

9. Российская промышленность на перепутье: что мешает нашим фирмам стать конкурентоспособными (коллектив авторов)// Вопросы экономики.— 2007.— № 3.— С. 4–34.
10. Ступин А. Сибирская экспансия// Эксперт.— 2005.— № 31.— С. 68–70.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ СУЩНОСТИ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ

Е.М. Попов, профессор БТЭУ

Перед обществом во все времена стояла задача необходимости постоянно совершенствовать хозяйственное руководство и планирование в целях наиболее рационального и эффективного использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов. Долг финансовой науки в числе ее методологических проблем — дать ясное и исчерпывающее понятие финансовых ресурсов, так как с этим вопросом связано и понимание финансов как системы отношений.

Характеристика финансов как определенной совокупности экономических отношений неполно определяет сущность финансов как категории, поскольку в государственном бюджете, кредитных и финансовых планах предприятий и хозяйственных организаций отражаются не отношения, а определенные суммы денежных средств.

Однако деньги вообще не раскрывают сущности финансов, их функции, поскольку деньгам как экономической категории присущи свои специфические функции.

Сущность финансов и их основные черты проявляются при рассмотрении фондов денежных средств, характеризующих конечные финансовые результаты. А в качестве финансовых результатов хозяйственной деятельности выступают суммы денег: прибыль, изменение сумм оборотных средств, формирование и использование фондов накопления и потребления и др. Возникает как бы расхождение между определением сущности финансов и их проявлением на практике. Чтобы этого разногласия избежать, используется понятие «финансовые ресурсы».

Во всех общественно экономических формациях масса общественного труда, затраченного в сфере материального производства, подразделяется на функционально различные элементы.

Совершенно очевидна необходимость возмещения при любой форме производства потребленных орудий и предметов труда. Деление труда на необходимый и прибавочный также присуще всем общественным формациям.

Необходимый продукт выступает в качестве стоимости рабочей силы. Прибавочный же продукт служит интересам общества в целом. Но функциональные различия между необходимым и прибавочным трудом и продуктом остаются.

В силу существования товарного производства деление массы труда, затраченного в сфере материального производства, на функционально различные элементы осуществляется в стоимостной форме, т.е. C , V и m — это не только определенные количества общественного труда, но и соответствующие стоимостные фонды. Относительно самостоятельное проявление получают финансы.

C — это фонд (стоимость) потребленных в процессе производства средств производства;

V — фонд заработной платы (стоимость рабочей силы);

m — чистый доход.

Денежная оценка показателя C означает параллельный процесс движения материально-вещественного продукта в рамках простого воспроизводства и не характеризует финансовые отношения.

Показатель V отражает стоимость рабочей силы, использованной в производственном процессе, и также не входит в сферу финансовых отношений.

m — обособившаяся от натурально вещественной формы продукта часть стоимости чистого дохода. В этой части вновь созданного валового внутреннего продукта состоит суть финансовых отношений. Сумма $C+V$ обеспечивает процесс простого воспроизводства средств производства и рабочей силы. m — посредством создания денежных фондов обеспечивает расширенное воспроизводство этих же элементов воспроизводственного процесса и формирования централизованных ресурсов государства.

При этом следует иметь в виду, что в стоимости созданного валового внутреннего продукта (ВВП) два его элемента C и V имеют денежную оценку, но не являются финансовыми. Лишь чистый доход общества m относится к финансам.

Обособленность и самостоятельность этой части ВВП характеризуют специфику финансов и их место в системе производственных отношений. В этом их отличие от других экономических категорий и в частности от денег. Деньги сами по себе лишь опосредствуют движение всех частей общественного продукта. Однако понятие реального денежного оборота шире, чем понятие финансов, как экономических отношений, осуществляемых через реальный оборот денежных средств.

Финансовыми отношениями являются денежные отношения, которые опосредуют только отношения распределения и перераспределения части ВВП, главным образом, чистого дохода.

Возникает вопрос — могут ли создаваться финансовые ресурсы вне сферы финансовых отношений? Другими словами, является ли выручка от реализации продукции (работ, услуг) финансовой категорией? Многие экономисты на этот вопрос дают утвердительный ответ.

