

ГЛОБАЛЬНЫЙ ОБЗОР УСТОЙЧИВЫХ СТАРТАПОВ: ГДЕ И КАК ОНИ РАЗВИВАЮТСЯ

В работе представлены анализ устойчивых стартапов и их распределение по регионам, а также основные модели их финансирования. Рассмотрены предпринимательские экосистемы, поддерживающие развитие устойчивых стартапов и их вклад в достижение ЦУР. Сделаны выводы о различиях в источниках финансирования стартапов в зависимости от зрелости экосистем.

Стартапы играют ключевую роль в устойчивом развитии, предлагая инновации для решения экологических и социальных проблем. В условиях таких глобальных вызовов, как изменение климата и истощение ресурсов, они способствуют экологической и социальной стабильности, применяя передовые технологии для сокращения загрязнения, рационального использования ресурсов и улучшения здоровья, что помогает достичь целей устойчивого развития.

Развитие стартапов во многом определяется условиями региона, где они работают. Эти условия формируют так называемые предпринимательские экосистемы (далее — ПЭ), включающие взаимодействие различных участников, таких как предприниматели, инвесторы, образовательные учреждения, органы власти и другие организации, формирующие благоприятную среду для инноваций и предпринимательства [1]. Наиболее известный пример — Кремниевая долина, которая стала центром для множества успешных стартапов и инноваций.

В зависимости от стадии роста стартапа и его потребностей существует несколько форм привлечения капитала, каждая из которых имеет свои особенности. Самофинансирование подразумевает развитие стартапа на средства его основателей, сохраняя полный контроль над компанией, но требуя значительных личных ресурсов [2]. Венчурный капитал ориентирован на финансирование ранних, высокорисковых этапов, предоставляя средства в обмен на долю и ожидая высокой отдачи [3]. Некоторые стартапы являются дочерними компаниями крупных организаций, которые дают стартовый капитал и ресурсы, снижая риски. На более зрелых стадиях стартапы могут выходить на IPO, привлекать бизнес-ангелов или участвовать в акселераторах, которые ускоряют развитие и помогают в рыночном позиционировании. Частный капитал и краудфандинг также играют важную роль, особенно для зрелых стартапов, предоставляя гибкие и разнообразные формы финансирования.

Цель данного исследования — определить, какие регионы являются наиболее благоприятными для устойчивых стартапов, а также выяснить, какие модели финансирования таких стартапов наиболее часто встречаются

в международной практике. Методология исследования включает статистический и сравнительный анализ данных.

Для исследования была использована база данных Startup Genome, которая является одной из наиболее авторитетных и достоверных, так как собирает данные о стартапах и экосистемах, предоставленные самими компаниями и их венчурными партнерами. В своих оценках Startup Genome использует 5 ключевых факторов успеха ПЭ: эффективность, финансирование, доступ к рынкам, таланты и знания. В данной работе рассматриваются стартапы, созданные в период с 2020 по 2024 г., и анализируются данные по 40 ПЭ, представленным в рейтинге Startup Genome. В таблице представлены 5 лучших ПЭ в 2024 г. по оценкам Global Startup Ecosystem Report [4].

Ведущие ПЭ в 2024 г.

Место в рейтинге	ПЭ	Оценка факторов «успеха»				
		Эффективность	Финансирование	Доступ к рынкам	Таланты	Знания
1	Кремниевая долина	10	10	10	10	9
2	Лондон	10	10	10	10	10
3	Нью-Йорк	10	10	10	10	8
4	Тель-Авив	10	8	9	10	7
5	Лос-Анджелес	9	10	9	9	6

Устойчивые стартапы составляют 3,15 % всех исследуемых стартапов. Из рис. 1 следует, что большинство из них (21,55 %) сосредоточены на достижении цели «Действия по борьбе с изменением климата» (ЦУР 13). Высокая доля таких стартапов объясняется значительной поддержкой экологических проектов и растущим интересом к климатическим проблемам. Второе место по числу устойчивых стартапов занимает ЦУР 12 «Ответственное потребление и производство» (15,14 %). Эти стартапы внедряют экологичные товары и замкнутые циклы производства, снижая отходы и поддерживая баланс ресурсов. На третьем месте — стартапы, работающие над ЦУР 7 «Доступная и чистая энергия» (11,46 %). Они создают решения в области возобновляемой энергии и доступности чистых источников энергии [4]. Таким образом, активность стартапов в области климатических действий, ответственного потребления и чистой энергии помогает ускорить переход к устойчивой экономике.

Наибольшая доля устойчивых стартапов в общем числе стартапов приходится на Европу (5,23 %), Океанию (3,76 %) и Северную Америку (2 %).

