

Основные преимущества для государства — расширение возможностей интеграции национальной платежной системы с платежными системами стран-партнеров, повышение эффективности контроля за целевым расходованием бюджетных денежных средств, упрощение проведения трансграничных платежей. Например, санкции со SWIFT сокращают возможности интеграции национальных банков в мировую финансовую систему, но совместная работа с центробанками-партнерами позволит внедрить новые механизмы, получить альтернативный канал для трансграничных платежей [2].

Таким образом, цифровая валюта центрального банка может лежать в основе обширной валютной экосистемы, способствующей инновациям в общественных интересах. ЦВЦБ обеспечивает высокую безопасность, удобство использования и снижение затрат, а также повышает эффективность и прозрачность финансовых операций.

Источники

1. Стенли, Э. Денежная революция. Криптоактивы, ЦВЦБ и будущее финансов / Э. Стенли, Д. Липски, Р. Менон // МВФ: финансы и развитие. — 2022. — № 3 (59). — С. 6–48.

2. Концепция цифрового белорусского рубля [Электронный ресурс] // Национальный банк Республики Беларусь. — Режим доступа: https://www.nbrb.by/payment/digital_ruble/concept.pdf. — Дата доступа: 28.03.2024.

А. В. Шейко

Научный руководитель — Ю. Б. Вашкевич

БГЭУ (Минск)

ПАРАЛЛЕЛЬНЫЙ ИМПОРТ: ПРИНЦИП ИСЧЕРПАНИЯ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНОГО ПРАВА НА ТОВАРНЫЙ ЗНАК В РАМКАХ ЕАЭС

Проблема параллельного импорта и исчерпания исключительного права на товарный знак актуальна в современном мире, в котором международная торговля играет ключевую роль в экономическом развитии и конкуренции.

Параллельный импорт (ПИ) — это ввоз в страну товаров без согласия производителя или правообладателя. Этот механизм называется «параллельным», так как импорт идет одновременно с поставкой от официальных дилеров.

Исчерпание исключительного права на товарный знак — это принцип, согласно которому правообладатель, продавший товары в одной стране или авторизовавший их продажу, не может воспрепятствовать их ввозу и продаже в других странах.

Существуют определенные проблемы, сопряженные с ПИ, для импортера, продавца, покупателя и правообладателя. Импортер сталкивается с риском бло-

кировки импорта, даже если товар соответствует требованиям. В случае контрафакта товар уничтожается без возмещения импортеру.

Продавец подвержен риску ответственности за подделки, даже если был обманут поставщиком относительно легальности и качества товара.

Покупатели рискуют получить бракованный, использованный или поддельный товар, что может привести к потере денег и представлять серьезную угрозу для здоровья или жизни.

Правообладатель также может пострадать — минимум от потери репутации, так как покупатели будут связывать некачественную продукцию с ним.

В то же время ПИ выступает инструментом реагирования на санкционные меры в международной торговле. Именно по такому каналу через онлайн-маркетплейсы в Республику Беларусь поступает продукция брендов, которые в результате санкционных мер приостановили официальное сотрудничество с Беларусью и Россией. К таким брендам относятся, например, Bosch, Dyson, Canon, Ikea, Apple и др. [1].

Анализ результатов использования схем ПИ позволяет выделить ряд ключевых зон риска для национальной экономики:

1. Повышение конкуренции для местных производителей.
2. Увеличение сроков поставок.
3. Существенный рост цен.
4. Ввоз контрафактной продукции.
5. Ухудшение условий для привлечения инвестиций.

В данной связи можно предложить следующие решения:

1. Поддержка местных производителей через субсидии и снижение налоговых и административных барьеров для повышения их конкурентоспособности.
2. Содействие инновациям и технологическому прогрессу местных компаний для создания уникальных продуктов и услуг.
3. Расширение выбора поставщиков и оборудования через поиск новых партнеров.
4. Ускорение таможенных процедур и облегчение пересечения границ.
5. Контроль цен на импортные товары для предотвращения неправомерного повышения цен.
6. Установление строгих стандартов и требований для поставщиков со стороны международных компаний для контроля использования и распространения своих товаров.

Источники

1. Заяц, Д. Изменение цен, логистики и поиск доступного софта: оцениваем влияние параллельного импорта [Электронный ресурс] / Д. Заяц // Экономическая газета. — Режим доступа: <https://neg.by/novosti/otkrytj/vlijanie-parallelnogo-importa-na-ceny-na-tovary-i-postavki-po/>. — Дата доступа: 17.03.2024.