О.М. Савинова, канд. экон. наук  
ДонГУУ (Донецк, Украина)*

## **МЕЗОЭКОНОМИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ**

В современных условиях, как показывает опыт наиболее развитых стран, происходит не минимизация, а трансформация роли государства в экономике. Оно расширяет свои функции в области стратегического маркетинга, целеполагания и макроэкономического планирования, формирования необходимых институтов, развития человеческого капитала, национальной культуры и распространения знаний в обществе. Невыполнение этих функций Украиной в 90-х гг. XX в. при отсутствии развитой рыночной инфраструктуры привело к созданию невиданного ранее феномена — *псевдорыночной экономики*, соединяющей недостатки централизованно планируемого и рыночного хозяйства, но не имеющих их достоинств.

В то же время одной из доминирующих тенденций в современной экономике является усиление роли мезоэкономических структур (структур среднего уровня управления). Такие структуры состоят из нескольких (многих) предприятий, т.е. по сути находятся между микро- и макроэкономическим уровнями управления. Появление мезоэкономических структур явилось результатом непрекращающейся эволюции хозяйствующих субъектов.

Признание интегрированных объединений основным субъектом управления в глобальной экономике требует существенных изменений в отечественной экономической политике и ее правовом обеспечении.

Во-первых, пересмотра антимонопольной политики. Корпорация, доминирующая на национальном рынке, во многих отраслях не может устанавливать монопольные цены в связи с конкуренцией со стороны импорта, которая только усилится после вступления Украины в ВТО.

Во-вторых, принятия закона о холдингах, позволяющего создавать их не только на базе владения контрольным пакетом акций, но и на основе прав материнской компании на ноу-хау и другую интеллектуальную собственность. В этом случае обязательность ее указаний дочерним фирмам по стратегическим вопросам закрепляется в их уставах или обеспечивается перекрестным владением контрольными пакетами.

В-третьих, пересмотра концепции развития малого и среднего бизнеса.

В-четвертых, обеспечения приобретения интегрированными корпорациями зарубежных активов, в том числе в качестве компенсации за долги. Страны, не позволяющие этого, не должны получать ценовые и кредитные льготы, а также возможность безналогового предпринимательства в Украине для своих граждан.

В-пятых изменения способа интеграции. Зарубежные корпорации выделяют из своего состава непрофильные, вспомогательные и обслуживающие подразделения (outsourcing), создают электронные торговые площадки, центры логистики и производственных услуг (cosourcing). Украинские корпорации скупают активы фирм в несопряженных отраслях, превращаясь в конгломераты технологически несвязанных производств с целью получения спекулятивной сверхприбыли путем перепродажи ценных бумаг.

Таким образом, можно сказать, что в настоящее время усложнилась структура экономики — в ней выделяются макро-, микро-, мезоэкономика (функционирование интегрированных корпораций), а также мегаэкономика (глобальные интегрированные технологические цепочки), и наноэкономика (поведение высших менеджеров). Именно мезоэкономический уровень является центральным звеном, связывающим все остальные уровни глобальной экономики, а значит — изучение законов его функционирования и регулирования является предметом детального исследования современной экономической науки.

*Г.Г. Санько, д-р экон. наук  
БГЭУ (Минск)*

## **О СТАНОВЛЕНИИ КОНЦЕССИОННЫХ ФОРМ СОТРУДНИЧЕСТВА**

В настоящее время реформирование отраслей производственной инфраструктуры в международной экономике предполагает использование различных механизмов, в том числе концессий. Они доминируют в таких отраслях, как электроэнергетика, железнодорожное, автодорожное, морское хозяйства, аэропорты. Частные (в том числе иностранные) компании не стремятся к приобретению собственности, а предпочитают