

В составе ежеквартального отчета эмитента (кроме банков) за первый, второй, третий кварталы представляется форма 4 “Информация о результатах финансово-хозяйственной деятельности открытого акционерного общества”, за четвертый квартал — форма 4 “Информация о результатах финансово-хозяйственной деятельности открытого акционерного общества”, бухгалтерский баланс (форма 1), отчет о прибылях и убытках (форма 2), отчет о движении источников собственных средств (форма 3), отчет о движении денежных средств (форма 4), приложение к бухгалтерскому балансу (форма 5), пояснительная записка.

Форма 4 “Информация о результатах финансово-хозяйственной деятельности открытого акционерного общества” содержит следующие элементы, обязательные для раскрытия: уставный фонд, выручка, затраты, валовой доход, налоги, дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, нераспределенная прибыль, дивиденды, дивиденды на одну акцию, количество акционеров, обеспеченность акции имуществом общества.

Данных, указанных в форме 4, недостаточно для полного раскрытия информации о деятельности участников рынка ценных бумаг в целях обеспечения ее доступности всем заинтересованным лицам. Следовательно, по ним нельзя произвести комплексный анализ хозяйственной деятельности открытых акционерных обществ, а также оценить их финансовую устойчивость и платежеспособность в соответствии с Инструкцией по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности, утвержденной постановлением Министерства финансов, Министерства экономики, Министерства статистики и анализа № 81/128/65 от 14.05.2004 г. В связи с этим предлагаем предоставлять более развернутую информацию о деятельности открытых акционерных обществ в официальных источниках информации.

Уровень объективности оценки финансового состояния предприятия в значительной мере зависит не только от целей и задач анализа, выбранных методов, но и от критериев аналитической группировки статей актива и пассива баланса.

Последние изменения в балансе и других формах бухгалтерской отчетности были направлены на раскрытие отдельных показателей в соответствии с нормативной базой Республики Беларусь, а также на приближение к МСФО.

С.С. Осмоловец

ИЭ НАН Беларуси (Минск)

УПРАВЛЕНИЕ ТРАНСАКЦИОННЫМИ ИЗДЕРЖКАМИ БЕЛОРУССКИХ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Формирование конкурентоспособного промышленного производства требует повышения эффективности функционирования хозяйству-

ющих субъектов на основе снижения затрат как на производство продукции, так и на ее реализацию. В условиях конкуренции при равных производственных затратах более эффективной является хозяйственная деятельность тех предприятий, которые способны взаимодействовать с субъектами рынка с минимальными транзакционными издержками. К транзакционным мы относим затраты, возникающие в процессе формирования и поддержания хозяйственных связей между экономическими субъектами, действующими ограниченно рационально в определенной институциональной среде.

Применение такого подхода позволяет обоснованно относить к транзакционным издержки как связанные с использованием предприятием в процессе установления хозяйственных связей институциональных структур, обеспечивающих обмен, так и обусловленные оппортунистическим поведением партнеров, направленным на достижение ими личных интересов в ходе реализации этапов сделки, а также транзакционные издержки, возникающие в процессе преодоления административных барьеров.

Анализ издержек обычно ведется с целью поиска путей их снижения. Однако транзакционные издержки являются сложной категорией: во-первых, часть из них не имеет прямого количественного выражения; во-вторых, каждая транзакция совершается с целью получения прибыли. Поэтому одновременно с издержками транзакций будет увеличиваться и доход их участников. Вот почему постановка задачи снижения всех видов транзакционных издержек не может считаться правомерной.

Следовательно, для управления транзакционными издержками необходимо четкое их разделение на затраты, рост которых отрицательно влияет на эффективность хозяйствования и издержки, увеличение которых будет стимулом для улучшения финансовых результатов предприятия. Следует снижать издержки доступа к ресурсам и правам собственности, спецификации и защиты прав собственности, а также издержки оппортунистического поведения. Управлению с целью повышения эффективности хозяйствования подлежат издержки поиска информации, ведения переговоров и заключения сделки, измерения, осуществления расчетов. Таким образом, для минимизации затрат на осуществление транзакций необходимо внедрение на предприятии эффективной системы управления транзакционными издержками.

Основной задачей системы управления транзакционными издержками на предприятии является минимизация затрат на осуществление сделок. Поскольку на предприятии совершаются сделки в разных его подразделениях, она должна выполнять следующие функции: управленческую (координация процесса совершения сделок); планирования (постановка целей, планирование объема сделок); контрольную (учет и анализ транзакционных издержек); информационную (сбор и обработка информации для управления транзакциями); консультационную (консультационная поддержка процесса заключения сделок).

Система управления транзакционными издержками предприятия включает в себя следующие элементы.

1. Методику определения величины транзакционных издержек на предприятии, основанную на выявлении транзакционных издержек по месту их возникновения на уровне как административного управления, так и подразделений предприятия. Исходя из уровней управления, осуществляемых на предприятии, выделены две группы транзакционных издержек:

а) общие транзакционные издержки, возникающие на уровне административного управления. Это издержки доступа к ресурсам и правам собственности, спецификации и защиты прав собственности;

б) транзакционные издержки, возникающие в процессе осуществления хозяйственной деятельности (локальные). Это издержки поиска информации, ведения переговоров и заключения сделки, измерения, осуществления расчетов.

Особо следует отметить издержки оппортунистического поведения. Если транзакционные издержки первой и второй групп обусловлены институциональной структурой общества, обеспечивающей рыночный обмен, то издержки оппортунистического поведения являются результатом ограниченной рациональности поведения индивидов, преследующих личные интересы при принятии экономических решений, и возникают в хозяйственных связях между любыми субъектами рынка.

2. Механизм сбора информации о транзакционных издержках в местах их возникновения, базирующийся на распределении функций между подразделениями предприятия по сбору и анализу информации о произведенных транзакционных издержках.

3. Методику анализа транзакционных издержек на уровне предприятия, основанную на использовании показателей: объем транзакционных издержек; общие и локальные транзакционные издержки; транзакционные издержки на единицу реализованной продукции.

4. Методику определения эффективности совершения транзакций, основанную на использовании метода факторного анализа для выявления элементов транзакционных издержек, за счет использования которых была получена дополнительная прибыль.

5. Механизм выявления экономического эффекта от использования транзакционных издержек в зависимости от предмета и типа сделки, обеспечивающий оптимизацию величины транзакционных издержек субъекта хозяйствования. Он основан на выявлении оптимального соотношения между формой сделки и величиной издержек на ее осуществление.

□□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□. □□□□□□□□
□□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□. □□□□