

Ирина ЮХНЕВИЧ,
ассистент БГЭУ

ФОРМИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ В УСЛОВИЯХ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Свыше 32% потерь рабочего времени в промышленности республики в 1994 г. обусловлено недостатком средств для приобретения материальных ресурсов и еще 40% - отсутствием материалов на рынке. Следствие этого - многократное уменьшение уровня производственных запасов.

Долгое время производственные запасы отличались достаточно стабильным и высоким уровнем, который поддерживал непрерывность производственного процесса в условиях всеобщего материального дефицита, формируясь преимущественно под влиянием ресурсоограниченной экономики, а не технико-технологических условий производства. Их высокий удельный вес в совокупных запасах централизованной экономической системы являлся следствием как накапливания впрок дефицитных (а таких было большинство) материальных ресурсов, так и некомплектности запасов. В результате при общем

высоком уровне последних, они все же были недостаточны для постоянного бездефицитного обеспечения производства.

Впервые равновесие процессов запасообразования нарушилось в 1991 году. К этому моменту начало сказываться сужение распределительных функций государства и появление у предприятий некоторой свободы при осуществлении закупок. Насыщение в течение непродолжительного времени рынка средств производства способствовало росту их запасов у потребителя сверх достаточного уровня, усилившемуся объективно сложившейся психологией накопительства предыдущих лет.

Можно было ожидать, что запас, «настроаясь» под потребности, стабилизируется. Однако товарное насыщение белорусской экономики происходило параллельно с развитием инфляционных процессов. В результате эффект накопления усилился и удлинился.

В 1992 году на фоне начавшейся гиперинфляции при росте оптовых цен промышленности более чем в 24 раза произошло дальнейшее весьма значительное повышение уровня материальных запасов. Можно сказать, что в этом году в них находилась большая часть произведенного национального продукта.

Основной причиной столь резкого и неожиданного роста накопления при общем девятипроцентном спаде промышленного производства можно назвать инфляционные ожидания предприятий. Материалы теперь закупались впрок не столько из-за боязни их дефицита в будущем, сколько в расчете на выигрыш от разницы цен. Объемы запасов стали чрезмерными для собственного потребления, происходило частичное коммерческое перепрофилирование производителей, торговавших излишками.

Следует отметить, что в большинстве случаев при этом они не только не имели выгоды, но и несли никем не подсчитываемые потери. Поскольку рост цен на ресурсы происходит на фоне всеобщего удорожания и потери реальной стоимости денежной единицы, имело и имеет смысл закупать впрок лишь материалы с более высоким темпом удорожания, чем общий уровень инфляции. В противном случае,

реальная стоимость средств производства снижается, и предприятие на самом деле имеет убытки от таких спекулятивных сделок.

Кроме этого, производитель обычно не учитывает столь очевидный для банков факт - хранение денег в материальных запасах означает потери от изъятия их из оборота и является отнюдь не самым выгодным (хотя, может быть, простым и привычным) способом вложения капитала.

Так или иначе, в 1993 году поинному взглянуть на процессы закупки и запасания заставили производителя не точные экономические расчеты, а, по крайней мере, три фактора:

- уменьшение спроса на продукцию потребителя средств производства как обратная сторона товарного насыщения рынка;
- конверсия отечественной промышленности;
- преобразование финансовой системы национальной экономики.

Под влиянием падающего платежеспособного спроса уже в 1992 году многие предприятия вынуждены были корректировать производственную программу в сторону уменьшения и изменять ее ассортиментную структуру. Однако в условиях мягких бюджетных ограничений они еще могли выдержать высокий уровень как производственных, так и сбытовых запасов, работая «на склад».

В дальнейшем регулирование финансов производителей стало более жестким за счет:

- преобразования налоговой системы - не только высоких налоговых ставок и разнообразия налогов, но и периодичности их изъятия, не соизмеримой с...

медлившейся обрачиваемостью оборотного капитала;

- сужения до минимума государственных дотаций;

- централизованного регулирования валютной выручки производителей;

- перехода к так называемому экзогенному ценообразованию: цена все в большей мере стала формироваться не от издержек производства, а под влиянием рыночной конъюнктуры. Немалую роль сыграла и специфичная отраслевая структура национальной промышленности, породившая в новых условиях все увеличивающийся разрыв цен на потребляемые ею материалы и производимую продукцию и падение рентабельности с 27,9% в 1992 до 15,7 - в 1994 году.

