ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ КООПЕРАТИВНО-ИНТЕГРИРОВАННЫХ СТРУКТУР АПК

В АПК на смену хорошо известным вертикально-интегрированным объединениям приходят сложноорганизованные структуры (экосистемы), действующие на основании сетевых принципов [1]. Актуальными становятся исследования в области изучения финансовых взаимоотношений и финансовых потоков участников в кооперативно-интегрированных структурах АПК.

Концептуально любая кооперативно-интегрированная структура АПК представляется как многоуровневая иерархическая сеть (экосистема), сформированная вдоль единой технологической цепи «производство (сырье) – переработка (готовая продукция) – реализация (финансовый потенциал)». Основопологающим становится обеспечение согласованного финансового взаимодействия между всеми участниками этой цепи. Требуется также выработка практических инструментов для справедливого распределения финансового результата от совместной деятельности участников современных кооперативно-интегрированных структур АПК. В основу механизма должны быть положены ранее не использовавшиеся, принципиально новые методологические основы распределения прибыли, которые можно применять в условиях динамичного развития сетевого взаимодействия экономических субъектов.

Решение данной проблемы для кооперативно-интегрированных структур АПК видится в рамках управления их финансовым потенциалом [2]. Финансовый потенциал кооперативно-интегрированных структур АПК – это новый объект управления в системе современного финансового менеджмента. Управление финансовым потенциалом кооперативно-интегрированных структур АПК связано с необходимостью управления денежными потоками, которые опосредуют многообразные финансовые взаимоотношения внутри кооперативно-интегрированных структур АПК и с внешним контуром.

Финансовый потенциал кооперативно-интегрированных структур АПК, как агрегированный оценочный индикатор с позиций системного подхода, зависит от функциональности всех участников структуры, характеризующихся индивидуальными ценностными вкладами. С позиций аксиологического подхода, он может выступать критерием распределения прибыли между участниками кооперативно-интегрированных структур АПК. В этом случае синтезируются преимущества долевого и математического подходов к распределению прибыли от совместной деятельности, учитываются одновременно ресурсная и результативная концепция в финансовой науке.

Одной из прикладных задач финансового менеджмента кооперативно-интегрированных структур АПК становится справедливое распределение прибыли по финансовому потенциалу для нахождения компромиссного решения в согласовании финансовых интересов участников. Перспективы результативного взаимодействия экономических субъектов и эффективность их кооперации и интеграции во многом зависят от решения этого вопроса.

Таким образом, успешное развитие кооперативно-интегрированных структур АПК будет возможно в случае выгодного совместного финансового взаимодействия между их участниками, основанного на грамотном управлении финансовым потенциалом.

Список использованных источников

1. Самоховец, М. П. Принципы организации финансовых взаимоотношений участников в сетевой бизнес-модели / М. П. Самоховец // Экономический рост Республики Беларусь: глобализация, инновационность, устойчивость : материалы XVII Международной научно-практической конференции, Минск, 16 мая 2024 г. / Белорусский государственный экономический университет; ред. коллектив: А. В. Егоров (отв. ред.) [и др.]. – Минск : Колорград, 2024. – С. 294–295.
2. Богатырёва, В. В. Сущностные аспекты финансового потенциала / В. В. Богатырёва, Д. А. Панков, М. П. Самоховец // Право. Экономика. Психология. – 2024. – № 2 (34). – С. 32–38.