

*СИСТЕМА ЭКОНОМИЧЕСКИХ КАТЕГОРИЙ:
СТРУКТУРНЫЙ ПОДХОД*

Категория — широкое понятие, в котором отображены наиболее общие и существенные свойства, признаки, отношения предметов, явлений объективного мира [1, 210; 2, 237].

Познание объективных явлений, их осмысление невозможно без категорий как чувственных представлений об этих явлениях, оформленных в знания и имеющих эмпирическую природу.

Процесс научного познания сложен, и на пути к истине возникает много препятствий. Даже если теория истинна, возможно, что четко сформулированную и строго изложенную посредством категорий идею представляют в искаженном виде, выхватывают отдельные категории и подают их в гипертрофированной форме, применяют в виде повседневного сознания или выдают за целое. Это может приносить теории популистский успех, но она будет далека от истины. Поэтому важно знать, соответствуют ли категории истине, насколько достоверно мы описываем то, что существует вне нас. Г. Гегель писал: “Хотя категории принадлежат мышлению как таковому, из этого отнюдь не следует, что они лишь наши определения, а не определения также самих предметов. Важно содержание, важно, истинно ли оно” [3, 159]. О соответствии категории реально существующему явлению писал также И. Кант [4, 113].

Каждая наука имеет свой предмет исследования, а значит, свои особенности трактовки категорий, позволяющие отразить специфику той или иной науки. Так, деятельность рассматривается политологией как политическая деятельность [5, 156], правом — как финансовая деятельность [6, 17].

Понятийный аппарат экономической науки достаточно подвижен и быстро расширяется. Это объясняется развитием экономики в последние полтора столетия, а также открытостью экономической системы. Экономика тесно связана с политикой, культурой, психологией и социальной средой общества. Расширение междисциплинарных связей откладывает свой отпечаток в использовании категорий. Такие категории психологии, как “интерес”, “мотив” широко применяются в экономических науках. Возникновение новых явлений предопределяет увеличение понятий, которые не всегда адекватно и однозначно характеризуют содержание этих явлений, что приводит к разночтению, дублированию понятий, затрудняет восприятие и возможность признания и использования концепций и теорий.

Экономическая деятельность в экономической теории описывается посредством понятий как идеального образа того, в чем фиксируются свойства, признаки явлений экономической жизни. Понятия, отражающие общие и существенные свойства, признаки, связи, отношения явлений экономической деятельности называются экономическими категориями. В ходе познания экономической жизни накапливаются научные данные, факты, исследование которых позволяет описать многообразие сторон и свойств экономических явлений и процессов.

Однако прежде чем ученые обратят внимание на новые явления, необходимо, чтобы они проявили себя, заставили признать их существование через положительное или негативное воздействие на жизнь людей. В этой связи можно привести пример признания кризисов, безработицы, существование которых долгое время отрицалось неоклассиками.

Нужно отметить, что при исследовании экономических категорий важно их соответствие объективной действительности, реально происходящим процессам.

Экономика относится к динамичной сфере деятельности человека, это подтверждается мобильностью, изменчивостью экономических явлений и процессов. Возникает необходимость изучать изменения экономических отношений и уточнять появление новых признаков, свойств у явлений с тем, чтобы адекватно описывать данную категорию. Экономическая деятельность описывается посредством таких категорий, как “прибыль”, “заработная плата”, “деньги”, “арендная плата” и других, имеющих материальную оболочку. Так, зарплата — форма вознаграждения работника за выполненную работу, прибыль — форма дохода от бизнеса, они находят выражение в конкретной денежной сумме вознаграждения работника и предпринимателя. Для получения дохода предпринимателю необходимо анализировать издержки производства, предельную полезность или стоимость (в зависимости от приверженности к экономической школе), другими словами, выявить более глубокие экономические явления, которые определяют формирование величины дохода. Хотим мы или нет, но чтобы добиться успеха, нужно познавать экономические отношения, позволяющие раскрыть содержание явления, которое находится на поверхности, с которым мы можем соприкоснуться. Раскрыть содержание прибыли, изучить ее как явление нельзя, не выяснив природу связанных с ней экономических отношений. Мы признаем существование экономических отношений между людьми, скрытых от наших чувств восприятия, в содержание которых нам необходимо проникнуть и описать их. Примером таких исследований у классиков является изучение стоимости. Исследование природы товара позволило А. Смиту выявить категории общественно необходимых затрат труда и стоимости, Д. Рикардо — категорию общественно необходимого рабочего времени [7, 32–40, 48–56; 8, 402–432].

