

В расчете на содействие и преференции

Постановлением Совета Министров от 26 марта 2011 г. за № 384 утверждена Национальная программа ускоренного развития услуг в сфере информационно-коммуникационных технологий на 2011–2015 годы. Указанный документ направлен на постепенный вывод Беларуси в число мировых лидеров IT-индустрии. Перечень планируемых с этой целью мероприятий пока окончательно не сформирован и продолжает уточняться. Однако даже несколько шагов, часть из которых не требует больших затрат, уже поспособствует удовлетворению потребностей отрасли, увеличению доходов бюджета и уменьшению отрицательного внешнеторгового сальдо.

Определенные успехи в этом направлении просматриваются уже сегодня. За последние 7 лет доля Беларуси в мировом экспорте IT-услуг выросла более чем в пять раз – с 0,02 до 0,1%. Такой рост позволил нашей стране войти в число лидеров по доходам, полученным от отрасли на душу населения. Помимо того, в 2010 году Беларусь заняла 13-е место в рейтинге Global Services 100 в сегменте IT-аутсорсинга и высокотехнологичных услуг. В списке ста крупнейших компаний этой сферы фигурируют сразу три фирмы с отечественными корнями: EPAM Systems, IBA Group и Intetics Co.

Правда, отставание от лидеров сегмента остается довольно большим. В Индии число занятых в компаниях-участниках исследования составляет 514 тыс. че-

ловек, на Филиппинах – 97,7 тыс., в США – 42,8 тыс. Беларусь же пока представляют лишь 4,5 тыс. разработчиков. Насколько реально уже в ближайшее время повысить этот показатель? По мнению знакомых экспертов, вполне. Один из вариантов повышения эффективности направления – в создании равных условий хозяйствования для всех IT-компаний. Пока же на отечественном рынке весьма распространен вопрос: почему в привилегированном положении находятся только резиденты Парка высоких технологий (ПВТ)? Ведь в парке зарегистрированы далеко не все компании. Там разместились около 100 субъектов хозяйствования, всего же на нашем рынке их – свыше 1000. Доля «нелегалов» в IT-экспорте превышает официальные данные в 3-4 раза,

а это 500-600 млн. долларов дохода при ежегодном росте в 50%. Поводы для работы вне «свободной зоны» у компаний самые разные. Однако смею утверждать, что нормальные условия должны быть не только на своеобразном маленьком острове.

Еще одна важная задача – помощь фирмам в продвижении услуг на зарубежных рынках. Есть несколько мер, позволяющих оказать поддержку экспортерам. Например, уменьшить налоговую нагрузку, убрать пошлины на импорт сырья и комплектующих изделий, взимать плату за аренду государственной и коммунальной собственности по сниженной ставке. Кроме того, актуально принять и ряд других универсальных мер с целью либерализации процесса. Несовершенство существующей системы взаимоотношений власти и бизнеса существенно снижает эффективность экономики страны, и не только в рассматриваемой отрасли.

Не исправив ситуацию в сегменте IT, вряд ли удастся остановить миграцию высококвалифицированных кадров, подготовленных в Беларуси, в США, Канаду, Западную Европу. Молодые люди едут туда за достойной зарплатой, комфортными жилищными условиями, солидным социальным пакетом...

Проведем элементарные расчеты. Сравним затраты на

По итогам первого полугодия в сравнении с аналогичным периодом 2010 года резиденты ПВТ, с учетом изменения курса доллара, увеличили объем производства на 45%. Экспорт ПО и услуг вырос на 55%. Численность сотрудников превысила 10 000 человек, добавилось 687 рабочих мест.