

## ПОЛИСТИМУЛЫ ЭКОНОМИКИ И ХАРАКТЕРИСТИКА КОНКРЕТНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ФОРМ

Экономика является продуктом человеческой деятельности, центральное место в которой занимает человек, генерирующий экономические отношения и имеющий примерно одинаковое влияние на возникновение и развитие экономических форм проявления этих отношений. Экономические агенты, вступая в отношения друг с другом, формируют сложные взаимосвязи между явлениями и процессами, заключенными в единую экономическую систему, со своей структурой и иерархией связей.

Экономическая система не может существовать изолированно и взаимодействует с другими системами, оказывая влияние или даже определяя их существование. Состояние самой экономической системы прежде всего, зависит от состояния ее подсистем и одной из таких подсистем является стимулирование экономики.

В этой связи важным является понимание природы и сути конкретной экономической формы и влияние ее на стимулы развития экономики.

Система экономических отношений, возникающих между людьми, имеет несколько уровней. Первый уровень экономических отношений рассмотрим на абстрактной модели простого товаропроизводителя.

Товаропроизводитель, создавая материальные блага, затрачивает умственные и физические усилия, воплощаемые в конкретных материальных благах и рабочем времени, затраченном на изготовление этого блага. Изготовление экономического блага предполагает наличие двух сторон труда. С одной стороны, это труд, соединяющий орудия труда с предметами труда и создающий вещественную форму блага. С другой стороны, человеческий труд не отделим от мышления и производство блага предполагает мобилизацию умственных способностей человека, использование накопленного опыта и знаний многих поколений. Две стороны человеческого труда присутствуют в процессе производства блага. Создав продукт, товаропроизводитель выходит на рынок в поиске необходимого блага для обмена. Обмен товаров происходит благодаря наличию второй стороны труда. Каждый товаропроизводитель, желающий обменять свое благо на ему необходимое, мысленно соизмеряет количество затраченного труда на производство своего продукта, выраженное в рабочем времени, с количеством затраченного труда на другой продукт, желаемый получить в обмен. Пропуская через свое сознание и осуществляя соизмерение рабочего времени, товаропроизводитель должен использовать опыт и знания, позволяющие сравнивать различные продукты с их временными параметрами, необходимыми для изготовления этих продуктов. Если товаропроизводители нуждаются в продуктах друг друга и обладают достаточным опытом и знанием для соизмерения рабочего времени, т.е. имеет место вторая сторона труда, то проявляется абстрактный труд, рабочее время принимает форму общественно необходимого, меновая стоимость принимает форму стоимости, а произведенный продукт — форму товара.

Экономические категории общественно необходимого рабочего времени, абстрактного труда, стоимости, товара и другие, подобные им, относятся к первому уровню экономической системы. Эти категории раскрывают глубинные экономические отношения, возникающие между людьми в экономике. Они объективны, и человек не волен изменить их характер или действие. Природа этих категорий определяет характер других систем, взаимоотношения между экономическими агентами. Глубинность этих отношений иногда настолько скрыта, что не всегда можно их познать, но это никоим образом не мешает на практике достигать намеченных целей. Так, абстракт-

тный труд был открыт К. Марксом в середине XIX в., однако до этого ничто не мешало людям обменивать товары.

Незнание глубинных экономических категорий до определенного уровня развития может не сказываться на результатах труда и эффективности экономики. Чего нельзя сказать о следующем уровне экономических категорий, существование которых связано с влиянием экономических агентов на совершенствование форм проявления экономических отношений. Одной из первых таких категорий являются деньги. Происхождение денег анализируется на протяжении нескольких столетий.

Процесс перехода от одной формы стоимости к другой, в частности от простой к полной, затем от полной к всеобщей, характеризуется экономическими категориями первого уровня. Благодаря поиску наиболее удобного товара эквивалента человек не только научился подчиняться объективным экономическим отношениям, но и учитывать их действия в своем экономическом поведении в целях достижения максимального результата.

Переход человека к денежной форме обмена характеризуется возникновением экономической категории второго уровня. Деньги — это товар, эквивалент, общепризнанный всеми экономическими агентами, благодаря известным свойствам золота.

Экономические категории второго уровня, как и первого, носят объективный характер, но в отличие от категорий первого уровня они могут быть изменены по мере развития экономических отношений самими людьми. Так, с изобретением бумаги золото замещается бумажными деньгами, которые являются знаками золота.