Выручка от реализации продукции характеризует в денежном выражении масштаб хозяйственной деятельности, и в этом смысле является финансовой категорией. Однако размер выручки не характеризует результатов хозяйствования. Чтобы эти результаты определить, необходимо из полученной суммы выручки вычесть платежи поставщикам, расходы по производству и реализации продукции и другие расходы, связанные с повседневной текущей хозяйственной деятельностью. Лишь оставшаяся сумма образует финансовые ресурсы предприятия.

Так что же такое финансовые ресурсы и в чем проявляется эффективность их использования?

В теории встречаются различные определения финансовых ресурсов.

В учебном пособии «Финансы предприятий» под редакцией проф. М.Е. Заяц и проф. Т.И. Василевской под финансовыми ресурсами понимаются «Денежные доходы и поступления, находящиеся в распоряжении хозяйствующих субъектов и предназначенные для обеспечения их хозяйственной деятельности и выполнения обязательств перед финансово-кредитной системой».

Примерно аналогичную позицию занимает Г.М. Точильников в работе «Социалистические финансы», где он утверждает «Финансовые ресурсы предприятий (хозяйственной организации) — это денежные средства, образуемые в виде выручки от реализации продукции (услуг) в форме доходов, часть которых подлежит перераспределению государством, а часть остается в распоряжении предприятия для удовлетворения его собственных нужд». Вряд ли это определение внесло ясность в данном вопросе.

С данными определениями финансовых ресурсов согласиться не можем.

Первое из них ориентирует нас на выручке. Именно она является основным источником денежных доходов предприятий. Признать такую позицию значит признать выручку как составную часть, а не как источник финансовых ресурсов, а стало быть, признать и наличие повторного счета в исчислении финансовых ресурсов. То есть первый раз она участвует в формировании финансовых ресурсов предприятия, второй — путем расщепления ее на косвенные и прямые налоги и отчисления — в формировании финансовых ресурсов государства.

Второе определение финансовых ресурсов помимо всего прочего страдает неконкретностью, где отмечается, что одна часть доходов подлежит перераспределению государством, а другая остается в распоряжении предприятия. При этом, что это за часть не уточняется. Ну это так, попутно. Главное в том, что в этом определении нет и намек на то, что значительная часть финансовых ресурсов государства, да и хозяйствующих субъектов образуется за счет различных отчислений от себестоимости продукции.

Более правильную позицию, как нам представляется, занимают авторы учебника «Финансы предприятий» под редакцией Л.Г. Колпиной, где отмечается: «финансовые ресурсы предприятия представляют собой денежные накопления, фонды и другие источники денежных средств, аккумулируемые предприятием».

В целом разделяя позицию авторов, вынуждены возразить против второй части определения, а именно «и других источников денежных средств». Основным источником денежных средств, как известно, является выручка, о чем уже было сказано выше.

В финансово-кредитном словаре дается следующее определение финансовых ресурсов: «финансовые ресурсы — совокупность фондов денежных средств, находящихся в распоряжении государства, предприятий и организаций: создаются в процессе распределения и перераспределения валового внутреннего продукта и национального дохода».

В учебном пособии «Теория финансов» под редакцией профессора М.Е. Заяц и М.К. Фисенко, говорится: «финансовые ресурсы — это фонды денежных средств, находящиеся в распоряжении государства, хозяйствующих субъектов и населения, формирующиеся в процессе распределения и перераспределения части стоимости валового внутреннего продукта, главным образом чистого дохода, в денежной форме и предназначенные для обеспечения расширенного воспроизводства и общегосударственных потребностей».

В этом определении авторы делают акцент на фондах денежных средств, формирующихся в процессе распределения и перераспределения в основном чистого дохода в денежной форме.

Вместе с тем нельзя не отметить, что во всех этих определениях теория о фондах в буквальном смысле преувеличивает над всеми другими понятиями в финансовой науке.

Что же такое фонды?

Фондом денежных средств называется сумма денег, имеющих строго целевое назначение.

Источниками образования фондов являются не просто деньги, а деньги в особой их форме — финансовых ресурсов. Понятие ресурсов предполагает субъект владения ими, т.е. ресурсы выступают в форме чьих-то доходов. Следовательно, источником образования фондов служат доходы.

Конкретно это означает, что образуются общегосударственные фонды из доходов государства, а фонды предприятий и организаций — из их доходов.

