

ЕС, необходимы были бы полные данные об этих переходах, иначе говоря, данные о "демографии" предприятий. Эти данные в статистических справочниках есть только для некоторых стран и лишь за несколько лет, что не позволяет провести полный сопоставительный анализ.

Имеющиеся в нашем распоряжении данные свидетельствуют о том, что влияние малых и средних предприятий на рост общей занятости было практически неизменным на протяжении всех 90-х гг. Незначительный рост занятости (на 0,5 %) зарегистрирован на малых предприятиях стран ЕС в 1992—1994 гг. и 1995—1997 гг. В этот период на малых предприятиях, работающих в секторе услуг, было создано 1,5 млн рабочих мест. Этот рост занятости на малых предприятиях в секторе услуг был всеобщим для стран ЕС, кроме Греции, Ирландии и Португалии. Примечательно, что он наблюдался также на малых предприятиях в промышленной отрасли, которая в целом по Европе характеризовалась сокращением занятости.

Роль малых и средних предприятий в росте занятости. Проведенный анализ позволяет сделать некоторые выводы о той роли, которую играют малые и средние предприятия в росте занятости.

С одной стороны, наиболее высокий процент создаваемых рабочих мест приходится на очень малые вновь создаваемые торговые предприятия. С другой стороны, именно на этих предприятиях существует наибольший риск банкротства и, следовательно, риск потери служащими своих рабочих мест.

Доля рабочих мест, связанных с созданием или закрытием малых предприятий, является, как правило, неизменной в течение определенного периода. Создание и закрытие предприятий связано с рыночной конъюнктурой. Однако создание новых предприятий наблюдается не только в период оживления конъюнктуры, точно так же, как и прекращение деятельности предприятий происходит необязательно в период ее спада.

Очень малые предприятия в наибольшей мере способствуют росту занятости. Именно они, увеличивая численность персонала, чаще всего переходят в следующую, более высокую классификационную категорию. При обратном процессе, т.е. при их переходе в низшую категорию после сокращения персонала чистая потеря рабочих мест намного менее значительна, чем это бывает на крупных предприятиях.

Европейский опыт создания рабочих мест является хорошим примером для нашей республики, где явно недооценивается вклад малого бизнеса в снижение безработицы.

Литература

1. Les Entreprises en Europe. Eurostat, 1994.
2. Маршене М., Фуркад К. Менеджмент малых и средних предприятий / Пер. с фр. Мн., 1998.
3. L'emploi en Europe 1998. Luxembourg, 1999.

Б. МАХАТО

ИНВЕСТИЦИИ И СТРУКТУРНАЯ ПЕРЕСТРОЙКА ЭКОНОМИКИ НЕПАЛА

Непал относится к группе развивающихся стран, поэтому промышленность там получила развитие только с 50-х гг. Основу экономики составляет сельское хозяйство, где занято около 90 % активного населения страны. В целом непальская экономика — типично аграрная со слабыми промышленностью, транспортом и финансами.

Бирендра МАХАТО, аспирант кафедры международных экономических отношений БГЭУ.

Несмотря на то что сельское хозяйство дает 41 % ВВП, а промышленность — только 10 %, с 1992 — 1997 гг. наблюдается тенденция к снижению инвестиций в аграрный сектор экономики. Результатом этого процесса явились положительные изменения в темпах роста промышленных отраслей.

Доля сельского хозяйства в ВВП Непала сократилась с 61 % в 1980 г. до 40 % в 1997 г. Это снижение произошло как за счет снижения урожайности, так и за счет уменьшения посевных площадей. За эти годы структура сельскохозяйственного производства практически не изменилась: 85 % приходится на растениеводство и 15 % — на животноводство.

Основная масса земли в Непале принадлежит крупным землевладельцам, которые сдают ее в аренду крестьянам (плата за землю — 50 % урожая, сейчас ставка снижена до 30 %). В 1980—1985 гг. проводилась земельная реформа, которая не имела большого успеха, поскольку помещики умело обошли законодательные ограничения на излишки земли.

Наиболее экономично и интенсивно ведется сельское хозяйство в долине Катманду. Там нет свободных земель, поэтому урожай можно увеличить лишь путем интенсификации труда. Несмотря на то что развитие аграрного сектора является главным условием общего подъема производства, другими словами, главным приоритетом страны, сельское хозяйство нельзя назвать развитой отраслью страны.