Вторая сторона труда, разрешая противоречие между товаром и деньгами в сочетании со стремлением достичь результативности, увеличения доходности, объективно приводит к возникновению новых экономических категорий. Возникает торговый, денежный, акционерный капитал. Эти экономические категории — продукт развития рыночного хозяйства и относятся ко второму уровню экономической системы. Они так же объективны, как и категории первого уровня, однако изменение или даже появление их связано с деятельностью человека. Эти категории более мобильны и гибки.

Разрешение противоречий экономических категорий делает их стимулами развития экономики. Система таких категорий может снижать свои стимулирующие возможности по мере развития производительных сил и усложнения хозяйственных взаимосвязей. Тогда наступает момент, когда бывший стимул превращается в антистимул. Требуется длительный промежуток времени, чтобы новые экономические отношения проявили себя, обеспечивая возможности реализации второй стороны труда. В каждый конкретный промежуток времени люди стремятся смягчить недостатки экономических категорий второго уровня, опираясь на достигнутые знания. Занимаясь поиском выхода из сложившихся трудностей, они объективно приходят к возникновению конкретных экономических форм. Возникают структуры, гарантирующие осуществление экономических связей. Так, с ростом объемов продаж возникают бартерные клубы в США, электронные переводы, кредитные карточки. Эти институты вырабатывают и контролируют юридические нормы существующих объективных экономических явлений и процессов.

Функционирование конкретных экономических форм есть результат осмысленного восприятия установившихся связей между людьми в экономической системе и используемых экономическими агентами как средство или инструмент для достижения намеренной цели.

Развитие конкретных экономических форм имеет тесную связь не только с развитием производительных сил, но и с интеллектуальной историей общества, развитием мышления человека как индивидуума, социального явления и развитием цивилизации в целом.

Конкретные экономические формы невозможно отделить от многообразия взаимосвязанных экономических отношений, они неразрывно связаны с системой отношений и не могут существовать самостоятельно, раздельно. Система экономических отношений, функционирующих как вертикально, так и горизонтально, тесным образом связана с процессом возникновения и использования конкретных экономических форм. Характеризуя же конкретные экономические формы, мы описываем модель экономических отношений соответствующей экономической подсистемы.

Конкретные экономические формы обладают социальным действием, влияют на социальную структуру и социально-общественное состояние общества. Они имеют знаковое описание отношений, взаимосвязей, образуя целостную смысловую нагрузку, реализуются в конкретных явлениях (капитал, прибыль, акция и др.) и представляют определенную форму эмпирической реальности. Они наблюдаемы, абстрактно представляемы, воспроизводимы. Им присуща конкретность проявления, значение и ценность. Некоторые конкретные экономические формы обладают достаточной подвижностью и гибкостью формы в силу участия человеческого разума в их создании (привилегированные акции имеют десятки видов).

Конкретные экономические формы характеризуются следующими свойствами.

Интенциональность отражает многообразие корреляции между намерением, поведением человека и функционированием экономической формы. Поведение экономических агентов, их действия варьируются от формы определяющей конкретный смысл экономического явления и не оставляющей места для разночтений в трактовках и описаниях экономических форм, до труднейших, многозначительных, многовариантных значений этой формы (налоги), смысл которой может быть ясен после того, как будут декодированы все стороны и уровни этой формы и реализована система экономических отношений. Спектр трактовок и намерений таких экономических форм весьма широк.

Приемлемость — свойство коммуникативных потребностей экономических агентов используемых экономических форм. Приемлемость экономических форм зависит от достаточно жесткого теоретико-методологического структурирования того или иного определения экономической формы. Как внутри одной экономической школы, так и между различными школами необходимо соблюдать нормы приемлемости в трактовках, определениях категорий, явлений, законов.

Ситуативность — это пространственно-временная реализация экономической формы. Как бы мы не характеризовали, как бы мы не описывали экономическую форму, каждая из них может иметь ситуативность, особенность проявления в тех или иных конкретных случаях.

Информативность — это степень восприятия и смыслодержательность экономических форм. Количество информации не должно превышать некий порог, затрудняющий экономическому агенту постигнуть суть явления и не исказить его.

Взаимозависимость — экономические формы существуют во взаимодействии и взаимосвязи между собой, образуя тем самым единый экономический механизм.

Гипотетичность — свойство экономической формы не просто отражать объективные отношения, а давать объяснение происходящему и создавать условия для прогнозирования развития экономических процессов.

Совпадение конкретной экономической формы с системой экономических отношений превращает ее в стимул развития экономики.

Конкретная экономическая форма представляет единство познанных экономических отношений, взаимосвязей, характеризующих данное явление и имеющее конкретную форму проявления.