

Можно сделать вывод, что необходимо внедрение в практику единой концепции антимонопольного регулирования на цифровых рынках в рамках интеграционных объединений, так как по имеющимся Методическим рекомендациям сложно адекватно проанализировать и оценить состояние цифровых рынков. Необходимо разработать специальный перечень критериев доминирующего положения на цифровом рынке с особым вниманием к прямым и косвенным сетевым эффектам и запретом не самого положения, а поведения доминанта как факта на доказательство использования рыночной власти (уточнив перечень запрещенных действий и бездействий).

Источники

1. *Орехова, С. В.* Содержательный фундамент и методический инструментарий оценки властной асимметрии товарного рынка / С. В. Орехова, Е. В. Кислицын // Вестн. РУДН. Сер. «Экономика». — 2017. — Т. 25, № 1. — С. 74–90.

2. *Микулич, И. М.* Развитие методического инструментария оценки рыночной власти торговых сетей на потребительском рынке / И. М. Микулич, И. А. Леднева // Науч. тр. Белорус. гос. экон. ун-та. / редкол. : А. В. Егоров (гл. ред.) [и др.]. — Минск : Колорград, 2023. — Вып. 16. — С. 280–284.

3. Методические рекомендации о проведении анализа и оценки состояния конкуренции на товарных рынках Республики Беларусь [Электронный ресурс] : утв. приказом М-ва антимонопольного регулирования и торговли Респ. Беларусь, 13 февр. 2017 г., № 19 / ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2023.

4. *Белова, С. О.* Проблемное поле имплементации традиционных подходов к антимонопольному регулированию на цифровых рынках / С. О. Белова, А. В. Кармызов // Стратегия устойчивого развития в антикризисном управлении экономическими системами : материалы VII Междунар. науч.-практ. конф. / редкол. : О. Н. Шарнопольская (отв. ред.) [и др.]. — Донецк, 2021. — С. 522–529.

5. Обзор «Конкурентное (антимонопольное) регулирование на цифровых рынках» [Электронный ресурс] / Евразийская экономическая комиссия. — Режим доступа: <http://eec.eaeunion.org/upload/medialibrary/8c9/Obzor-po-Tsifre-na-sayt.pdf>.

СНИЛ «ИДЕЯ»

А. С. Винник, П. Р. Полянина

Научный руководитель — кандидат экономических наук Н. Ф. Горбач

РЕЗЕРВЫ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

В статье раскрыты резервы повышения уровня показателей финансовой устойчивости.

В рыночной экономике выживают и успешно функционируют только те предприятия, которые соизмеряют свои доходы с затратами и величиной вложенного капитала, производят конкурентоспособную продукцию, выполняют работы и оказывают услуги. Для успешного функционирования каждый хозяйствующий субъект должен стремиться к повышению эффективности своей деятельности на основе рационального использования ресурсного потенциала, увеличения прибыльности производства, улучшения качества реализуемой продукции.

Финансовая устойчивость — внутреннее состояние финансов, которое обеспечивает стабильную способность платить и сохранять платежеспособность в долгосрочной перспективе. Она основана на сбалансированности активов и источников их формирования, доходов и расходов, а также на положительных и отрицательных денежных потоках.

Внешние факторы не подконтрольны организации и не зависят от ее деятельности. Однако внутренние факторы представляют собой влияние, которое организация может контролировать и внести изменения в свою финансовую устойчивость в результате этого влияния.

К внешним факторам относятся:

- общая стабильность, фаза экономического цикла;
- уровень конкуренции на рынке;
- инфляция, изменение уровня цен, курсов валют;
- финансовая политика государства.

Повышение эффективности взыскания дебиторской задолженности может положительно сказаться на улучшении финансовой устойчивости. Это может привести к увеличению доступных денежных средств, ускоренной оборачиваемости краткосрочных активов, а также повышению уровня обеспеченности собственными оборотными средствами. Более быстрая оборачиваемость дебиторской задолженности также может привести к более регулярным поступлениям средств от дебиторов.

Если организация использует дебиторскую задолженность для погашения своей кредиторской задолженности, то замораживание средств в расчетах с покупателями и заказчиками может привести к серьезному дефициту денежных средств. В результате этого могут возникнуть проблемы с выплатами в бюджет, отчислениями по социальному страхованию и обеспечению, а также формированием задолженности перед кредиторами, по заработной плате и другим платежам. Все это может привести к несвоевременным оплатам штрафов, пеней и неустоек.

Часто неплатежеспособность и негативная репутация организации связаны с нарушениями договорных обязательств перед поставщиками. Для предотвращения таких проблем организациям рекомендуется активно улучшать свою финансовую ситуацию, следя за соотношением дебиторской и кредиторской задолженности и ища пути сокращения долговой нагрузки.

Одной из ключевых задач анализа и управления дебиторской задолженностью является отслеживание того, насколько эффективно средства обра-

чиваются в процессе взаиморасчетов. Повышение оборачиваемости является положительным трендом в динамике.

Ввиду этого может быть предложена следующая схема контроля дебиторской задолженности:

- задается критический уровень дебиторской задолженности; все расчетные документы, которые имеют отношение к задолженности, превышающей критический уровень, подвергаются обязательной проверке;
- делается контрольная выборка из оставшихся расчетных документов;
- проверяется истинность сумм дебиторской задолженности в отобранных документах.

Для эффективного управления дебиторской задолженностью организация должна следовать следующим рекомендациям:

- контролировать состояние расчетов с покупателями и заказчиками (по отсроченной задолженности) и своевременно предъявлять иски о взыскании;
- ориентироваться на возможно большее число покупателей с целью уменьшения риска неуплаты одним или несколькими крупными потребителями;
- следить за соответствием кредиторской и дебиторской задолженности.