Анализ форм финансирования стартапов по регионам показывает, что преобладающим источником финансирования в большинстве регионов является венчурный капитал. Например, в Азии (63,6 %), Северной Америке (54,8 %) и Латинской Америке (53,6 %) венчурный капитал опережает

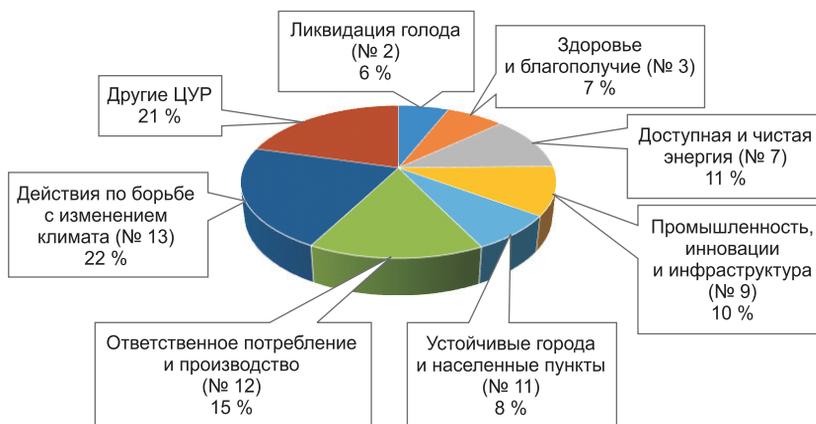


Рис. 1. Структура устойчивых стартапов в ПЭ

другие формы финансирования. Это подтверждает значимую роль внешних инвесторов, готовых поддерживать стартапы, имеющие высокий потенциал для роста. На рис. 2 представлены основные формы финансирования устойчивых стартапов по регионам [4].

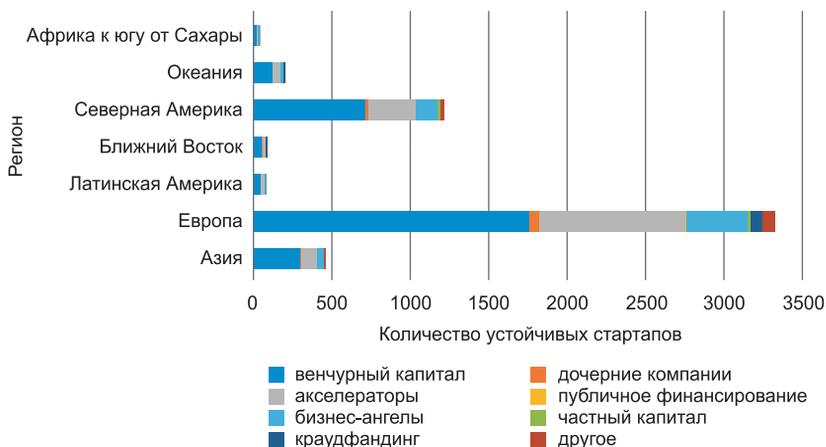


Рис. 2. Формы финансирования устойчивых стартапов по регионам

Среди других значимых форм финансирования можно выделить акселераторы, которые имеют высокий показатель в Европе (23,2 %) и Северной Америке (22,2 %). В Азии (21,3 %) также наблюдается значительная роль акселераторов, хотя их доля немного ниже по сравнению с более развитыми регионами.

Использование других форм финансирования, таких как бизнес-ангелы, краудфандинг и частные инвестиции, значительно варьируется в зависимости от региона. Так, например, в Латинской Америке бизнес-ангелы и краудфандинг менее распространены, что может быть связано с меньшей зрелостью стартап-экосистемы. В Океании и на Ближнем Востоке можно наблюдать более высокие показатели использования самофинансирования стартапов (18,2 % и 16,7 % соответственно), что может указывать на ограниченные возможности внешнего финансирования в этих регионах.

В Африке и на Ближнем Востоке наблюдается меньшая активность по всем формам финансирования, за исключением венчурного капитала. В этих регионах стартап-экосистемы находятся на начальной стадии развития, и многие компании вынуждены искать альтернативные источники средств или развивать собственные проекты с минимальными внешними вложениями.

Таким образом, исследование показало, что устойчивые стартапы составляют 3,15 % всех стартапов с наибольшей концентрацией в ПЭ Европы, Океании и Северной Америки.

Преобладание венчурного капитала наблюдается в Азии, Северной Америке и Латинской Америке, тогда как в таких регионах, как Океания, Африка и Ближний Восток, можно увидеть большую роль самофинансируемых стартапов и ограниченное использование других форм финансирования. Важно отметить, что стартап-экосистемы в более зрелых регионах, таких как Европа и Северная Америка, активно используют акселераторы и бизнес-ангелов, что способствует более быстрому росту инновационных компаний.

Источники

1. *Spigel, B.* Toward a process theory of entrepreneurial ecosystems / B. Spigel, R. Harrison // *Strategic Entrepreneurship Journal*. — 2018. — Vol. 12, № 1. — P. 151–168.

2. *Kenton, W.* Bootstrapping Definition, Strategies, and Pros/Cons / W. Kenton // *Investopedia*. — 2024. — URL: <https://www.investopedia.com/terms/b/bootstrapping.asp> (date of access: 08.11.2024).

3. *Lerner, J.* Venture Capital's Role in Financing Innovation: What We Know and How Much We Still Need to Learn / J. Lerner, R. Nanda // *Journal of Economic Perspectives*. — 2020. — Vol. 34, № 3. — P. 61–237.

4. *The Global Startup Ecosystem Report 2024* // *Startup Genome*. — San Francisco, 2024. — URL: <https://startupgenome.com/report/gser2024> (date of access: 10.11.2024).