

В промышленности и сельском хозяйстве ситуация также весьма сложная. Только в 1995 г. число убыточных предприятий составляло 17,9 %, что принесло около 218 млн. долларов убытков (2,1 % от ВВП). Причем число убыточных предприятий неуклонно растет — только за 1995—1996 гг. оно выросло почти в 6 раз. Одна из причин здесь кроется в непродуманной инвестиционной политике и высоком налоговом давлении, непоследовательной фискальной политике, несовершенном правовом законодательстве и т.д.

Выход из сложившейся ситуации видится в развитии малого бизнеса, ускоренной приватизации, демократизации экономики, ограничении административно-командных методов влияния, разработке и принятии правовой и налоговой базы, финансовой и денежной политики, реальной экономической программы.

Линтовская Т., студентка

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

7 лет назад в странах бывшего социалистического лагеря, в том числе республики СССР, начался процесс перехода к рыночной экономике. Тогда эти страны незначительно отличались по уровню экономического развития, и их можно было разделить на две группы. В первую входило только 4 страны, начавшие реформы несколько ранее и весьма энергично: Венгрия, Чехия, Польша, Словакия. Вторую группу составили все оставшиеся страны. С углублением процесса перехода к рыночной экономике стали более заметными значительные различия между странами. Сейчас можно выделить 3 основные группы стран.

1. Страны, процесс перехода к рыночной экономике в которых достиг стадии зрелости (Польша, Чехия, Венгрия, Словакия, Эстония, Литва). Лидером этой группы является Венгрия, общий приток иностранных инвестиций на начало 1996 г. составил более 8,5 млрд. долларов. На втором месте — Польша (6,5 млрд.), третьем — Чехия (5,1 млрд.). Венгрия также лидирует по показателю уровня иностранных инвестиций на душу населения (783 доллара).

2. Страны, находящиеся на промежуточном этапе переходного периода. Для этой группы главной целью все еще остается достижение полной стабилизации. Сюда относится большая часть стран (Украина, Казахстан, Россия, Киргизстан, Румыния, Македония, Болгария и Хорватия).

3. Страны, находящиеся на ранней стадии переходного периода. Для них характерны практически полное отсутствие реформ, медленные темпы приватизации, неопределенность законодательной базы, что препятствует развитию частной инициативы и ограничивает сумму прямых иностранных инвестиций, накопленных в стране. В эту группу входят Туркменистан, Таджикистан, Азербайджан и Беларусь.

Совокупный объем иностранных инвестиций (внесенных участниками СП и ИП) на начало сентября 1996 г. составил 349 млн. долларов, соответственно уровень ИИ на душу населения составляет около 32 долларов. Однако ИИ могут выступать в форме прямых и портфельных инвестиций. Республика Беларусь на начало 1997 г. в форме прямых инвестиций внесено 85 млн. долларов, соответственно на душу населения приходится только 8 долларов ПИИ. Для сравнения: только в 1995 г. Польша привлекла 2,7 млрд. долларов (180 долларов на душу населения).

На 01.01.97 г. общее количество предприятий с иностранными инвестициями составило 3065 (2112 СП и 953 ИП). Перерегистрацию прошли только 1294 предприятия (42 %) — 1190 СП и 104 ИП.

Крупнейшим инвестором является Германия, которая вообще довольно активно направляет частные инвестиции в страны Восточной Европы. Польша, активно привлекающая иностранные инвестиции в свою экономику, тем не менее находится в тройке стран-доноров наряду с США. Весьма показателен тот факт, что в экономике практически отсутствует японский предпринимательский капитал, и это в то время, когда Япония — крупнейший экспортер капитала в мире. Инвестиции России составляют в Беларуси чуть более 1 млн долларов (0,4 %). Таким образом, всего 5 стран вкладывают в экономику Беларуси 74 % всего объема иностранных инвестиций.

Как распределяются иностранные инвестиции по областям? 68,5 % предприятий с иностранными инвестициями сосредоточены в Минске (здесь же и самый низкий процент работающих предприятий — 27,6 %). Меньше всего СП и ИП зарегистрировано в Витебской области — 41.