Понятия “зарплата”, “прибыль”, “арендная плата” имеют связь с категориями, характеризующими экономические отношения, изучение которых раскрывает природу и содержание явлений, помогает определить поведение экономических агентов. Так, отношения между продавцом и покупателем проявляются в товаре в момент совершения купли-продажи. Товар — форма выражения отношений по поводу создания продукта, предназначенного для продажи. Анализ товара А. Смитом и Д. Рикардо помог им выделить факторы, влияющие на величину стоимости товара и его цену. А. Маршалл, опираясь на теорию предельной полезности, объяснил колебание цены товара. Рассматривая теоретически работы экономистов классической и неоклассической школ, можно предположить, что экономические категории имеют двухуровневую структуру.

К сожалению, категориальная структура в экономической теории не исследуется, в то время как она имеет сложную иерархическую организацию, построение которой определяется экономическими процессами. Категории экономической теории относятся к разряду комплексных проблем, которые исследуются концептуально. Вместе с тем существует проблема структурирования категорий в логические, непротиворечивые системы.

Каждая наука имеет свои общие и специфичные научные категории как наиболее общие понятия, связанные с близкими ей областями. Особенно значимо определение и выделение категорий в современной экономической науке для их систематизации и концептуализации на основе переосмысления экономического опыта и знаний с позиции предмета исследования.

С развитием экономической науки содержание категорий обогащается. Они становятся гибкими и подвижными, как отражаемые ими экономические явления. В этой связи необходимо осмыслить категорию как компоненту системы научных знаний и определить субординацию экономических категорий. Приоритетное положение принадлежит основным экономическим категориям. На наш взгляд, в экономической теории ими являются категории, характеризующие воспроизводственный процесс.

Если по изучению классификации экономических категорий имеется отечественная литература [9, 46–51], то по их субординации издания отсутствуют. Это исследование осложняется тем, что в отечественной и традиционных экономических школах не уделяется внимание логическим предпосылкам категориального

подхода к явлению, не изучаются гносеологические закономерные взаимосвязи категорий. В то же время отечественная экономическая теория столкнулась с появлением огромного количества категорий, предлагаемых различными экономическими школами и научными направлениями, когда несколькими категориями характеризуется одно явление.

В этой связи необходимо помнить, что для категории свойственна объективная реальность не только в науке, но и на практике, она объединена общностью значимых признаков исследуемого явления.

На наш взгляд, использование категорий предполагает выделение и обобщение определенных признаков изучаемого явления в фундаментальное понятие. Причем важна классификация, представляющая собой сознательные и подчиненные правилам логики действия, приводящие к объективным результатам. Использование категорий носит постоянный характер и формирует категориальную систему. С помощью последней происходит упорядочение научной информации в определенных областях экономических знаний.

Разработка категориальной структуры должна опираться на основные этапы эволюции экономической науки. Нами выделялась трехуровневая структура экономических категорий [10, 27–34]. С учетом предлагаемого подхода и системы экономических категорий можно выделить три субординированных категориальных блока: аксиоматический, содержательный и формальный.

Аксиоматический категориальный блок состоит из категорий, характеризующих исходные положения, природу явления и, как правило, предлагаемых в качестве аксиомы. Примером являются категории: “стоимость”, “предельная полезность”.

С помощью категорий, входящих в *содержательный категориальный блок*, раскрывается суть явлений и процессов, лежащих на поверхности экономической жизни.

Формальный категориальный блок состоит из категорий, описываемых в нормативных, законодательных или других документах, регулирующих отношения между людьми.

К аксиоматическому категориальному блоку относятся категории первого уровня, которые раскрывают истоки явления, его природу и сущность. Это — “предельная полезность”, “стоимость”, “стоимость рабочей силы”, “предельная производительность факторов производства” и т.д. Данные экономические категории объективны, и человек не может изменить их характер или действие. При возникновении новых явлений они могут существовать одновременно со старыми. Однако значимость последних постепенно снижается, а затем и вовсе они заменяются новыми. Примером является вытеснение барщины арендной платой, замещение золотых монет бумажными деньгами, а сегодня — последних кредитными карточками. Иногда экономические явления скрыты от внимания человека и не проявляют себя в обыденной жизни. Это затрудняет и сдерживает их познание в данный промежуток времени. Развитие экономических отношений заставит явления проявить себя, создав благоприятные условия для их анализа. И тогда старые знания, сохраняясь, будут преобразованы в соответствии с новыми представлениями и получат новое понимание, новую интерпретацию.

