нология товародвижения с применением тары-оборудования, а также функциональных емкостей и контейнеров в общественном питании. Объем доставляемых в таре-оборудовании товаров возрастет к концу пятилетки в 2,4 раза.

В деле улучшения торговли и общественного питания большая роль принадлежит реконструкции и техническому переоснащению действующих предприятий. Более половины из них нуждаются в реконструкции или капитальном ремонте. В ходе реконструкции часто создаются дополнительные торговые площади и обходятся они примерно в 1,5 раза дешевле, чем при новом строительстве. Положительно меняется структура капиталовложений, так как в 2—3 раза возрастает доля затрат на оборудование.

В настоящее время на реконструкцию и переоснащение магазинов направляется почти половина всех капиталовложений торговой отрасли. Между тем используются эти средства не всегда рационально. К ремонту нередко приступают недостаточно подготовленными, работы ведутся малыми силами, в одну смену. Поэтому ремонт (реконструкция) затягивается на многие месяцы, а то и на год (при нормативном сроке 40 дней).

К концу пятилетки планируется полностью обновить номенклатуру оборудования, выпускаемого сейчас для торговли и общественного питания. При этом будут значительно улучшены все важнейшие технико-экономические параметры этого оборудования.

Таким образом, укрепление материально-технической базы торговли и общественного питания является объективной предпосылкой улучшения работы отрасли, повышения ее социально-экономической эффективности.

Т. Н. Морголь, А. А. Праневич

АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ТОРГОВЛИ

Ускорение социально-экономического развития народного хозяйства предполагает повышение эффективности использования всех видов ресурсов, в том числе и оборотных средств. За одиннадцатую пятилетку объем оборотных средств торговли возрос почти в 1,5 раза и на начало 1986 г. составил 119 876 млн р., или 19,1 % их общего размера в народном хозяйстве страны [1]. Наибольшую долю (80—90 %) в оборотных средствах торговли занимают товарные запасы. Темпы их роста в одиннадцатой пятилетке в 2,5 раза превышали темпы роста объема розничного товарооборота, что свидетельствует о значительном замедлении времени обращения товаров [2]. Период обращения в среднем почти в два раза больше, чем время производства. При нынешнем объеме розничного товарооборота ускорение оборачиваемости только на один день могло бы высвободить в масштабах страны почти миллиард рублей.

Эффективное использование оборотных средств как фактор интенсивного развития торговли приобретает особое значение в усло-

виях перехода отрасли на новые методы хозяйствования. Перестройка хозяйственного механизма в торговле предусматривает переход на экономические методы управления, расширение самостоятельности, повышение заинтересованности и ответственности трудовых коллективов за конечные результаты работы, внедрение полного хозрасчета, самоокупаемости и самофинансирования, интенсивное использование всех видов ресурсов.

В комплексе мер, направленных на совершенствование хозяйственного механизма торговли, важное место принадлежит экономическому анализу оборотных средств. Главной его целью является изыскание возможностей роста товарооборота, повышение доходности предприятий и организаций торговли на основе более эффективного использования финансовых ресурсов. Необходимость совершенствования экономического анализа вызывается также недостатками в торговле, вследствие которых в последние годы произошло существенное замедление оборачиваемости оборотных средств, повысился уровень расходов от неэффективного их использования. За одиннадцатую пятилетку издержки обращения только по статье «Проценты за кредит» возросли с 0,29 до 0,42 % к товарообороту, а абсолютная их сумма увеличилась на 370 млн р. [1]. Глубокий и всесторонний экономический анализ с использованием современных средств вычислительной техники способствует разработке научно обоснованных нормативов по оборотным средствам, выявлению резервов ускорения их оборачиваемости и относительного высвобождения из хозяйственного оборота, а также прогнозированию показателя оборачиваемости с учетом плановых изменений их структуры.

Структура оборотных средств торговли подвержена определенным колебаниям. Сверхплановое увеличение удельного веса отдельных видов оборотных средств фактически означает отвлечение их из оборота, использование не по назначению. А от целевого применения оборотных средств зависит их эффективность, а также эффективность всей деятельности торговых предприятий.

