

щихся ответственности за ущерб, который может быть причинен потреблением сельскохозяйственных продуктов.

В этом разделе особого параграфа заслуживает позитивный опыт, существующий в Испании по поводу установления контрактных отношений при осуществлении реализации сельскохозяйственных продуктов, которые с каждым разом должны улучшаться согласно эволюции техник рынка и которые зачастую определяются сотрудничеством аграриев с промышленными и другими экономическими операторами. В данном контексте необходимо изучать законодательство об объединениях по сельскохозяйственной продукции и контрактации сельскохозяйственной продукции, что может определяться как интеграционные контракты, а в более общих терминах как агропромышленные отношения.

На рынке сельскохозяйственных продуктов аграрии могут пользоваться и пользуются значительными услугами сельскохозяйственных кооперативов, в отношении которых в Испании существует тщательно разработанное законодательство как общегосударственного уровня (в данный момент пересматривается), так и Автономных областей.

Примитиво Борхабад, профессор,
университет Лериды (Испания)

ФИНАНСОВАЯ СТРУКТУРА АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КООПЕРАТИВА

Термин “агропромышленный” охватывает различные виды деятельности кооперативов. Согласно Закону о Промышленности этот термин определяет продукт производства, охватывая все стороны этапа его производства, а также процесс упаковки и использования отходов производства этого вида товара.

Закон определяет “продукт производства” как изделие или продукт, переработанный полуфабрикат, имеющий движимый характер. Термин “изделие” дополняет термин “переработка”, которая приводит к изменению формы продукта, и он, в свою очередь, приобретает отличные экономические характеристики. Агропромышленные кооперативы занимаются также первичной переработкой своей продукции.

Агропромышленные кооперативы Испании занимаются в основном производством кормов для скота и их производных, молока и молочных продуктов, вина, масла, мяса, яиц; консервов и в незначительной степени — деревообработкой, т.е. речь идет о производстве, хранении и распределении продуктов.

Сельскохозяйственный кооператив, кроме обязательных руководящих органов, которые предписаны законом, т. е. Генеральной ассамблеей Совета, и финансовых инспекторов должен иметь кадры, которые бы руководили соответствующими отделами. Необходимо создавать добровольные органы управления, которые занимались бы текущими вопросами организации и управления кооперативом. Эти добровольные руководящие органы известны как комиссии.

Эти комиссии являются небольшими Советами управления и, согласно решению собрания о создании кооператива и Устава, наделены определенными правами для решения юридических и экономических вопросов в рамках кооператива. В Испании существует много моделей функциональной организации кооперативов, но в зависимости от объема торговли, они подвержены риску, и успех их работы связан с ситуацией, которая может возникнуть на рынках.

Управление кооперативом должно быть централизованным, во главе находится Правление и Генеральный директор или управляющий, который наделен необходимыми полномочиями для решения текущих юридических и экономических вопросов, также возможно наличие нескольких заместителей директоров, которые бы занимались конкретными вопросами работы кооператива. Мы отдаем предпочтение вертикальному, а не горизонтальному строению руководящих органов, тем не менее в некоторых кооперативах тип управления может быть смешанным.

Экономическая структура должна соответствовать финансовой структуре.

Кооператив нуждается в различных видах финансирования. Членами наших агропромышленных кооперативов являются в основном лица, имеющие средний или малый экономический потенциал, и поэтому мы должны исходить из наших возможностей, чтобы занять определенное место в агропромышленном комплексе.

Агропромышленные кооперативы используют, как правило, средства третьих лиц, банков или сбербанков, и это ведет к большим финансовым расходам, что, в свою очередь, приводит к увеличению стоимости или снижению результатов. Необходимо подчеркнуть, что без государственных дотаций в определенных случаях было бы невозможно получить положительные результаты в работе кооперативов.