Выявление экономических категорий непосредственно связано с наличием второй стороны труда [11, 8–10]. Эта сторона труда существует до начала экономической деятельности. Одаренный сознанием и волей человек должен осмыслить предстоящую работу, представить себе идеальный образ этого процесса и свое место в нем. Экономические отношения представляются человеком в процессе прогнозирования экономической деятельности и только затем возникают в процессе экономической деятельности.

Второй категориальный блок представлен категориями второго уровня. Они являются формами проявления категорий первого уровня. Разнообразие этих форм определяется степенью развития экономических отношений. Примеры таких категорий: “деньги”, “капитал”, “прибыль”, “заработная плата” и т.д.

Возникновение товара-эквивалента в форме денег существенно повлияло на развитие цивилизации. Человек, подчиняясь объективному экономическому зако-

нам, учился использовать их действие в своем экономическом поведении для достижения максимального результата.

Деньги появляются в результате развития рыночного хозяйства. Из всего многообразия товаров выделился товар-эквивалент, признанный всеми экономическими агентами. Он революционизировал товарное обращение, поднял его на новую, более высокую ступень развития. Обращение товаров посредством денег приняло всеобщий характер. С развитием обмена деньги стали постоянным элементом экономики, что потребовало придания им формы, удобной и эффективной для выполнения почетной и весьма ответственной роли. Государство выступает гарантом достоверности обращающихся в стране денег — рубля, доллара, евро и т.д. Возникновение и развитие монеты заняло в действительности много веков. Есть данные, что такие слитки серебра ходили уже в Древнем Вавилоне в 3–2-м тыс. до н.э. В Египте они появились при фараоне первой династии Менесе (конец 4-го тыс. до н.э.) [12, 34].

Категории второго уровня, как и первого, носят объективный характер и закрепляются историческим опытом экономической жизни. Поэтому попытки внести в товар-эквивалент произвольные изменения, не прошедшие проверку временем, приводят к негативным явлениям и отторгаются самой жизнью. Так, использование царской властью меди при чеканке монет вызвало медный бунт в России.

В отличие от экономических категорий первого уровня категории второго уровня могут совершенствоваться по мере развития экономических отношений самими людьми. Так, мимолетный характер функции денег как средства обращения позволил в период интенсивного развития рынка и форм обмена заменить золото бумажными деньгами, которые стали знаками золота. Сегодня широко используются электронные переводы, кредитные карточки.

Появление денег способствовало развитию экономики, изменению экономических отношений и возникновению новых явлений, нашедших выражение в категориях “капитал”, “инвестиции” и др. Эволюция этих категорий происходит непосредственно при участии второй стороны труда, подтверждающей активную роль человека в развитии экономики.

Экономическая категория первого уровня охватывает более широкий аспект экономических отношений и может быть представлена несколькими категориями второго уровня. Так, в современной экономике стоимость рабочей силы представлена такими экономическими категориями, как “заработная плата”, “премия”, “система участия в прибыли”. Если первая сторона труда проявляется в возмещении стоимости потребленных средств производства и воспроизводстве рабочей силы, то вторая — в создании новой стоимости, выявлении при этом творческой инициативы, организаторских и других способностей предпринимателя, которые приводят в движение капитал и раскрывают возможности рабочей силы в процессе создания новой стоимости.

Стремление достичь результативности, увеличить доходы объективно приводит к поиску новых форм организации бизнеса. Экономические отношения не являются чем-то застывшим, а изменяются, и вторая сторона труда способствует их расширению. Например, на определенном этапе развития экономики образование относительно свободного капитала и потребность в нем предпринимателей порождает ссудный капитал, приносящий прибыль в форме процентов. С появлением коллективной формы организации хозяйственной деятельности (акционерные общества) участники получают доход на акцию — дивиденд, являющийся частью новой стоимости.

В отличие от аксиоматического категориального блока категории содержательного блока более мобильны и гибки, более восприимчивы к изменениям в экономике, социальной сфере, что может привести к несоответствию их категориям аксиоматического блока. И наоборот, соответствие между категориями двух уровней позволяет реализоваться категориям. Так, заработная плата как форма реализации стоимости рабочей силы выступает стимулом развития экономики. Однако нужно учитывать, что категории содержательного блока имеют обратную связь с категориями аксиоматического блока. В этой связи необходимо исследовать изменения в явлениях, описываемых категориями первого уровня или представлять

их новыми формами проявления. Требуется более или менее длительный промежуток времени, чтобы благодаря второй стороне труда новые экономические отношения проявили себя, обеспечив формирование экономической формы.