Анализ структуры оборотных средств включает такие этапы, как предварительная оценка использования оборотных средств; анализ соотношения по удельному весу нормируемых и ненормируемых оборотных средств; анализ детализированной структуры (по отдельным элементам); использование многофакторной модели для расчета влияния изменения структуры оборотных средств на их эффективность.

Проведем анализ структуры оборотных средств за 1982—1987 гг. на материалах промторга № 3 г. Минска.

Данные табл. 1 свидетельствуют, что за пять лет товарооборот торга возрос на 36,1 %. Темп роста среднегодовых остатков оборотных средств составил 26,6 %. Такое соотношение положительно характеризует динамику исследуемых показателей. Заметим, однако, что до 1987 г. наблюдалось опережение темпов роста остатков оборотных средств над объемом товарооборота. Наибольший рост остатков оборотных средств отмечался в 1986 г. На 01.01.87 г.

нормируемая их часть оказалась выше норматива на 10,9 %, или 8,7 дня.

Причинами накопления сверхнормативных запасов являются неравномерность поступления товаров, невыполнение плана товарооборота, неудовлетворительное качество товаров, ослабление требовательности при приеме товаров по качеству, просчеты в работе коммерческой службы и др. Контроль за соблюдением опережающих темпов роста товарооборота по сравнению с ростом запасов товарно-материальных ценностей должен стать одной из первостепенных задач анализа оборотных средств.

Табл. 1. **Динамика показателей эффективности оборотных средств торга (в процентах к 1982 г.)**

Показатели	Годы				
	1983	1984	1985	1986	1987
Товарооборот	106,8	112,0	118,6	128,8	136,1
Среднегодовые остатки оборотных средств	96,9	112,8	120,2	140,7	126,6
В том числе:					
нормируемые	96,6	111,1	115,0	135,4	122,5
ненормируемые	106,4	138,9	196,1	248,9	198,3
Оборачиваемость оборотных средств в днях	90,7	100,2	101,3	107,8	92,9
В том числе:					
нормируемые	90,5	99,1	96,8	105,0	89,9
ненормируемые	100,2	125,0	168,8	198,4	153,1

Образовавшиеся соотношения темпов роста объема товарооборота и среднегодовых остатков оборотных средств оказали влияние на их оборачиваемость. Если по всем оборотным средствам и нормируемой их части в 1986 г. оборачиваемость замедлилась на 7,8 и 5,0 % соответственно, то длительность оборота ненормируемых оборотных средств за этот же период увеличилась почти вдвое. Данные свидетельствуют о снижении эффективности использования оборотных средств в торге. В большей мере это относится к ненормируемым активам. Для выяснения причин создавшегося положения проведем анализ структуры оборотных средств промторга № 3 Минска (табл. 2).

В общей сумме запасов торга преобладают нормируемые оборотные средства (96—98 %). При относительной стабильности доля их за исследуемый период снизилась почти на 2 %, а доля ненормируемых оборотных средств соответственно увеличилась. Основное место в структуре запасов занимают товары (88—94 %). За истекшие 5 лет их доля снизилась на 6 %. В условиях наличия сверхнормативных запасов товаров (на 01.01.87 г. норматив превышен

Табл. 2. **Динамика структуры оборотных средств (в процентах на начало года)**

Элементы оборотных средств	1983	1987	Изменение +, —
Нормируемые оборотные средства	98,23	96,25	—1,98
Товарные запасы в розничной торговле (по себестоимости)	94,56	88,55	—6,01
Нормируемые денежные средства (в кассе и в пути)	1,89	6,02	+4,13
Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы	1,38	1,11	—0,27
Прочие нормируемые товарно-материальные ценности	0,40	0,57	+0,17
Ненормируемые оборотные средства	1,77	3,75	+1,98
Денежные средства (на расчетном счете и др.)	—	0,97	+0,97
Товары, отгруженные покупателям	0,14	1,14	+1,0
Расчеты за товары, проданные в кредит	0,49	1,06	+0,57
Дебиторы	1,14	0,58	—0,56
Всего	100,0	100,0	

на 5,4 %) уменьшение их доли свидетельствует о наметившейся тенденции к нормализации товарных запасов.

