

Повсеместное внедрение перечисленных видов дополнительных услуг в работу предприятий комиссионной торговли позволило бы не только обеспечить рост товарооборота, но и создать населению дополнительные удобства.

В. И. Опарина (БГИНХ)

ОРГАНИЗАЦИЯ ТОРГОВЛИ СПОРТИВНЫМИ ТОВАРАМИ ПО БЕЗНАЛИЧНОМУ РАСЧЕТУ

По мере развития физкультурно-оздоровительной деятельности расширяется круг покупателей, приобретающих спортивные товары мелким оптом. Так, Белоруссия выступила инициатором создания системы комплексного оздоровления средствами физической культуры по месту жительства трудящихся. Для этого в республике создана сеть физкультурно-оздоровительных комбинатов (ФОК), где населению предоставляется комплекс физкультурно-оздоровительных и лечебно-профилактических услуг. При каждом ФОКе предусматриваются спортзал, плавательный бассейн, спортивные площадки, инвентарь и оборудование.

Необходимо подчеркнуть, что ассортимент спортивных товаров представлен изделиями, используемыми коллективными потребителями (спортивный инвентарь для занятий физкультурой), и товарами индивидуального пользования (спортивная одежда, обувь, трикотаж), которые приобретаются по безналичному расчету.

Основным документом, регулирующим продажу товаров спортивного назначения коллективным покупателям, являются «Правила продажи товаров рыночного фонда учреждениям и организациям, предприятиям и колхозам в порядке мелкого опта»*. Согласно «Правилам» и входящим в их состав «Перечням товаров», реализация спортивных товаров коллективного пользования осуществляется без ограничения, а индивидуального — ограничивается лимитом. Характерно, что лимитируется продажа не только спортивной одежды и обуви, но и туристических товаров (палаток, фляг, фонарей, примусов и др.), принадлежностей для игр «Настольный теннис», «Бадминтон», мячей футбольных и волейбольных. В то же время столы настольного тенниса, волейбольный и футбольный инвентарь продаются по безналичному расчету, без зачета в лимит, а соответствующие принадлежности (ракетки, мячи) реализуются по лимиту. Мы считаем, что относить, например, мячи к изделиям индивидуального потребления не совсем правомерно. Такая несогласованность в правилах продажи отрицательно сказывается на удовлетворении потребностей коллективов физкультуры в спортивных товарах.

Характерно, что до 1977 г. все спортивные товары в Белоруссии отпускались без ограничения лимитом. Лимиты по мелкому

* Утверждены 01.08.1977 г. Министерством торговли СССР и Госбанком СССР.

опту утверждаются Советом Министров СССР на каждый квартал в целом по стране и по союзным республикам с выделением товаров, приобретаемых в качестве памятных подарков рабочим и служащим. Министерство торговли БССР в пределах утвержденных лимитов устанавливает задания каждой области и г. Минску по мелкому опту, затем лимиты сообщаются соответствующим конторам Госбанка и торговым организациям.

Анализ выделенных лимитов минскому «Спорткультурторгу» показывает их снижение в 1983 г. по сравнению с 1982 г. Так, в I квартале 1982 г. лимит был равен 118 тыс. руб., а в 1983 г. — 54,0 тыс. руб., или на 46 % меньше, чем в 1982 г.; во II квартале 1983 г. он уже на 11 % меньше, чем в аналогичном квартале 1982 г. Сокращение лимитов, частичное их использование для экипировки участников праздничных демонстраций отрицательно сказывается на обеспечении физкультурных организаций спортивными товарами.

Опрос, проведенный нами, показал, что подавляющая часть инструкторов физкультуры предприятий и организаций (93—97 %) считает обеспеченность лимитами и перечень товаров, подлежащих продаже без зачета в лимит, недостаточными. Кроме того, учреждения Госбанка, осуществляющие контроль за соблюдением лимитов и Правил мелкооптовой торговли, зачастую в одностороннем порядке, без согласования с торговлей, сокращают перечень товаров, разрешенных к продаже без зачета в лимит. Например, до 1983 г. в БССР шахматы и шашки продавались без лимита, а в настоящее время Госбанк разрешает отпускать их только при наличии лимита даже шахматным клубам. Очевидно, вопросы расширения или сокращения перечня товаров, подлежащих продаже мелким оптом без зачета в лимит, должны совместно решать Министерство торговли БССР и Госбанк.