Из-за расчлененности рельефа для земледелия используется лишь 27 из 147 тыс. км² территории. В сельскохозяйственном производстве в основном доминируют простые ручные орудия труда (серп, цепи), только 1,3 % крестьянских хозяйств могут позволить себе использовать тракторы.

Привлечение крупномасштабных инвестиций в данный сектор экономики, как было до сего времени, на взгляд автора, не является правильным. Во-первых, вложенные деньги большей частью оседали в карманах чиновников, во-вторых, создание коллективных хозяйств не оправдало себя ввиду психологии крестьян, которые и на государственной земле не были хозяевами, в-третьих, свое развитие сельское хозяйство может получить только при развитом промышленном секторе.

О необходимости инвестиций в сельскохозяйственный сектор следует говорить лишь тогда, когда речь идет о развитии ирригационных работ и формировании новой отрасли в производстве сельскохозяйственного машиностроения. Это позволит снизить приток импортного оборудования в страну, решить проблему безработицы, повысить урожайность обрабатываемых земель и уменьшить дефицит платежного баланса.

Развитие отраслей перерабатывающей промышленности Непала напрямую связано с динамикой сельскохозяйственного производства, на базе которого она возникла. Несмотря на то что число промышленных предприятий из года в год растет, структура их производств меняется мало. Это связано с тем, что производство в основном направлено на удовлетворение первичных потребностей людей (90 %).

У 80 % промышленных предприятий производственный цикл связан с переработкой сельскохозяйственных культур. За последние 7 лет доля импортного сырья в перерабатывающей промышленности Непала возросла, что явилось фактом отсутствия в стране современных технологий и технических средств для переработки имеющихся собственных ресурсов.

Объемы производства горнодобывающей промышленности очень скромные (минеральные ресурсы Непала исследованы слабо), хотя в стране имеются коммерчески выгодные для разработки месторождения руды, свинца, меди, сланцев, слюды и т. д. Геологический прогиб в районе тераев считается перспективным на нефть. Однако освоение этих месторождений не под силу ни национальному капиталу, ни государству.

Получение иностранных займов, кредитов является в данном случае, на взгляд автора, непривлекательным, поскольку в итоге это приводит к увеличению внешней задолженности при падении эффективности использования внешних ресурсов для финансирования инвестиций и дефициту торгового баланса.

Целесообразнее было бы привлекать прямые иностранные инвестиции в основной капитал — это капитальные вложения в создание новых, расширение, рекон-

струкцию и техническое перевооружение существующих предприятий. Тем более, что шаги к привлечению широкомасштабных инвестиций в отрасли материального производства в Непале не предпринимались до сих пор, за исключением тендеров на строительство дорог.

Одним из факторов, сдерживающих экономическое развитие Непала (в частности, развитие промышленного сектора), является недостаток собственных ресурсов для инвестирования капиталовложений. Источники финансирования государственных инвестиций — налогообложение, прибыль государственных предприятий и внешние финансовые поступления.

Чрезмерно высокие ставки налогообложения доходов привели к их сокрытию, поэтому данный источник пополнения государственных финансов теряет свое значение. Прибыль государственных предприятий, на которые приходится 3 % имеющихся в стране производственных мощностей, занимает в госдоходах незначительную долю, поскольку, как показывает практика, государственные предприятия создаются в основном в отраслях инфраструктуры, требующих крупных капиталовложений, имеющих длительный срок окупаемости, что снижает норму прибыли. Достижению хороших финансовых результатов мешает также ряд организационных факторов, таких, как дефицит квалифицированных кадров, слабое внутрипроизводственное планирование, а отсутствие четко налаженных межотраслевых и внутриотраслевых связей приводит к неполной загруженности производственных мощностей из-за нехватки сырья, денежных ресурсов, трудностей в реализации продукции.

Для покрытия капитальных вложений в материальный сектор экономики стоит обратить внимание на частный национальный капитал. Для привлечения частного капитала должна существовать определенная экономическая и правовая база, которая не только бы заинтересовывала национальных и иностранных инвесторов вкладывать средства в экономику своей страны, но и защищала бы этот капитал от государственных притязаний. Это и разработка государственных программ, стимулирующих приток инвестиций в страну (государственные налоговые льготы, субсидии, создание свободных экономических зон), разработка совместных проектов (с участием национального частного капитала), выставление тендеров на строительство объектов, имеющих особо важное значение для страны и др. Перспективным на сегодняшний день является развитие машиностроения, строительства, транспорта, электроэнергетики, производство мебели и др.