Очень многое в работе кооперативов зависит от поведения рынка, и поэтому производство отдельных продуктов связано с риском, многое зависит от колебания цен на определенные продукты, особенно на тот товар, который не может храниться долгое время или тот, который должен поступать на рынок бесперерывно. Поэтому,

учитывая данную ситуацию, необходимо сформировать такую финансовую систему, которая позволила бы создание фондов добровольных резервов, компенсаций, инвестиций или стабилизации цен, которые бы могли погасить вероятные потери или возможные расходы, связанные с изменением цен на рынках, и которые бы обеспечили денежные доходы членов кооператива, чтобы они имели стабильное хозяйство.

Финансовая модель кооперативов агропромышленных кооперативных объединений строится исходя из общей модели, дифференцируя внутреннюю финансовую структуру, отделяя собственные ресурсы от чужих. Необходимо признать, что существуют некоторые различия и особенности свойственные каждому типу кооператива, но по своему составу все кооперативы однородны и руководствуются Законом о Кооперативах и другими нормативными документами, стараясь защитить свои интересы.

Финансовые ресурсы

Пассивы включают все возможные финансовые ресурсы, которые использует кооператив в своей экономической деятельности.

ПАССИВ

А. Собственные фонды

1. Обязательный капитал

1.1. Паи, взносы членов кооператива

1.2. Паи, взносы ассоциированных членов

2. Обязательный резервный фонд

3. Добровольный резервный фонд

4. Фонд актуализаций взносов

5. Прочие фонды

6. Прибыль (результаты) предыдущих сделок

7. Компенсация по счетам

8. Прибыль от совершенных сделок

СУММА А

Б. Поступления от вложений в различные сделки

1. Официальные частные дотации

2. Другие поступления

СУММА Б

В. Фонд покрытия рисков и расходов

1. Фонд подготовки и продвижения

2. Фонд покрытия непредвиденных затрат и рисков

СУММА В

Г. Долгосрочные кредиты

1. Взносы, не входящие в общий долгосрочный капитал
2. Отдел кредитов (долгосрочные вклады)
3. Прочие долгосрочные кредиты

СУММА Г

Д. Краткосрочные кредиты

1. Взносы, не входящие в общий краткосрочный капитал
2. Отдел кредитов (краткосрочные и предполагаемые вклады)
3. Прочие краткосрочные кредиты

СУММА Д

Е. Текущие изменения

СУММА Е

ВСЕГО ПАССИВ А+Б+В+Г+Д+Е

III. Собственные фонды

III. 1. Капитал

После образования кооператива и определения основных прав и обязанностей его членов, установления норм организации и функционирования в рамках Закона о Кооперативах и согласно Уставу кооператива, последний становится юридическим лицом, которое должно накапливать средства для своей экономической и предпринимательской деятельности.

Члены кооператива должны внести минимальные обязательные денежные и прочие взносы для образования первичного фонда. В дальнейшем могут быть осуществлены взносы как добровольные, так и обязательные, но обязательно, согласно решению членов кооператива, и этот капитал будет являться общественным фондом кооператива. Различными путями в будущем образуются прочие финансовые ресурсы не только за счет членов кооператива, но также при содействии третьих лиц. Минимальный взнос каждого члена кооператива определен Уставом, и обычно вышеуказанный взнос для всех членов кооператива одинаков, но в некоторых из них, и это должно быть записано в Уставе, может быть пропорционален доли участия и использования услуг, предоставляемых кооперативом.

В настоящее время в Испании изучается Проект нового Закона о Кооперативе, в котором бы нормативы соответствовали бы действительности. Также Проект Закона содержит некоторые очень важные нововведения: раньше взносы осуществляемые в общественный капитал, подлежали возврату члену кооператива только при ликвидации кооператива и в редких случаях при выходе из кооператива.

Это было догмой для кооперативов и кооперативы не имели средств для долгосрочного финансирования, которые были бы чем-то средним между займом и взносом в общественный фонд, т.е. инструментом, который бы служил, хотя и ограниченное время, и мог бы быть полезным на все время существования кооператива. Этот капитал мог бы быть возвращен пайщику без необходимости ликвидации кооператива.

Статья 53 Проекта Закона предусматривает возможность, определения в Уставе получения ресурсов от членов кооператива или от третьих лиц, уважающих Устав, с минимальным сроком погашения — 5 лет.

