



# СТРАХОВКА ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ

**ЕКАТЕРИНА МАТЮШЕНКО,**

начальник Управления страхования экспортных рисков Белэксимгаранта

**Развитие национального экспорта всегда будет приоритетом экономики Беларуси. Эффективным финансовым инструментом, который призван помочь белорусским предприятиям в реализации продукции на внешних рынках, является страхование экспортных рисков с поддержкой государства.**

В 2013 году был принят ряд важных решений, направленных на повышение страховой поддержки белорусских экспортеров. Уставный фонд государственной страховой компании Белэксимгарант, который по своей сути является страховым экспортным агентством, увеличен до 4 трлн. Вр, а предельный размер обязательств по договорам страхования экспортных рисков с поддержкой государства на текущий год повышен до 850 млн. USD в эквиваленте. Проводилась работа и по сокращению сроков рассмотрения документов, их количества, оптимизированы процедуры страхования и кредитования. Все эти шаги сделали систему страхования экспорта более понятной и доступной предприятию любой формы собственности и сферы деятельности.

За 11 месяцев 2013 года общее количество договоров страхования экспортных рисков составило порядка 8,3 тыс. (за аналогичный период 2012-го – 6 тыс.), а объем принятой Белэксимгарантом ответственности достиг 814,6 млн. USD, что превышает показатели 2011 и 2012 годов вместе взятых.

Под страховое покрытие Белэксимгаранта осуществляются поставки белорусской продукции в более чем 40 стран мира. Из них наибольший удельный вес составляет Россия (68,5%). В списке стран есть такие высокорисковые регионы, как Азербайджан, Туркменистан, Армения, Кыргызстан, Венесуэла, Узбекистан и другие. Без надежной поддержки государственного страховщика белорусским экспортерам довольно слож-

но работать на рынках этих стран. Поэтому Белэксимгарант совместно с предприятием выстраивает определенные алгоритмы продаж по каждой конкретной внешнеторговой сделке и помогает осуществлять экспортные поставки.

Следует отметить, что Белэксимгарант помогает предприятиям оставаться финансово стабильными и обеспечивает гарантированный возврат валютной выручки в страну путем выплаты страхового возмещения. Но страхование – это всего лишь финансовый инструмент, которым может воспользоваться экспортер. Поиск, изучение рынков, продажи он должен осуществлять самостоятельно.

Основную часть клиентской базы Белэксимгаранта составляют организации Министерства промышленности. Услугой по страхованию экспортных рисков сегодня пользуются все крупные экспортеры Беларуси. За поддержкой обращаются и частные предприятия малого и среднего бизнеса. В настоящее время ведется работа над повышением эффективности информационно-разъяснительной работы в части расширения использования экспортерами всех страховых продуктов Белэксимгаранта. Зачастую предприятия не до конца понимают требование предоставления дополнительного обеспечения исполнения обя-

**ДИНАМИКА РОСТА СУММЫ СТРАХОВОГО ПОКРЫТИЯ ЭКСПОРТНЫХ РИСКОВ, МЛН. USD**