Являются ли фонды сами по себе источниками расходов? Некоторые экономисты полагают, что поскольку доходы, из которых образовывались фонды, расходуются, то фонды становятся источником расходов. Однако с этим согласиться нельзя. Во-первых, расходы не всегда опосредствуются фондами: они могут производиться как государством, так и хозяйствующими субъектами без образования каких-либо фондов, а непосредственно из поступающих доходов. Во-вторых, если этот процесс опосредствован образованием фондов, то это не как источник расходов, а промежуточная форма отражения (существования) доходов для их использования.

Подводя итог, можно дать следующее определение финансовых ресурсов. Это — денежные средства, остающиеся в распоряжении предприятий и хозяйственных организаций после возмещения расходов, связанных с осуществлением текущей хозяйственной деятельностью, т.е. простого воспроизводства.

Финансовым ресурсам как сумме денежных средств, имеющихся в отраслях народного хозяйства и общегосударственном распоряжении, соответствуют в натуре определенные количества материальных ценностей. Как же в таком случае понимать задачу мобилизации трудовых, материальных и финансовых ресурсов?

Что касается трудовых ресурсов, то надо полагать речь идет о привлечении к общественному труду всего трудоспособного населения.

Говоря о мобилизации материальных и финансовых ресурсов, прежде всего имеется в виду, что за каждым рублем финансовых ресурсов стоят определенные материальные ценности. Не получится ли двойного счета при суммировании материальных и финансовых ресурсов?

Максимально возможный объем производства всех видов продукции и услуг выражен в производственных планах предприятий на год или какой-то другой период времени. В этих условиях требование мобилизации финансовых ресурсов имеет двоякий смысл:

- усиление посредством контроля рублем режима экономии, рачительности и бережливости, т.е. лучшее использование материальных ресурсов;
- концентрация материальных ресурсов на решающих направлениях развития экономики и противодействие их распылению. Следует иметь в виду, что в натуральном выражении средства производства включают сотни тысяч и миллионы наименований. Невозможно в каком-то едином показателе выразить в натуре наличие и использование, скажем, цемента, угля, приборов и т.п. Но это возможно сделать через финансовые ресурсы, поскольку они выражены в деньгах — всеобщем эквиваленте. Сосредоточив, к примеру, ассигнования на капитальное строительство на определенном количестве объектов, государство тем самым противодействует распылению материальных и трудовых ресурсов, способствует их концентрации и, следовательно, увеличению доли ввода основных фондов в общем объеме капитальных вложений.

Финансовые ресурсы есть результат функционирования финансов как определенной совокупности экономических отношений.

Кто станет отрицать, что при одной и той же сумме выручки, скажем в 100 млн.р. можно иметь финансовые ресурсы в 50 или 20 млн. руб., не иметь их совсем и даже получить убыток. Различный результат обусловлен не только эффективностью функционирования финансов как экономических отношений, но и всего хозяйственного механизма и условий работы предприятий.

Финансовые ресурсы выражают количественный и качественный показатель, результат хозяйственной деятельности предприятий и хозяйственных организаций, а стало быть в известной мере результат эффективности функционирования финансов как экономических отношений. Чем строже и обоснованнее контроль рублем, чем эффективнее система поощрения труда влияет на эффективность производства, чем рациональнее построена система планирования, кредитования и налогообложения, тем при прочих равных условиях больший финансовый результат получают хозяйствующие субъекты.

Однако финансовые ресурсы это не абстрактная категория. Под одной и той же внешней оболочкой — «деньги» может скрываться различная их экономическая сущность.

Так, денежные средства в виде амортизационных отчислений предназначены для воспроизводства основных фондов на новой технологической основе; прирост устойчивых пассивов — на пополнение оборотных средств, средств фондов накопления — на расширение производства, а фондов потребления — на удовлетворение социальных потребностей коллектива и т. д. Смешение указанных ресурсов и использование не по целевому назначению может привести к серьезным негативным последствиям в экономике предприятий и государства.

Финансовые ресурсы тесно связаны с определенным временным периодом. Поэтому в их состав следует включать не всю сумму оборотных средств, а лишь высвобождающуюся в связи с ускорением их оборачиваемости в данном периоде сумму.

При замедлении же скорости их оборота в обслуживание текущей хозяйственной деятельности вовлекаются дополнительные средства и уменьшаются общие финансовые ресурсы предприятия или страны, подобно тому

как при увеличении объемов незавершенного строительства или незавершенного производства уменьшаются ввод в действие основных фондов и объем выпуска продукции.

