

ИНДУСТРИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА В РАМКАХ РЕАЛИЗАЦИИ КОНКУРЕНТНОЙ СТРАТЕГИИ НА МИРОВОМ РЫНКЕ

Для малой страны с экспортно-ориентированной экономикой большое значение имеет конкурентоспособность на внешних рынках. Конкурентоспособность отдельных отраслей национальной экономики зависит от способа и эффективности ведения конкурентной борьбы. Возможными стратегиями государства и фирм могут быть: стратегия научно-технического лидерства, динамического намерстывания (путем активного заимствования зарубежных технологий), олигополистические стратегии (использование экономических и внеэкономических средств для обеспечения более высокой доли на мировом рынке) и стратегия конкуренции за инвестиции ТНК. От того, какой из четырех вариантов выберет государство и национальные предприятия, зависят темпы экономического развития и место, которое займет страна в мировой экономической системе. Это решение предопределяет и выбор направлений отраслевой политики.

Однако страны обладают разным предпринимательским, финансовым, научным и кадровым потенциалом. Встраивание в единую геоэкономическую систему осуществляется на разных условиях. Последние определяются структурой конкурентных преимуществ, используемых предприятиями ключевых отраслей, и уровнем конкурентоспособности национальной экономики. Стратегии научно-технического лидерства невозможно следовать, не имея высококвалифицированных специалистов и уникального оборудования, не финансируя исследования на переднем рубеже науки. Поэтому выбор во многом определен имеющимися условиями и ресурсами. Выход на новый уровень возможен только после того, как для этого сформировались условия и накоплены необходимые ресурсы. Подобное накопление ресурсов и их использование для совершенствования технологий и производства все более сложных товаров и услуг с высокой долей добавленной стоимости известно как “модель догоняющего развития”.

Некоторые исследователи (например, российские экономисты К. Рожков и В. Рыбалкин) считают, что первым шагом в совершенствовании отраслевой структуры должен быть выбор национальной хозяйственной модели: будет ли страна индустриальной, постиндустриальной, аграрно-индустриальной, аграрно-сырьевой и т.д. В соответствии с выбранной моделью необходимо развивать технологии и инфраструктуру, отвечающие принципиальным ценностям страны. Такой подход можно считать обоснованным, однако следующим шагом после выбора модели для страны, ориентированной на рост экспорта, неминуемо станет выбор конкурентной стратегии на мировом рынке из четырех вышеуказанных.

Вариантами экономической политики в направлении повышения конкурентоспособности отраслей, известными на сегодняшний день, являются:

1. Отбор перспективных, с наибольшей добавленной стоимостью продукции, отраслей экономики, направление ресурсов на их развитие (например, электронная отрасль, телекоммуникации, другие высокотехнологические отрасли).

2. Развитие отраслей, которые имеют преимущества (например, транспортной отрасли в стране с выгодным географическим положением, туризма в стране с условиями, благоприятными для его развития).

3. Регулирование не отраслевой структуры экономики, а условий воспроизводства конкурентных преимуществ того или иного уровня независимо от отраслевой принадлежности предприятий (например, создание инновационных фондов, участие государства в их финансировании, поддержка бизнес-инкубаторов, создание благоприятного инвестиционного климата и т.д.).

Чаще всего первый и третий варианты индустриальной политики реализуются в странах, ориентированных на увеличение инновационной составляющей в экономике. Так, в США вложения средств в развитие военных технологий во времена “холодной войны” предопределили ориентацию экономики на высокотехнологичные отрасли. После окончания конфронтации основные усилия были направлены на внедрение военных технологий в гражданское производство. Затем (в основном косвенными методами) стимулировалось инвестирование в наукоемкие отрасли и производства. Третий вариант в настоящее время с успехом реализуется в Чили и Израиле.

Второму варианту индустриальной политики правительство и фирмы могут следовать, опираясь на сложившиеся условия производства и инфраструктуру. Он характерен для экономик, конкурирующих за инвестиции. Примерами реализации этого подхода может служить индустриальная политика стран Центральной и Восточной Европы, присоединившихся в 2004 г. к Европейскому союзу.

В рамках выбранного направления правительство может использовать различные механизмы: прямые и косвенные, экономические и внеэкономические, включая финансовые, административные, а также дипломатические и политические, для повышения конкурентоспособности национальных предприятий и отраслей. При этом первый и второй варианты индустриальной политики могут реализовываться с использованием как прямых, так и косвенных методов регулирования, в то время как третий метод опирается в основном на косвенные методы.

