

## **ПЕРЕХОДНАЯ ЭКОНОМИКА: СОДЕРЖАНИЕ, ТИПОЛОГИЯ, ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ И ОСОБЕННОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

В настоящий момент экономика Республики Беларусь переживает достаточно сложные и неоднозначные события, которые можно обобщить одним термином — переходная экономика.

В истории многих систем, в том числе и экономических, наблюдаются фазы их формирования, развития и исчезновения. Экономическая система (ЭС) общества призвана служить людям, выполняя функции трансформации всех видов ресурсов во всевозможные блага для употребления членами социума. Степень их удовлетворенности и свидетельствует о качественной ступени их развития.

Когда система не может справиться с возложенными на нее функциями, она трансформируется в другую, качественно от нее отличающуюся, молодую систему, которая лучше старой удовлетворяет запросы общества.

Существуют общие для всех переходных ЭС закономерности, пренебрежение которыми чревато серьезными негативными последствиями.

Начиная с 1917 г., на территории республики действовала и развивалась командная ресурсограниченная экономическая система, которая в теории Маркса являлась переходной ЭС от капитализма к коммунизму. В 1991 г. Республика Беларусь вышла из состава СССР и объявила о своей независимости. Кроме того, было решено формировать экономику для замены планового типа ведения хозяйства рыночным.

Как известно, рыночная экономика основывается на плюрализме форм собственности, в различных странах доля государственной собственности на средства производства варьируется в среднем от 30 до 60 %. До 1991 г. в нашей стране она составляла около 90 %, граждане имели право лишь на личную собственность. С началом реформ было объявлено о приватизации, однако ее механизм не был проработан, не был использован и опыт зарубежных стран (например, опыт Чехии).

В последнее время стала стремительно расти безработица. Стимулирование развития малого бизнеса вполне могло бы помочь в решении этой проблемы.

Сейчас вся экономическая политика государства проявляется в разноплановых указах, постановлениях и декретах, которые не способны решить проблемы долгосрочного периода, кроме того, они касаются сиюминутных вопросов тактики, а не стратегии.

Как и всякая переходная экономика, экономическая система в Республике Беларусь пережила всплеск гиперинфляции. Официально объявленные темпы инфляции совершенно не адекватны реальной ситуации с падением курса обмена рубля на СКВ, темпам и росту цен, дефицитом госбюджета. А ведь занижение реальных размеров инфляции влечет за собой обнищание широких слоев общества, чей заработок привязан к МЗП и выплачивается из бюджета. Известно, что любой режим, любая экономика опирается на представителей среднего класса. Однако у нас в республике идет его стремительная ликвидация. К середине 1996 г. 80 % населения республики имели официальные доходы ниже реального прожиточного уровня, лишь 18 % — могли с уверенностью заявить, что им пока хватает средств к существованию.

В последние годы намечаются тенденции к жестким административным мерам управления в банковском секторе экономики, возможна повторная национализация банковской системы, что повлечет за собой рост недоверия со стороны потенциальных инвесторов и торможение реформ.

В промышленности и сельском хозяйстве ситуация также весьма сложная. Только в 1995 г. число убыточных предприятий составляло 17,9 %, что принесло около 218 млн. долларов убытков (2,1 % от ВВП). Причем число убыточных предприятий неуклонно растет — только за 1995—1996 гг. оно выросло почти в 6 раз. Одна из причин здесь кроется в непродуманной инвестиционной политике и высоком налоговом давлении, непоследовательной фискальной политике, несовершенном правовом законодательстве и т.д.

Выход из сложившейся ситуации видится в развитии малого бизнеса, ускоренной приватизации, демократизации экономики, ограничении административно-командных методов влияния, разработке и принятии правовой и налоговой базы, финансовой и денежной политики, реальной экономической программы.

*Линтовская Т., студентка*

## **ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

7 лет назад в странах бывшего социалистического лагеря, в том числе республики СССР, начался процесс перехода к рыночной экономике. Тогда эти страны незначительно отличались по уровню экономического развития, и их можно было разделить на две группы. В первую входило только 4 страны, начавшие реформы несколько ранее и весьма энергично: Венгрия, Чехия, Польша, Словакия. Вторую группу составили все оставшиеся страны. С углублением процесса перехода к рыночной экономике стали более заметными значительные различия между странами. Сейчас можно выделить 3 основные группы стран.

1. Страны, процесс перехода к рыночной экономике в которых достиг стадии зрелости (Польша, Чехия, Венгрия, Словакия, Эстония, Литва). Лидером этой группы является Венгрия, общий приток иностранных инвестиций на начало 1996 г. составил более 8,5 млрд. долларов. На втором месте — Польша (6,5 млрд.), третьем — Чехия (5,1 млрд.). Венгрия также лидирует по показателю уровня иностранных инвестиций на душу населения (783 доллара).

2. Страны, находящиеся на промежуточном этапе переходного периода. Для этой группы главной целью все еще остается достижение полной стабилизации. Сюда относится большая часть стран (Украина, Казахстан, Россия, Киргизстан, Румыния, Македония, Болгария и Хорватия).

3. Страны, находящиеся на ранней стадии переходного периода. Для них характерны практически полное отсутствие реформ, медленные темпы приватизации, неопределенность законодательной базы, что препятствует развитию частной инициативы и ограничивает сумму прямых иностранных инвестиций, накопленных в стране. В эту группу входят Туркменистан, Таджикистан, Азербайджан и Беларусь.

Совокупный объем иностранных инвестиций (внесенных участниками СП и ИП) на начало сентября 1996 г. составил 349 млн. долларов, соответственно уровень ИИ на душу населения составляет около 32 долларов. Однако ИИ могут выступать в форме прямых и портфельных инвестиций. Республика Беларусь на начало 1997 г. в форме прямых инвестиций внесено 85 млн. долларов, соответственно на душу населения приходится только 8 долларов ПИИ. Для сравнения: только в 1995 г. Польша привлекла 2,7 млрд. долларов (180 долларов на душу населения).

На 01.01.97 г. общее количество предприятий с иностранными инвестициями составило 3065 (2112 СП и 953 ИП). Перерегистрацию прошли только 1294 предприятия (42 %) — 1190 СП и 104 ИП.