Если срок погашения (истечение срока) этих вложений не происходит до принятия решения о ликвидации кооператива, эти вложения становятся (переходят в разряд) общественным капиталом. Но тем не менее, эти вклады могут быть возвращены лицу, которое осуществило взнос, согласно решению кооператива, следуя процедуре ведения дел по восстановлению возвратных капиталовложений согласно законодательству Общества Кооператива с ограниченной ответственностью.

Эти вложения могут быть свободно переходящими, для их серийной эмиссии необходимо согласие Генеральной ассамблеи, которая определяет условия эмиссии и выполнение необходимых формальностей рынка ценных бумаг. Кредитные кооперативы и кооперативы, занимающиеся страхованием, могут применять эти нормы в тех случаях, когда им позволяет это их законодательство.

Долевые ссуды (займы)

Долевые ссуды (займы) не характерны для кооперативов Испании, хотя в некоторых автономных областях, например, Каталонии, в Законе о Кооперативах имеется соответствующая статья.

В Королевском декрете от 07.1996 г. эти средства называются собственными фондами согласно торговому законодательству и являются определенным видом займов, которые должны соответствовать конкретным характеристикам, таким как: а) учреждение, которое предоставляет ссуду, получает определенные проценты, которые должны определяться в зависимости от развития предприятия, которое берет заем, и соответствовать следующим критериям: 1. чистая прибыль; 2. объем сделок (торговли); 3. имущество (владение); или 4. любой другой критерий согласно решению договаривающихся сторон, но только, чтобы проценты не были постоянными; б) договаривающиеся стороны могут определить карающие (санкции) меры в случае преждевременной амортизации, т.к. орга-

низация, получающая заем, может досрочно амортизировать доле-
вой заем, если данная амортизация компенсируется таким же увели-
чением собственных фондов согласно торговому законодательству;
и в) предпочтение в предоставлении кредитов (перед другими кре-
диторами).

В статье 54.2 Проекта указывается, что также могут привлекать-
ся займы, происхождение которых оговорено в Уставе торговли.
Хотя этот путь считается внешним финансированием, средства
предоставляются членами кооператива и, вероятно, они являются
единственными, кто предоставляет средства для финансирования.

Устав торговли (коммерческой деятельности) регулирует эконо-
мическое участие одного предпринимателя в деятельности друго-
го, делая его соучастником в достижении положительных или отри-
цательных результатов согласно установленной пропорции.

В Проекте ничего не говорится о регулировании долевого участ-
тия в деятельности Кооператив. Но без сомнения при осуществле-
нии финансирования этим путем потребуются глубокие преобразо-
вания в ценовой политике кооперативов, т.к. Совет управления мо-
жет значительно изменять результаты и как следствие — участие
пайщиков в их достижении.

Пайщик по счетам не имеет права голоса в Генеральной ассам-
блеи — это одно из отличий членов кооператива.

Луис Мартин-Бальестеро Эрнандес, профессор,
университет Сарагосы (Испания)

СОВРЕМЕННОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ И ПОЛИТИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ ПУТЕЙ ПРОГОНА СКОТА В ИСПАНИИ. ИСТОРИЯ И ЭВОЛЮЦИЯ. ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Существует “общее мнение”, что вопросу прогона скота, пути
которого являются государственной собственностью, не уделялось
столько внимания, как другим видам государственной собственнос-
ти. Но я думаю, что вопрос проблемы прогона скота заслуживает
большого внимания со стороны государства и аграриев, и они дол-
жны уделять больше времени исследованиям этой проблемы, при-
нимая во внимание ее общественную и экономическую значимость,
т.к. пути прогона занимают площадь в 400.000 га и их протяжен-
ность составляет 125.000 км. Сегодня эта проблема, насчитываю-
щая тысячелетнюю историю, закреплённая в старых и новых зако-
нах о прогоне миллионов голов скота, снова становится актуальной,
хотя имеет и определенные отличительные черты.