Точно также на увеличение норматива собственных оборотных средств направляется не вся сумма устойчивых пассивов, а лишь их прирост по сравнению с предшествующим периодом, поскольку их основная часть уже была ранее использована на эти цели.

Аналогичная ситуация имеет место и при привлечении государственного кредита.

Стало быть в каждом данном периоде финансовые ресурсы меньше объема валового внутреннего продукта на величину издержек производства и обращения (кроме амортизационных отчислений и отчислений в инновационные фонды) и меньше национального дохода на величину фонда заработной платы (за вычетом обязательных и добровольных платежей и взносов населения).

Итак, деньги составляют материальную основу функционирования финансов. Финансы — есть совокупность экономических отношений, проявляющихся через реальный оборот денежных средств. Результатом функционирования финансов является образование финансовых ресурсов, которые являются источником финансирования непроизводственной сферы, расширенного воспроизводства и удовлетворения других общественных потребностей государства.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Бирман А.М. Очерки теории советских финансов.— М.: Финансы, 1968.
2. Попов Е. М. Финансы предприятий: Учебник.— Мн.: Выш.шк., 2005.— 573 с.
3. Ситмин В.В. Проблемы прибыли и хозяйственного расчета в промышленности.— М.: Финансы, 1969.
4. Теория финансов: Учеб. пособие / М.Е. Заяц, М.К. Фисенко, Т. В. Сорокина и др.; под ред. проф. М.Е. Заяц, М.К. Фисенко.— Мн.: БТЭУ, 2005.— 351 с.
5. Точильников Г.М. Социалистические финансы.— М., Финансы, 1974.
6. Финансы предприятий: Учеб. пособие / Л.Г. Колпина, Т.М. Кондратьева [и др.]; Под ред. Л.Г. Колпиной.— Мн.: Выш. шк., 2004.
7. Финансы предприятий: Учеб. пособие/ М.Е. Заяц [и др.]; под ред. М.Е. Заяц, Т.И. Васильевской.— 2-е изд.— Мн.: Выш. шк., 2005.— 528 с.
8. Финансово-кредитный словарь: т. 3.— М.: Финансы и статистика, 1988.

РЫНОК БЕЛОРУССКИХ КВАРТИР: ОСЕНЬ 2007 ГОДА (МИНСК)

Н.Ю. Трифонов, председатель Белорусского общества оценщиков (БОО),
В.И. Луценко, студент БГУ

Настоящая статья представляет собой кварталный аналитический обзор рынка купли-продажи квартир г. Минска в рамках исследования, проводимого под эгидой общественного объединения «Белорусское общество оценщиков» (БОО), начиная с 1999 года. Используются данные за октябрь 2007 года. Делается вывод о прекращении роста цен.

1. Квартирный индекс БОО

Квартирный индекс БОО [1] (цена квадратного метра общей площади квартир в долларах США по всему объему предложения) в Минске этой осенью принял значение, равное \$2099,39, увеличившись по сравнению с предыдущим летним значением на \$68,22 [2]. Поквартальная динамика квартирного индекса БОО за последние семь лет (период подъема цен), приведена в таблице 1.

Таблица 1

Поквартальная динамика квартирного индекса БОО (июль 2000 – октябрь 2007)

Месяц исследования	июль 2000	окт. 2000	январ. 2001	апр. 2001	июль 2001	окт. 2001	январ. 2002	апр. 2002	июль 2002	окт. 2002
Квартирный индекс БОО, \$	286,9	294,9	306,1	305,9	306,3	324,3	346,9	359,4	366,9	393,9
Изменение к прошлому периоду	-28,5 -9,0%	8,0 2,8%	11,2 3,8%	-0,2 -0,1%	0,4 0,1%	18,0 5,9%	22,6 7,0%	12,5 3,6%	7,5 2,1%	27,0 7,4%

Месяц исследования	январ. 2003	апр. 2003	июль 2003	окт. 2003	январ. 2004	апр. 2004	июль 2004	окт. 2004	январ. 2005	апр. 2005
Квартирный индекс БОО, \$	418,4	427,4	448,3	502,4	564,20	630,60	635,40	670,70	730,90	839,60
Изменение к прошлому периоду	24,5 6,2%	9,0 2,2%	20,9 4,9%	54,1 12,1%	61,80 12,30%	66,40 11,80%	4,80 0,80%	35,30 5,60%	60,20 9,00%	108,70 14,90%