

Список использованных источников

1. Бим-Бад, Б. М. Педагогический энциклопедический словарь. / Б. М. Бим-Бад. – М. : Большая республиканская энциклопедия. – 2002. С. 208.
2. Послевузовское профессиональное образование [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/170946>. – Дата доступа: 28.02.2025.
3. Ляшенко, А. А. Теория и практика образования взрослых как методологическая основа концепции последиplomного педагогического образования // Kant. – 2020. № 1 (34).

Г. В. Турбан,
канд. экон. наук,
БГЭУ (г. Минск)
e-mail: TurbanGV@mail.ru

ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ: МАСШТАБЫ РАЗВИТИЯ И ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ НА ОСНОВЕ СОГЛАШЕНИЙ ВТО

Современная экономика вступает в эпоху четвертой промышленной революции, при которой наблюдается широкое освоение передовых технологий. В «Докладе о технологиях и инновациях» ЮНКТАД рассматривается 17 таких технологий [1].

За последние два десятилетия передовые технологии продемонстрировали колоссальный рост: в 2020 г. их совокупная рыночная стоимость составила 1,5 трлн долл. США, а к 2030 г. может достичь 9,5 трлн долл. США [1]. То есть всего за десять лет ожидается рост в 6,2 раза, что эквивалентно среднегодовым темпам прироста в 20%. Около половины (48,5%) от этой стоимости приходится на Интернет вещей. В 2020 г. рынок ИВ оценивался в 740 млрд долл. США. По прогнозам экспертов ЮНКТАД к 2030 г. он достигнет 4 422 млрд долл. США. Наряду с Интернетом вещей к 2030 г. ожидается наибольший вклад в развитие рынка таких высоких технологий, как искусственный интеллект, электромобили, 5G и солнечные фотоэлектрические системы. Темпы ежегодного прироста по данным технологиям соответственно составят 19,1%, 8,3%, 7,7% и 5,8%. Возрастет к 2030 г. и доля таких передовых технологий как робототехника, биотопливо, генная инженерия, нанотехнологии.

В географическом разрезе США и Китай являются ведущими государствами по поставке передовых технологий. О значительных возможностях США и Китая для развития в данной области свидетельствуют, прежде всего, показатели прямого инвестирования. В 2023 г. США занимали первое место в мире по притоку прямых иностранных инвестиций, Китай – второе. В экономику стран соответственно поступило 311 и 163 млрд долл. США [2].

Всемирная торговая организация (ВТО) прилагает существенные усилия для либерализации торговли товарами в области информационных технологий. Страны-участницы ВТО заключили два плурилатеральных соглашения в данной области. Первое в декабре 1996 г. – Соглашение по информационным технологиям (ИТА), которое охватывает 203 типа товара в рамках семи ключевых категорий: компьютеры, телекоммуникационное оборудование, полупроводники, полупроводниковое оборудование, программное обеспечение, научные приборы, а также большинство деталей и аксессуаров этих продуктов. Соглашение обеспечило постепенное снижение и устранение (нулевые тарифы) таможенных тарифов на товары информационной технологии к 1 января 2000 г. В ИТА участвует 82 страны, на долю которых приходится 97% мировой торговли ИТ-продукцией.

В декабре 2015 г. в г. Найроби более 50 членов ВТО заключили соглашение о расширении перечня товаров, охватываемых ИТА 1996 г., договорившись об устранении тарифов на дополнительный перечень из 201 товара. Ежегодная торговля этими товарами

составляет около 7% от общего объема мировой торговли. Новое соглашение охватывает полупроводники нового поколения, полупроводниковое оборудование, оптические линзы, навигационное оборудование GPS и медицинское оборудование.

Передовые технологии являются фундаментом устойчивого развития национальных экономик и обеспечивают государствам экономическую безопасность.

Список использованных источников

1. Technology and Innovation Report 2023 [Electronic resource]. – Mode of access: <https://unctad.org/publication/technology-and-innovation-report-2025>.
2. World investment Report 2024 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.developmentaid.org/api/frontend/cms/file/2024/06/wir2024_en.pdf. – Дата доступа: 15.03.2025.

Т. А. Угарина,
канд. экон. наук, доцент,
НИИ труда Министерства труда
и социальной защиты (г. Минск)
e-mail: t.a.ugarina@list.ru

РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ ОТНОШЕНИЙ СОБСТВЕННОСТИ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ РЕСУРСНЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ ОРГАНИЗАЦИЙ

Реструктуризация отношений собственности как изменение принадлежности функций собственности изменяет структуру имущественных взаимодействий между субъектами, формирует разнообразные формы присвоения и обобществления капиталов в рамках организационно-правовых форм, позволяя тем самым изменить (расширить/сократить) масштабы задействованных ресурсов по секторам и отраслям экономики. Это процесс непрерывный, имманентно свойственный каждой экономической системе ввиду постоянного изменения принадлежности объема материальных благ различным субъектам экономических отношений под влиянием разнообразных факторов.

Процесс охватывает и преобразует имущественные отношения на всех уровнях национальных хозяйств: на микроуровне (организации, фирмы, предприятия), на мезо (отрасль, регион) и в макроэкономических масштабах обеспечивает структурную трансформацию системы социально-экономических отношений.

Все это актуализирует задачу управления самим процессом реструктуризации отношений собственности. Механизмы прямого и косвенного государственного воздействия на структуру отношений собственности являются институциональными инструментами решения множественных вопросов, среди которых приоритетными сегодня являются:

1. Оздоровление экономики страны за счет:

- снижения числа убыточных производств, восстановления платежеспособности организаций в рамках дополнительно представленных досудебных и судебных процедур банкротства для организаций реального сектора экономики с различным уровнем финансовой устойчивости;

- включения механизма перелива капитала из неэффективных, стагнируемых отраслей экономики, организаций и предприятий в наиболее эффективные сферы хозяйственной деятельности, осуществляемого посредством изменения структуры принадлежности имущества и ценных бумаг;

- модернизации действующих производств как в рамках досудебного оздоровления, так и платежеспособных за счет внутренних и внешних инвестиционных ресурсов, привлекаемых посредством реструктуризации отношений собственности на конкретный имущественный комплекс;