В результате возникших серьезных финансовых затруднений и спада производства в 1993 году производственный запас начинает снижаться практически по всем материалам. Однако здесь проявилась инерционность, свойственная процессам запасообразования и находящая количественное выражение в продолжающемся росте запаса в относительном измерении при падении его абсолютной величины.

Для производственного и коммерческого потребления сразу неостребованных ресурсов понадобилось время, в течение которого они пребывали на складах. Кроме того, ввиду неомобильной системы «поставщик-потребитель» продолжали поступать материалы по уже заключенным договорам. Последние же были рассчитаны под плохо спрогнозированные рыночную конъюнктуру и объемы сбы-

та и потому завышены. Риск накопления увеличивался и в связи с перепрофилированием производства на выпуск конкурентоспособной (как требование рынка) или гражданской (как требование конверсии) продукции. Происходило моральное старение многих материалов, особенно узкоспециализированных комплектующих, и превращение их в неликвиды.

В целом следует отметить, что уменьшение производственных запасов под влиянием спада производства могло бы растянуться на годы, если бы не ужесточение бюджетных ограничений для предприятий, которые решили проблему избыточного накопления в несколько месяцев.

Достаточно высокий уровень относительных запасов по многим материалам в 1994 году (свыше трех-шестимесячной потребности) объясняется просто. Все материалы, находящиеся в запасах потребителя, можно сгруппировать по трем направлениям: неликвиды, материалы, выполняющие функцию всеобщего эквивалента и дефицитные (для данного производства, но не обязательно с точки зрения рыночной конъюнктуры). Материалы, выполняющие роль всеобщего эквивалента, как правило, закуплены в 1992-93 гг. в значительном объеме. Потребляемые в собственном производстве в небольших количествах, они используются для бартерных обменов в случае недостатка финансов для закупок, реже, для приобретения дефицитных средств производства. Именно они и неликвиды обеспечивают все еще высокий уровень отно-

сительных запасов по некоторым ассортиментным группам.

В то же время предприятия уже сейчас жалуются на то, что им приходится работать в непривычных условиях - «с колес». Материалы не залеживаются на складах снабженческих служб, а поступая, сразу направляются в производство. Это очень напомнило бы известную японскую систему и, безусловно, могло бы быть истолковано как достоинство, если бы при этом вновь не возникла проблема комплектности потребляемых ресурсов, переместившаяся со складов в производство.

В ряде случаев предприятия и сами виноваты в существовании этой проблемы и, следовательно, простое. В условиях финансового дефицита невозможно делать закупки материалов партиями, соизмеримыми с объемами их годового потребления, производя 1-2 поставки в год каждого типосортразмера, даже если

предложены выгодные условия и в данный момент есть деньги. Неизбежно возникнет ситуация - сегодня купил одно, завтра - не хватает денег для остального. Необходима тщательно продуманная, ориентированная на реалистичную производственную программу система сбалансированных поставок.

Последним бастионом предприятий в 1994 году была отрицательная процентная ставка по кредитам, а для некоторых - положительное сальдо кредиторской и дебиторской задолженностей. Они позволяли сохранять высокий удельный вес заемных средств в источниках финансирования оборотного капитала. Однако, похоже, и этот бастион пал. Дорогие кредиты вместе с низкой рентабельностью в 1995 году еще более затруднят материально-техническое обеспечение производства и будут способствовать его дальнейшему спаду.

Таблица
Динамика среднегодовых запасов материалов в промышленности и строительстве РБ

Наименование материала	Темпы роста абсолютного запаса (в % к предыдущему году)					Темпы роста относительного запаса (в % к предыдущему году)					Запас в 1994г., дней
	1990	1991	1992	1993	1994	1990	1991	1992	1993	1994	
Прокат черных металлов	68	105	171	88	70	71	114	229	120	116	88
Трубы стальные	107	114	133	93	77	116	105	196	112	124	161
Канаты стальные	100	146	139	91	85	99	163	149	127	103	200
Лента стальная	101	93	114	96	76	101	99	149	115	128	143
Сталь сортовая	97	100	123	88	71	94	101	143	118	106	82
Прокат алюминиевый	103	102	107	85	78	100	88	179	125	116	158
Прокат медный	94	87	112	89	77	91	48	223	111	144	81
Прокат латунный	105	97	96	91	85	101	94	132	136	130	176
Прокат бронзовый	120	111	99	86	92	113	95	141	112	165	233
Алюминий вторичный	76	123	121	91	63	73	174	128	127	112	44
Пиломатериалы	76	115	142	86	73	85	121	150	103	288	71
Цемент	127	116	110	80	63	127	118	109	101	94	15