

Основное содержание стратегического плана составляют формулировки:

- главной цели развития города на современном этапе;
- основных стратегических направлений достижения главной цели;
- конкретных целей в рамках каждого стратегического направления;
- конкретных мер по реализации выбранных стратегий, сопровождаемых определением индикаторов выполнения намеченных мер, предполагаемых затрат, ожидаемого эффекта и основных участников реализации мер.

Разработка модели организации стратегического планирования осуществляется по этапам: первый этап — выявление приоритетных проблем города; второй этап — оценка условий, критических факторов, расстановки сил, основных тенденций; третий этап — оценка организационных возможностей руководства города; четвертый этап — определение целей и задач, разработка плана действий; пятый этап — претворение в жизнь выдвинутых задач; шестой этап — наблюдение за процессом выполнения плана и оценка его эффективности.

*А.А. Праневич*

БГЭУ (Минск)

## **ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО КАК ФАКТОР ИНСТИТУЦИОНАЛИЗАЦИИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ СРЕДЫ В ТРАНСФОРМАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

В современных индустриальных хозяйственных системах государственное предпринимательство является одним из наиболее типичных их признаков. Вовлечение государства в экономическую жизнь обычно связывается с недостатками рыночного механизма. Однако такая трактовка мало способствует пониманию причин осуществления государством предпринимательской деятельности.

Госпредпринимательство обнаруживает себя и тогда, когда возникает потребность в коренной модернизации производительных сил общества или оптимизации отраслевой структуры, чего рынок не способен обеспечить вообще или в приемлемых временных рамках. В этом случае именно непосредственная производственная деятельность государства становится фактором корректировки воспроизводственных условий. Анализ предпринимательской деятельности государства в таком аспекте позволяет прийти к выводу о том, что она, являясь одной из форм предпринимательства, обладает той особенностью, которая содействует укреплению конкурентоспособности национальной экономики. В такой трактовке госпредпринимательство выступает уже в качестве не дополняющего рынок инструмента регулирования, а особого механизма создания хозяйственных условий, обеспечивающих накопление

конкурентного потенциала. В отличие от государственного регулирования, становится силой, обеспечивающей преобразовательную деятельность.

Такой подход к пониманию государственного предпринимательства позволяет сделать два принципиальных вывода. Первый: госпредпринимательство, воздействуя на формирование условий хозяйствования, выступает в качестве фактора институционализации хозяйственной среды. Второй: масштабы участия государства в предпринимательской деятельности определяются характером стоящих перед экономикой задач. С точки зрения целей и функциональной направленности госпредпринимательство в трансформационной экономике принципиальных отличий от развитой рыночной не имеет.

Учитывая характер и объем стоящих задач, ему присущи и некоторые специфические черты. Во-первых, в трансформационной экономике оно может и должно быть неизмеримо более масштабным. Этому способствуют невозможность частному сектору обеспечить мобилизацию необходимых для преобразования ресурсов, наличие множества нерентабельных предприятий, требующих финансовой санации и технической модернизации, низкая инвестиционная активность частного капитала. Во-вторых, его содержательная компонента будет смещена в сторону институциональной деятельности в отличие от стран с развитыми рыночными отношениями, где госпредпринимательство лишь заимствует у частного сектора выработанные в процессе рыночного взаимодействия способы хозяйствования.

В экономиках, осуществляющих переход к рынку и потому характеризующихся отсутствием отвечающих рыночной системе институциональных установлений и норм поведения, именно госпредпринимательство должно стать источником формирования нового экономического порядка и норм рыночного поведения. В трансформационной экономике госпредпринимательство является стержневым элементом институциональной трансформации. Это проявляется в том, что 1) создавая новые предприятия, государство способно трансформировать организацию отраслевых рынков, делая их более конкурентными; 2) становясь непосредственным участником предпринимательства, государство будет внедрять в практику новые нормы хозяйственного поведения; 3) через контроль над принадлежащими ему предприятиями оно, воздействуя на отраслевое предложение и рыночную цену, становится инструментом внедрения конкурентных принципов поведения.

Предпринимательская особенность проблемы развития госпредпринимательства в трансформационной экономике (в том числе и в Республике Беларусь) связана с присущей самому процессу хозяйственной трансформации внутренней противоречивости, когда ощущается одновременно необходимость и в развитии госпредпринимательства, и в сокращении государственного сектора в экономике. Однако это противоречие не является неразрешенным, если разгосударствление и приватизацию связывать не с ликвидацией государственных предприятий, а

с устранением государственной монополии на осуществление хозяйственной деятельности прежде всего путем разделения экономической и политической власти.

**С.И. Пупликов**

БГЭУ (Минск)

## **ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ**

Современный этап развития мировой экономики характеризуется усиливающимся процессом интернационализации (глобализации). Происходит качественная трансформация характера и структуры международного финансового рынка. В настоящее время среди отечественных и зарубежных ученых пока нет единства взглядов на классификацию элементов финансового рынка, а также содержание его инструментов. В связи с этим на практике и в науке нет универсального, унифицированного глоссария понятий, видов финансовых инструментов и их содержания.

При классификации финансовых инструментов необходимо принимать во внимание их влияние на изменение права собственности на денежные ресурсы. Классифицируя финансовые инструменты, необходимо исходить из их влияния на право собственности на определенный базовый актив (предмет сделки, операции). Под влиянием на право собственности необходимо понимать изменение таких его элементов, как право владения, право пользования и право распоряжения.

При переходе всех элементов права собственности на денежные ресурсы от одного участника сделки к другому (например, покупка одной валюты за другую) происходит операция купли-продажи денег.

При переходе отдельных элементов права собственности на денежные ресурсы от одного участника сделки к другому принято говорить о движении ссудного капитала на условиях платности, срочности, возвратности, обеспеченности и целевого характера.

Необходимость упорядочения, унификации терминологии на финансовом рынке чрезвычайно важна. В связи с подверженностью операций участников финансового рынка различным группам риска, которые соответствуют определенному сегменту финансового рынка, в странах с развитой рыночной экономикой предъявляются высокие требования к раскрытию информации о содержании финансовых инструментов, применяемых на различных элементах финансового рынка. Эти требования призваны предостеречь инвесторов от сделок с сомнительными суррогатами этих инструментов. В странах с транзитивными экономикой (например, странах СНГ) элементы финансового рынка находятся в стадии становления и развития, что приводит к стремительному росту применения суррогатов финансовых инструментов.

Некоторые зарубежные эксперты полагают, что выпуск различных финансовых инструментов в значительной степени остается на совести