Показатели деятельности этих предприятий характеризуются следующим образом:

на ИП и СП было занято 35380 (0,7 % трудоспособного населения);

за 9 месяцев 1996 г. предприятиями с иностранными инвестициями было выпущено продукции на 3 трлн. рублей;

25 % всех предприятий занимается производством товаров народного потребления, 13 — производством продукции производственно-технического назначения, 27 % — торговлей и торгово-закупочной деятельностью;

с 1993 г. по сентябрь 1996 г. экспорт предприятий с иностранными инвестициями вырос в 4,8 раза, в то время как импорт только в 2,18 раза, что и обусловило положительное сальдо внешней торговли СП и ИП. Однако ИП до сих пор импортируют больше, чем экспортируют. Это может быть объяснено двумя причинами. отсутствием в стране поставщиков товаров высокого качества, необходимых для производства; ИП в большей степени ориентированы на местные рынки;

60 % экспорта — минеральные продукты, 14 — различные приборы и инструменты, 6 % — древесина;

20 % импорта — машины, оборудование, 20 — текстиль, 16 — пластмассы, 12 % — продукты пищевой промышленности.

Таким образом, иностранные инвесторы применяют в Республике Беларусь стратегию наименьшего риска, о чем свидетельствуют снижение темпов роста количества СП и ИП, переход предприятий в торгово-снабженческую сферу, небольшой ежегодный приток ИИ. Социально-экономический эффект в масштабах государства остается невысоким, о чем свидетельствуют процент работающих предприятий, низкие объемы производства, несоответствие потребностей экономики в ИИ по областям, замедленный процесс передачи технологий.

Принимая решение об инвестировании средств в экономику, бизнесмены оценивают инвестиционный климат — состояние экономики, социально-политическую стабильность, идеологию, культуру и другие факторы. Экспертами было проведено исследование инвестиционной привлекательности 14 стран. Привлекательность белорусской экономики с точки зрения законодательной и организационной инфраструктуры была оценена в 4,2 балла; по системе 1 — очень высокая привлекательность, 5 — очень низкая, в том числе:

первоначальные условия — 4;

доступность различных организационных форм — 3;

доступ к различным отраслям — 2;

налоговая система — 5;

таможенные пошлины — 5;

банковская система — 5;

доступ к информации — 6;

собственность на землю — 3;

приватизация — 5.

Далее оценивалась макроэкономическая ситуация по следующим показателям:

1. Потенциал рынка — 3.

2. ВВП — 5.

3. Безработица — 1.

4. Инфляция — 5.

5. Зарплата — 1.

6. Внешний долг — 3.

7. Бюджетный дефицит — 4.

8. Иностранные инвестиции — 5.

Итого средний балл составил 3,8.

Кроме Беларуси, низкий рейтинг получили Украина (3,9), Молдавия (4,1), Болгария (3,8). Был калькулирован и политический риск — 4,8 для Республики Беларусь (самый низкий). В итоге был определен совокупный инвестиционный риск, Беларусь наряду с Молдовой были определены как страны с очень высоким риском иностранных инвестиций.

Неблагоприятный инвестиционный климат выражается в реальных денежных потерях и вызывает необходимость в широком применении различных льгот. Однако, каковы бы ни были эти льготы, они вряд ли могут компенсировать экономическую нестабильность и антипредпринимательскую политику властей.

Главной задачей Республики Беларусь на современном этапе являются макроэкономическая стабилизация на основе снижения ценовой инфляции, темпов роста государственного долга, проведение девальвации национальной валюты, постепенное уравнивание торгового баланса.

Следующим этапом должно стать возобновление экономического роста на основе экспорта и инвестиций.

Необходимо внести изменения в законодательство, организационно-административное обеспечение.

Таким образом, создание благоприятного инвестиционного климата — самая актуальная задача на сегодняшний день. Увеличение притока иностранных инвестиций, наряду с широкомасштабным форсированием экспорта, при поддержке правительства способно стимулировать экономический рост, помочь в решении структурных преобразований экономики, создать эффективные элементы рынка и инвестиционные ресурсы.

Харевич Н., аспирантка

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Как показывает мировой опыт, малое предпринимательство играет весьма важную роль в хозяйственном прогрессе.

На долю малых предприятий сегодня приходится в Великобритании 30 %, в ФРГ и Франции 45, в Японии и США около 50, в Бельгии, Нидерландах, Швеции до 75 % объема промышленного производства.

Данная форма предпринимательства придает рыночной экономике необходимую гибкость, несет в себе мощный антимонополистический потенциал, служит серьезным фактором структурной перестройки и обеспечения прорывов по ряду направлений НТП, во многом решает проблему занятости и другие экономические и социальные проблемы рыночного хозяйства.

Однако в своей деятельности малый бизнес сталкивается с целым ря-