

с последующей поддерживающей терапией, направленной на восстановление запасов железа. При тяжелой анемии используются препараты железа для внутривенного введения, которые быстро повышают уровень гемоглобина с минимальными побочными эффектами. Кроме того, употребление продуктов, богатых железом и витамином С, является неотъемлемой частью стратегий лечения и профилактики.

Таким образом, методы лечения анемии в Республике Беларусь и Шри-Ланке различаются: Беларусь уделяет особое внимание фармакологическому лечению, включающему внутривенное введение железа в тяжелых случаях, дополненному диетической поддержкой и стратегиями профилактики. При этом применяется модель, характерная для стран с более высоким уровнем доходов (использование дорогостоящих внутривенных препаратов). Шри-Ланка в основном применяет пероральные добавки с железом и назначение продуктов, богатых железом, используя государственные программы и опираясь на рентабельные, массовые методы (длительные курсы пероральных препаратов), что отражает оптимизацию ограниченных ресурсов. Сравнение этих стратегий подчеркивает важность индивидуальных подходов, учитывающих конкретные условия для эффективной борьбы с анемией у женщин репродуктивного возраста. Подходы к лечению анемии напрямую зависят от экономических возможностей страны, ведь борьба с железодефицитной анемией – это не только медицинская, но и социально-экономическая проблема.

Республика Беларусь и Шри-Ланка стремятся к одной цели – сохранению здоровья женщин, являющихся демографическим потенциалом любой страны.

Ву Итин

Wu Yiting

БГЭУ (Минск)

Научный руководитель Е. А. Журко

СОВРЕМЕННЫЕ ВОЙНЫ В МИРОВОЙ ТОРГОВЛЕ

Modern wars in world trade

Торговая война – это экономическое соперничество государств, проявляющееся во взаимных ограничениях для защиты национальной экономики или захвата рынков. Выделяют два основных типа торговых войн: наступательный и оборонительный. Цель работы – рассмотреть подробнее каждый тип.

Наступательная торговая война характеризуется тем, что государство пытается увеличить свою прибыль и долю рынка, вытесняя конкурентов. Инструментами могут быть снижение экспортных пошлин, демпинг и экономическая блокада.

При оборонительной торговой войне государство стремится сохранить свои позиции на рынке и защитить внутреннюю экономику от внешних ограничений. Для этого вводятся меры, такие как повышение импортных пошлин, снижение импортных квот и технические барьеры.

К ключевым причинам возникновения торговых войн относятся:

1) протекционизм и защита внутренних производителей от иностранной конкуренции путем создания искусственных барьеров для импорта (попытка удержать свою долю рынка и предотвратить «торговую оккупацию» национальной экономики);

2) стремление к расширению рынков сбыта: желание государства расширить экспорт своих товаров и получить доступ к новым рынкам;

3) достижение геополитических целей, например, для изменения условий существующих торговых соглашений [1].

Инструментарий торговых войн разнообразен. Он эволюционировал от традиционных тарифов к комплексным мерам:

1. Тарифные методы: прямое повышение импортных пошлин для снижения конкурентоспособности товаров противника. Яркий пример – введение США в 2018 году пошлин на китайские сталь и алюминий [2].

2. Нетарифные барьеры: более скрытые и гибкие меры, такие как импортные квоты, внутренние субсидии (например, обвинения Китая в субсидировании солнечной энергетики и электромобилей), технические стандарты и экспортный контроль. Эмбарго на поставки высоких технологий, как в случае с Huawei или российскими чипами, стало мощным оружием [3].

3. Валютно-финансовые инструменты: манипулирование обменным курсом для стимулирования экспорта, а также усиление проверок иностранных инвестиций (CFIUS в США) [4, 5].

4. Правовые и институциональные инструменты: использование внутреннего законодательства для легитимизации действий, например, антидемпинговые расследования или экстерриториальное применение санкций (например, американские «Черные списки») [6].

Вывод. Современные торговые войны – это сложный феномен, выходящий за рамки экономики в сферу геополитики и технологий. Они ведут к фрагментации глобального рынка, росту издержек и неопределенности. Ответом на эти вызовы должно стать не усиление протекционизма, а адаптация международных институтов, национальных стратегий и бизнес-моделей к новой реальности.

Источники

1. Цзян Жуйпин. Глобальное экономическое управление / Цзян Жуйпин. – М. : Изд-во Науки и Экономики, 2018.

2. Минторг США дал заключение на предложения Д. Трампа по импорту стали // RusLom. – URL: <https://www.ruslom.ru/swf/rus/glossary.html?page=mnews&>

month=1&year=118&date=1515963600&id=18759&sort=views (дата обращения: 29.10.2025).

3. Санкции и иные меры в отношении России // Министерство финансов США. – URL: <https://www.state.gov/translations/> (дата обращения: 22.10.2025).

4. Результаты расследования в отношении действий, политики и практики Китая, связанных с передачей технологий, интеллектуальной собственностью и инновациями в соответствии с разделом 301 Закона о торговле 1974 года // Торговый представитель США (USTR), 2018. – URL: <https://archive-share.america.gov/ru/> (дата обращения: 18.11.2025).

5. Минторг США внесет Huawei и ряд связанных с ней компаний в черный список // РБК. – URL: <https://www.rbc.ru/politics/16/05/2019/5cdcb7b99a7947509f6a0fd5> (дата обращения: 10.11.2025).

6. Ограничительные меры ЕС в ответ на кризис в Украине // EEAS. – URL: https://www.eeas.europa.eu/node/8322_ru (дата обращения: 23.10.2025).