Назрела необходимость уточнить ряд пунктов «Правил продажи товаров рыночного фонда учреждениям, предприятиям и колхозам в порядке мелкого опта». Следует также дополнить «Правила» пунктом, который даст возможность торговым организациям совместно с Госбанком ежеквартально корректировать перечни товаров с учетом конъюнктуры рынка. Необходимо также внести дополнения в перечень товаров (приложение № 3 к Инструкции в соответствии с классификацией спортивных товаров), чтобы не разъединять комплектующие изделия, как это произошло со столами и игрой для настольного тенниса и другими товарами. Нуждаются в уточнении пункты 6, 10 и 6, 20 Инструкции, где формулировки «другие социально-культурные учреждения», «другие хозяйственные культурно-просветительные учреждения» не характеризуют четкий перечень этих учреждений*. Требуется уточнить пункты 6, 26 дополнения к Инструкции с тем, чтобы определить, что имеется в виду под «физкультурной организацией, учреждением». Кроме того, нуждается в совершенствовании организация товаро-

* См. письмо Министерства торговли и Госбанка СССР от 09.12.1971 г.

движения (тренажеров, инвентаря для гимнастики, тяжелой атлетики и др.) по мелкому опту. Этому способствует и сам процесс приобретения товаров мелким оптом, так как изделия, выписанные по счету, поступают к покупателю только после оплаты его Госбанком, т. е. через определенный период. В настоящее время наиболее распространенным является вариант продажи, который осуществляется по следующей схеме: склад опта или промышленного предприятия — склад розницы — магазин — покупатель.

Рассматриваемый вариант создает большую звенность товародвижения, требует высоких затрат при погрузочно-разгрузочных работах на складах оптовой и розничной торговли и непосредственно в магазинах. Наличие большого количества звеньев при движении товаров затрудняет внедрение средств механизации, отрицательно сказывается на эффективности использования трудовых ресурсов. Можно почти в 2 раза сократить звенность товародвижения, если крупногабаритный инвентарь завозить мелкооптовым покупателем непосредственно со складов оптовых баз, минуя склады магазина. В этом случае магазины получают возможность более четко организовать технологию продажи товаров, учитывая особенности безналичного расчета, своевременно оформить документы, обеспечить покупателей необходимой информацией. Более эффективно будет использоваться труд торговых работников, сократится число работников, участвующих в выполнении погрузочно-разгрузочных работ, повысится уровень механизации их труда. Внедрение прогрессивной технологии продажи крупногабаритных спортивных товаров требует четкой работы информационно-диспетчерской службы, обеспечивающей оперативное управление торгово-технологическим процессом. Новая технология нуждается также в расширении материально-технической базы торговли, в частности создании специализированных высокомеханизированных складов (осуществляющих предпродажное обслуживание) и упорядочении отношений предприятий оптовой и розничной торговли.

Таким образом, улучшение организации торговли по безналичному расчету требует упорядочить перечень изделий, внести дополнения к Инструкции по торговле мелким оптом, пересмотреть ее пункты и улучшить организацию товародвижения. Все это будет способствовать рационализации розничной торговли товарами спортивного назначения.

В. В. Лагойко, канд. экон. наук (БГИНХ)

О ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ МАГАЗИНОВ САМООБСЛУЖИВАНИЯ «СПОРТКУЛЬТТОРГА» г. МИНСКА

Внедрение самообслуживания в торговле является одним из важных современных направлений научно-технического прогресса.

В БССР самообслуживание развивается быстрыми темпами. По состоянию на 01.01.1985 г. доля товарооборота магазинов са-