Общество вынуждено реагировать на негативные явления в экономике исследованием изменений в экономических отношениях и поиском адекватных форм реализации данных отношений. Этот поиск объективно приводит людей к осознанию необходимости внедрения определенных новшеств, изменению форм организации экономической деятельности. Возникают структуры, берущие на себя ответственность за осуществление новых экономических связей. Так, в США в связи с ростом объемов производства и сложностями при продаже продукции появились бартерные клубы. Государство берет на себя функции контроля за выполнением обязательств участников по оплате продаж продукции и осуществлению электронных переводов, а институциональные структуры вырабатывают и контролируют юридические нормы, регулирующие отношения между экономическими агентами. На определенном этапе развития экономики создаются благоприятные условия для возникновения третьего уровня экономических категорий, который мы называем формальным категориальным блоком.

Функционирование таких категорий есть результат осмысленного восприятия установившихся связей между людьми в экономической системе и используемых экономическими агентами как средство или инструмент регулирования экономических процессов.

Эти категории тесно связаны не только с развитием экономики, но и с интеллектуальной историей общества, развитием мышления человека и цивилизации в целом. Их невозможно отделить от многообразия взаимосвязанных экономических отношений, назовем их экономическими формами. Экономические формы — это продукт системы экономических отношений, возникающих между людьми. Если эти отношения прерываются по тем или иным причинам, то определенная экономическая форма не действует, становится номинальным понятием или совсем исчезает. Категории формального блока действуют не изолированно, а в тесной взаимосвязи с другими категориями первого и второго уровней. Они образуют единую экономическую подсистему. Примером могут служить прогнозирование, стимулирование, планирование и др. Категории формального блока не просто отражают объективные экономические отношения, а являются носителями накопленных знаний и обладают способностью трансформироваться. Можно выделить две группы категорий (см. таблицу). Первая группа объективно возникает в результате развития экономики (кредитная карточка, акция и т.п.); вторая — создается людьми с учетом объективной необходимости и используется как инструмент регулирования экономических процессов. Это — субъективно образующиеся формы, появляющиеся там, где действие экономических законов и форм неэффективно в долгосрочном периоде и необходимы более гибкие инструменты, например бизнес-план, налоги. Такие формы могут возникать как результат использования объективных экономических отношений на стыке экономических категорий первого и второго уровней.

Признаки разделения экономических форм на две группы

Объективно образующаяся форма	Субъективно образующаяся форма
1. Не поддается изменению по желанию человека	1. Человек участвует в ее формировании
2. Не требует нормативного описания	2. Имеет нормативно-регламентирующий характер
3. Является результатом объективно сложившейся экономической системы	3. Функционирование ее опосредовано объективными явлениями
4. Находится в зависимости от изменения объективных экономических процессов, конъюнктуры рынка	4. В большей степени зависима от экономической политики
5. Является отражением объективных экономических процессов	5. Создается там, где действие объективных экономических законов неэффективно в долгосрочном периоде

Окончание таблицы

Объективно образующаяся форма	Субъективно образующаяся форма
6. Не всегда имеет устойчивую обратную связь с действиями экономического агента	6. Непосредственно отражается в действиях экономического агента
7. Структура форм определяется объективными экономическими отношениями и законами	7. Структура форм определяется характером экономических законов и экономической политикой государства
8. Действует по своим имманентным законам с временным лагом	8. Создается для достижения определенных результатов, когда необходимо экстренное вмешательство и применение определенных инструментов для выравнивания ситуации

Человек, познающий объективные взаимосвязи в экономических явлениях и процессах, корректирует свое поведение, применяя экономические категории в экономической политике, управлении, организации и стимулировании развития фирм, корпораций и других экономических институтов, опираясь на уровень познания, опыт, накопленный предшествующими поколениями и им самим.

Природа экономических форм определяется такими свойствами, как интегративность, интенциональность, приемлемость, ситуативность, информативность, взаимозависимость и гипотетичность.

Интегративность предполагает единство экономических форм как элементов общей экономической системы. Ни одна форма не существует в отрыве от всего макроэкономического контекста. Экономический агент воспринимает не только данные экономические формы, но и экономические формы, включенные в прошлый опыт.

