

организация «ЕРИП». На данный момент список пополнили ОАО «Банк БелВЭБ», ОАО «БПС-Сбербанк», ЗАО «АльфаБанк»; ОАО «АСБ Беларусбанк» [5].

Таким образом, для решения проблем осуществления международных банковских переводов белорусским банкам необходимо и далее развивать связи с группами стран, которые стремятся к созданию и участию в платежных системах, независимых от стран, которые ввели санкции, а также создать большее количество связей на уровне отдельных банков. Особенное внимание стоит уделить блокчейн-технологиям — потенциальному будущему банковских переводов.

## Источники

1. Как в Беларуси решают вопросы с платежами, чтобы деньги «не зависали» [Электронный ресурс] // ibMedia. — Режим доступа: <https://ibmedia.by/news/kak-v-belorussi-reshayut-voprosy-s-platezhami-chtoby-dengi-ne-zavisali/>. — Дата доступа: 11.03.2024.
2. Загайнова, М. Блокчейн для банков: отложенная революция или переоцененная технология [Электронный ресурс] / М. Загайнова // VK Cloud. — Режим доступа: <https://clck.ru/39Xeg8>. — Дата доступа: 14.03.2024.
3. Белорусские банки под санкциями: как теперь работают их карточки, счета и отделения [Электронный ресурс] // Myfin.by. — Режим доступа: <https://myfin.by/stati/view/belorusskie-banki-pod-sankciami-kak-teper-rabotaut-ih-kartocki-sceta-i-otdelenia>. — Дата доступа: 16.12.2023.
4. Сафаревич, Д. Валютные операции в условиях санкционного давления / Д. Сафаревич // Валютное регулирование и ВЭД. — 2022. — № 9. — С. 50–74.
5. Бегляк, А. А. Blockchain в банковской сфере [Электронный ресурс] / А. А. Бегляк, В. В. Белоусова // Электронная библиотека БГУ. — Режим доступа: <https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/216667/1/27-30.pdf>. — Дата доступа: 16.12.2023.

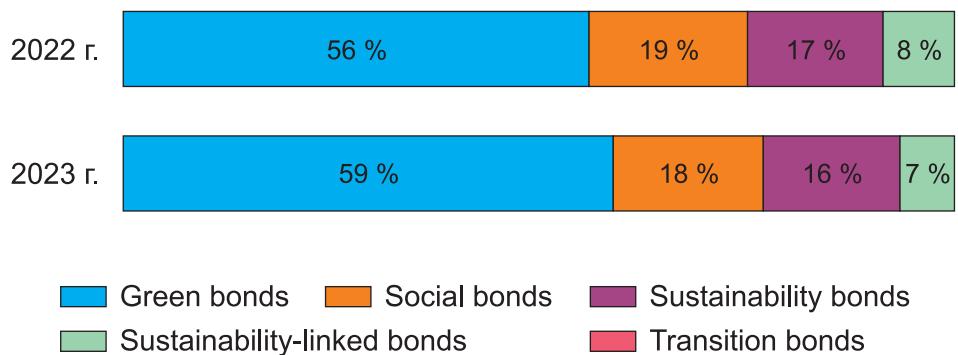
**П. Н. Орлов, Д. А. Шишова**

Научный руководитель — Н. П. Моради Сани  
БГЭУ (Минск)

## ESG-ПОВЕСТКА НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ: МИРОВОЙ ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В мире наблюдается растущий интерес к устойчивому инвестированию и управлению, основанному на принципах ESG. Инвесторы все больше обращают внимание на экологическую, социальную и управляемую ответственность компаний. В Республике Беларусь также существует потребность в развитии и внедрении подходов ESG на рынке ценных бумаг.

На рисунке представлена структура выпуска ESG-облигаций в Европе и Северной Америке.



Структура выпуска ESG-облигаций в Европе и Северной Америке, %

Выпуск зеленых облигаций увеличился на 10 % в годовом исчислении в 2023 г. Он достиг в общей сложности 575 млрд долл., в основном из-за увеличения выпуска из Европы, несмотря на еще один год сокращения со стороны североамериканских эмитентов.