Для получения более скорого эффекта от вложения инвестиций целесообразно отдать промышленный сектор совместным и (или) иностранным предприятиям с участием государственного или частного национального капитала, а развитие транспорта, электроэнергетики и разработку программ по охране окружающей среды сделать приоритетной для государственных инвестиций.

Транспортная инфраструктура — самое слабое звено в хозяйстве Непала. Доля транспорта в ВВП снизилась до 6,5 % (на 1994—1995 гг. — 6,8 %). Отсутствие широких дорог отрицательно сказывается на хозяйственных связях с западом страны, добраться до этих земель можно лишь через территорию Индии. Несмотря на то что транспортной проблеме уделяется значительное внимание со стороны государства, все же имеет смысл увеличить поток государственных инвестиций на строительство шоссейных и железных дорог, тем более, что Непал не имеет выхода к морю, а развитие транспорта помогло бы решить некоторые проблемы страны. Источником инвестирования могут послужить средства от туристического бизнеса.

За последние десятилетия довольно быстро развивалась торговля (ее доля в ВВП в 1985 г. — 4,1 % и 12,2 % — в 1995 г.). Темп ее роста опережает рост ВВП в целом. Однако бурный рост фактически отражает скорее скрытую безработицу, а не динамизм товарооборота, поскольку происходит за счет мелких розничных продаж.

Характерная черта внешней торговли Непала — крупный торговый дефицит. Возможности экспорта у страны очень ограниченные: экспортная статья № 1 (42,9 % экспорта товаров) — ковры ручной работы (10 % мирового рынка ковровых изделий), второй по значимости статьей экспорта является готовая одежда —

29,9 %. Из-за отсутствия устоявшейся экспортной специализации в стране пытаются вывозить в небольших количествах экзотические предметы — тигровую и змеиную кожу, павлинье перо, мумии, лекарственные травы, пряности.

В последнее время непальские бизнесмены заинтересовались цветами, произрастающими в Гималаях, ввиду того, что торговля цветами в ряде стран мира стала весьма выгодной экспортной отраслью.

Если сравнить затраты на экспорт любой страны с тем, сколько бы пришлось затратить труда и капитала на импорт при условии если бы он производился внутри страны, то станет очевидным, что Непал экспортирует менее трудоемкую и менее капиталоемкую продукцию, чем импортирует. В этих условиях ориентация на форсирование экспорта добавляет "напряжения" в задействованные в производственные процессы ресурсы, дестабилизируя их.

Отсюда можно сделать вывод, что поскольку экспортные отрасли подвержены той же тенденции угасания динамизма, как и производство в целом, то средства, необходимые для национального возрождения, не могут быть получены от экспортных поступлений.

За последнее время несколько изменилась географическая структура внешней торговли Непала (сокращение торговых отношений с Индией, увеличение — с развитыми странами мира — США, Японией, Германией и т.д.), что можно считать положительным моментом.

Непал в отличие от других развивающихся стран имеет дополнительную статью внешних доходов (высокая доля факторных доходов из-за рубежа). Но поскольку спрос на импорт превышает платежеспособность страны, приток внешних инвестиций направляется на покрытие недостаточности экспортной выручки. Результатом этого является потребность в кредитах для финансирования экономического роста, а это в свою очередь приводит к увеличению внешней задолженности при падающей эффективности использования внешних ресурсов для финансирования инвестиций и дефициту торгового баланса.

Выход из сложившейся ситуации видится все же в привлечении широкомасштабных прямых инвестиций, прежде всего в промышленный сектор экономики, а сокращение доли безвозмездной иностранной помощи в общем объеме финансирования развития, может быть, приведет правящие круги Непала к пониманию необходимости использовать неолиберальную модель развития, принятую многими странами Азии, Африки и Латинской Америки.



К СВЕДЕНИЮ АВТОРОВ!

Статьи для публикации в журнале принимаются вместе с выпиской из протокола заседания кафедры, включающей рекомендацию об опубликовании. Авторам, не работающим в БГЭУ, необходимо приложить рекомендательное письмо руководства. Ответственность за приводимые в материалах факты несут авторы.

Редакция может публиковать статьи в порядке обсуждения, не разделяя точку зрения автора.

Объем статьи не должен превышать 10-ти машинописных страниц. Материалы принимаются выполненными на компьютере (прилагается дискета) в текстовом редакторе MicrosoftWORD шрифтом размером 14 пунктов через 2 интервала.