Заметно повысился удельный вес денежных средств (особенно нормируемых), товаров, отгруженных покупателям, задолженности за товары, проданные в кредит. Значительна доля группы дебиторов, хотя она была подвержена существенным колебаниям.

Увеличение доли нормируемых денежных средств на 4,13 % с учетом превышения норматива по ним сигнализирует о нарушении положения о ведении кассовых операций, несоблюдении лимита остатков денег в кассах магазинов. Расширение продажи товаров в кредит положительно влияет на удовлетворение спроса покупателей и рост объема товарооборота при условии сокращения просроченных платежей. В промторге № 3 задолженность за товары, проданные в кредит и неоплаченные в срок, заметно возросла.

Особого контроля требуют товары, отгруженные покупателям. Увеличение доли статей «Товары отгруженные по расчетным документам, по которым истекли сроки сдачи их в обеспечение ссуд» (на 01.01.87 г. их сумма составила 55,9 тыс. р.) и «Товары отгруженные и сданные работы по расчетным документам, не оплаченным в срок покупателями и заказчиками (на 01.01.87 г. и 01.01.86 г. суммы составили соответственно 73,6 и 23,1 тыс. р.) указывает на недостатки в работе. Главному бухгалтеру предприятия совместно с финансово-расчетной группой следует строго контролировать сроки предъявления счетов на отгруженные товары, выяснять причины и выявлять конкретных виновников несвоевременной сдачи счетов в Госбанк на инкассо, а также принимать меры по предупреждению просрочки оплаты счетов покупателями и заказчиками. Рациональная организация снабжения магазинов, правильное распределение

товарных фондов между ними существенно уменьшают долю этих статей.

Относительно высокий удельный вес дебиторской задолженности и ежегодное списание на убытки безнадежных долгов (в 1986 г. эта сумма составила 12 тыс. р.) свидетельствуют об отвлечении средств из оборота торга, вызывают потребность в дополнительных источниках средств, ухудшают финансовое положение. Задачей анализа дебиторской задолженности является проверка реальности и своевременности взыскания с должников, определение причин возникновения задолженности и списания ее на убытки.

Таким образом, объективная оценка структуры оборотных средств на основе глубокого экономического анализа позволит сделать соответствующие выводы и дать на их основе рекомендации.

В экономической литературе подробно описан порядок и доказана целесообразность использования корреляционно-регрессионного анализа для определения влияния изменений в структуре оборотных средств на длительность их оборота (см.: Финансы СССР. 1985. № 7. — С. 50—54). В основу формы связи положена функциональная зависимость между показателем оборачиваемости (y) и структурой оборотных средств (x), которую можно представить уравнением регрессии типа $y_0 = f(x)$. В состав математической модели включаются следующие факторы: x_1 — товарные запасы; x_2 — нормируемые денежные средства; x_3 — малоценные и быстроизнашивающиеся предметы; x_4 — задолженность за товары, проданные в кредит; x_5 — дебиторы; x_6 — ненормируемые денежные средства; x_7 — товары, отгруженные покупателям; x_8 — прочие нормируемые товарно-материальные ценности.

Построение многофакторной математической модели и ее исследование по данным областных управлений торговли республики или организаций и предприятий отдельного управления позволит выявить резервы ускорения оборачиваемости оборотных средств и сумму относительного высвобождения их из оборота. Кроме того, с ее помощью можно прогнозировать показатель оборачиваемости с учетом планового изменения структуры оборотных средств.

Литература

1. Народное хозяйство СССР в 1985 году. М.: Финансы и статистика. 1986. С. 554, 476. 2. Сов. торговля. 1987. № 10. С. 22.

Г. А. Давыдова, Р. П. Валевич, Г. В. Трояновская

МАТЕРИАЛЬНОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ РАБОТНИКОВ ТОРГОВЛИ В НОВЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Совершенствование материального стимулирования в условиях интенсификации торговли вызывается необходимостью повысить роль оплаты труда в росте товарооборота, коренном улучшении