Белорусский рынок зеленых финансовых инструментов пока только зарождается. Зеленая облигация — это любой тип облигационного инструмента, поступления от которого будут использоваться исключительно для финансирования или рефинансирования частично или полностью новых или существующих зеленых проектов с экологически устойчивыми выгодами. Первый выпуск государственных зеленых облигаций состоялся в начале декабря 2022 г. На площадке Белорусской валютно-фондовой биржи были размещены внутренние зеленые государственные облигации на сумму 5 млрд рос. руб. сроком на 3 года со ставкой процентного дохода 12,5 % годовых [1].

Возможность выпустить зеленые облигации имеют следующие организации г. Минска:

1. Городское управление жилищно-коммунального хозяйства — для финансирования проектов по улучшению экологической обстановки в городе, таких как создание велодорожек, озеленение территорий, улучшение работы общественного транспорта и т.д.

2. Минские предприятия по производству экологически чистых товаров — для финансирования разработки и внедрения новых технологий, повышения энергоэффективности и снижения выбросов вредных веществ.

3. Местные организации по охране окружающей среды — для финансирования проектов по охране природы, восстановлению лесов, утилизации отходов и водоохране.

Таким образом, на данный момент в Республике Беларусь выпуск государственных зеленых облигаций не получил широкого развития. Однако в последнее время правительство начало активно работать над созданием необходимых инструментов и механизмов для поддержки зеленых финансовых инструментов, что является важным шагом в направлении устойчивого развития экономики страны.

## **Источник**

1. Зеленые облигации [Электронный ресурс] // Министерство Финансов Республики Беларусь. — Режим доступа: [https://minfin.gov.by/ru/securities\\_department/green/bonds/](https://minfin.gov.by/ru/securities_department/green/bonds/). — Дата доступа: 21.03.2024.

**B. A. Свисловская, B. B. Тулатина**

*Научный руководитель — кандидат экономических наук А. С. Стрижевич  
БГЭУ (Минск)*

## **ИССЛЕДОВАНИЕ ЭВРИСТИК, ОБУСЛОВЛЕННЫХ КОГНИТИВНЫМИ ОШИБКАМИ**

Поведенческие финансы — это область исследований, в которой изучается, как психологические факторы могут влиять на принятие людьми финансовых решений. Основное направление в них — изучение эвристик, обусловленных когнитивными ошибками. Основоположниками направления являются ученые Даниэль Канеман, Амос Тверски и Ричард Талер.

Целью исследования является изучение влияния когнитивных ошибок, а также физиологических и эмоциональных факторов на принятие людьми финансовых решений. Для этого был составлен опрос, который предлагалось пройти людям в онлайн-формате. В исследовании поучаствовали 60 человек (40 женщин и 20 мужчин).

Участникам опроса было предложено выбрать один из вариантов цветовых композиций. Преобладающая часть женщин выбрала зеленый и розовый цвета. Меньше внимания привлекли желтый, оранжевый и красный цвета. Мужчины преимущественно выбирали яркие цвета (красный, голубой, оранжевый). Оказалось, что люди, выбиравшие более яркие цвета, склонны были отвечать на вопросы быстрее, нежели те, кто отдал предпочтение более спокойному цветовому решению. Больше всего времени на ответы требовалось людям, которые выбрали фиолетовый цвет.

В качестве физиологического фактора был выбран голод. Результаты опроса показали, что сытые люди более склонны идти на риск, несмотря на выбор более спокойного цвета. Голодные же люди были более склонны выбирать яркие цвета.

Основной причиной принятия решения о сохранении бизнеса родственника у женщин было наличие семейных уз. У мужчин преобладала склонность задумываться преимущественно о получении прибыли. В случае принятия решения об отказе от бизнеса у женщин преобладал эмоциональный фактор: от бизнеса чаще всего отказывались из-за нежелания принимать ответственность за другого человека. В случае принятия решения об отказе от бизнеса мужчинами акцент смешался в сторону наличия относительно большой (по меркам отказавшихся) вероятности осуществления проверки.