Интенциональность отражает многообразие корреляций между намерениями, поведением человека и функционированием экономической формы. Поведение экономических агентов, их действия варьируются от формы, определяющей конкретный смысл экономического явления и не оставляющей места для различий в трактовках, описаниях этих форм, до труднейших многозначительных, многовариантных значений экономической формы. Смысл этой формы может быть ясен после того, как все ее стороны и уровни будут декодированы и реализованы в системе экономических отношений. Спектр трактовок такой экономической формы весьма широк.

Приемлемость — свойство важное при использовании экономической категории. Приемлемость экономических форм зависит от достаточно жесткого теоретико-методологического структурирования того или иного определения экономической формы. Нормы приемлемости в трактовках, определениях категорий, явлений, законов необходимо соблюдать как внутри одной экономической школы, так и между различными школами.

Ситуативность — это пространственно-временная реализация экономической формы. Как бы мы ни характеризовали, ни описывали ее, каждая из них обладает ситуативностью, т.е. особенностью проявления в тех или иных конкретных ситуациях. Определение экономической формы предполагает принятие во внимание более широкой трактовки явления и смежных взаимосвязей.

Информативность — это степень восприятия и смысловое содержание экономических форм. Количество информации не должно превышать некоторый порог, затрудняющий постижение сути явления экономическим агентом. Кроме того, информация должна быть доступной для понимания.

Взаимозависимость — свойство, благодаря которому экономические формы существуют во взаимодействии и взаимосвязи между собой, образуя тем самым единый экономический механизм. Изменение одной формы влечет необходимость корректировки других, взаимосвязанных с ней.

Гипотетичность — это свойство экономической формы, позволяющее не просто отражать объективные отношения, а прогнозировать возможное изменение этих форм в будущем. Экономисты (в отличие от физиков, химиков) не могут

проводить контролируемые, репродуктивные эксперименты с тем, чтобы проверить свои теории. Для этого необходимо держать под контролем все переменные, что в условиях реальной экономики практически невозможно. В результате проверка гипотезы осуществляется на идеальных моделях, в которых все параметры и их взаимодействия поддаются контролю. Выводы, сделанные на основе гипотетических моделей, переносятся затем в реальный мир. Гипотетичность является основой построения экономических моделей.

Таким образом, экономические категории имеют трехуровневую структуру. Первый уровень характеризуется глубинными экономическими отношениями, скрытыми от глаз человека, познание которых зачастую предполагает длительный промежуток времени. Такими категориями являются “предельная полезность”, “стоимость” и др. Второй уровень экономических категорий характеризуется формами проявления экономических отношений первого уровня. Они объективны, однако формы их проявления люди могут изменять для удобства в использовании. Возникновение экономических отношений и проявление форм этих отношений происходит благодаря второй стороне труда. Примерами таких категорий являются: “деньги”, “капитал”, “прибыль”. Третий уровень характеризуется экономическими формами, являющимися последовательным проявлением экономических категорий первого и второго уровней, описываемых и закрепляемых людьми в законодательно-правовых документах и используемых ими в повседневной хозяйственной деятельности. Среди них изложенные в правительственных документах описание прибыли, заработной платы и др.

Литература

1. Кондаков Н.И. Логический словарь. М., 1971.
2. Философский энциклопедический словарь / Гл. ред. Л.Ф. Ильичев, П.Н. Федосеев, С.М. Ковалев, В.Г. Панов. М., 1983.
3. Гегель Г. Энциклопедия философских наук: В 3 т. М., 1974. Т. 1. Наука логики.
4. Кант И. Критика чистого разума / Пер. с нем. СПб., 1993.
5. Демидов А.И. Категория “политическая жизнь” как инструмент человеческого измерения политики // Полит. исслед. 2002. № 3.
6. Виницкий Д.В. Категория “финансовая деятельность государства” в науке российского финансового права // Государство и право. 2002. № 2.
7. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. Книга первая. М., 1997.
8. Антология экономической классики / Предисл. И.А. Столярова. М., 1993.
9. Янченко С.Е. О категориях политической экономии // Вестн. Белорус. гос. ун-та. 1993. № 3.
10. Бутеня В.Е. Стимулы экономического развития. Мн., 1999.
11. Бутеня В.Е. Труд как фактор производства и источник развития человека // Вестн. Беларус. дзярж. экан. ун-та. 2003. № 4.
12. Аникин А.В. Золото: Международный экономический аспект. М., 1984.