Отношение дебиторской задолженности к кредиторской показывает, какая сумма дебиторской задолженности приходится на один рубль обязательств перед кредиторами организации. Оптимальный размер этого показателя колеблется в пределах от 0,9 до 1,1. Таким образом, внешним резервом повышения финансовой устойчивости является работа с кредиторской и дебиторской задолженностью.

На обеспечение финансовой стабильности положительно влияет наличие источников формирования запасов, в то время как размер этих запасов может оказать отрицательное влияние. Избавление от нестабильного и кризисного финансового состояния достигается путем увеличения источников формирования запасов и сокращения их уровня. Этого организация может достичь следующими способами:

- обеспечить рост реального собственного капитала за счет увеличения размера уставного капитала;
- разработать целесообразную стратегию, которая позволит привлечь краткосрочные и долгосрочные заемные средства;
- пересмотреть количество запасов на складах на определенную дату. Чрезмерный размер запасов негативно влияет на кредиторскую задолженность.

Рост объема выпущенной продукции, выполненных работ и оказываемых услуг, а также увеличение спроса на них напрямую влияют на финансовые результаты организации, такие как прибыль и устойчивость. Для оценки финансовой устойчивости применяется набор показателей или система показателей.

Наиболее обобщающий показатель финансовой устойчивости — излишек (недостаток) определенных видов источников средств для формирования запасов и затрат.

До 1 октября 2023 г., чтобы отнести организацию к финансово устойчивой, должны были выполняться следующие условия [1, 2]:

- коэффициент текущей ликвидности — нормативное значение устанавливается в зависимости от отрасли экономики, но не ниже 1,0;
- коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами — нормативное значение устанавливается в зависимости от отрасли экономики, но не ниже 0,05;
- коэффициент обеспеченности обязательств активами — для всех видов экономической деятельности согласно Общегосударственному классификатору видов экономической деятельности в Республике Беларусь не более 0,85;
- размер обязательств, исходя из рекомендуемого значения коэффициента автономии, не должен превышать половины стоимости оборотных (краткосрочных) активов.

С 1 октября 2023 г. вступили в силу два новых нормативных акта, на основании которых предыдущие акты законодательства утратили свою законную силу: Закон Республики Беларусь «Об урегулировании неплатежеспособности» от 13.12.2022 г., № 227-З и постановление Министерства экономики Республики Беларусь и Министерства финансов Республики Беларусь «Об оценке степени риска наступления банкротства» от 07.08.2023 г., № 16/46 [3, 4]. С этого момента для оценки степени риска банкротства субъектов хозяйствования в Республике Беларусь используются два ключевых показателя:

1. Коэффициент обеспеченности обязательств имуществом (K1) — отражает соотношение обязательств субъекта хозяйствования к его имуществу.

2. Коэффициент просроченных обязательств (K2) — показывает соотношение суммы просроченных обязательств и общей суммы обязательств.

С учетом указанных показателей предусматриваются четыре степени риска банкротства субъекта хозяйствования: низкая, средняя, высокая, критическая.

В таблице указаны критерии для их оценки.

Критерии оценки степени риска банкротства субъектов хозяйствования

Степень риска банкротства	Показатели	
	Коэффициент обеспеченности обязательств имуществом (K1)	Коэффициент просроченных обязательств (K2)
Низкая	$K1 \leq 0,50$	$K2 \leq 0,20$
	$0,50 < K1 \leq 0,70$	$K2 \leq 0,10$
	$0,70 < K1 \leq 0,90$	$K2 \leq 0,01$

Средняя	$K1 \leq 0,50$	$0,20 < K2$
	$0,50 < K1 \leq 0,70$	$0,10 < K2 \leq 0,20$
	$0,70 < K1 \leq 0,9$	$0,01 < K2 \leq 0,10$
	$0,90 < K1$	$K2 \leq 0,01$
Высокая	$0,50 < K1 \leq 0,70$	$0,20 < K2$
	$0,70 < K1 \leq 0,90$	$0,10 < K2 \leq 0,20$
	$0,90 < K1$	$0,01 < K2 \leq 0,10$
Критическая	$0,70 < K1 \leq 0,90$	$0,20 < K2$
	$0,90 < K1$	$0,10 < K2$

Финансовая устойчивость означает, что доходы организации превышают расходы. Это позволяет свободно обращаться с денежными средствами и гарантирует непрерывность производства и реализации услуг. Факторы, способствующие формированию финансовой устойчивости, присутствуют во всей деятельности предприятия и являются неотъемлемой частью общей устойчивости

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что для улучшения финансовой устойчивости необходимо найти резервы, ускоряющие накопление собственных источников и обеспечивающие оборотный капитал за счет собственных средств. Кроме того, важно достичь оптимального баланса финансовых ресурсов, чтобы организация могла свободно управлять средствами, обеспечивать непрерывность продажи услуг за счет их эффективного использования и снижать затраты на расширение и модернизацию текущей деятельности.

Источники

1. Об утверждении Инструкции о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования [Электронный ресурс]: постановление М-ва финансов Респ. Беларусь, М-ва экономики Респ. Беларусь, 27 дек. 2011 г., № 140/206 : в ред. постановления М-ва финансов Респ. Беларусь, М-ва экономики Респ. Беларусь от 04.10.2017 г., № 33/23 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2023.

2. Об определении критериев оценки платежеспособности субъектов хозяйствования [Электронный ресурс]: постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 12 дек. 2011 г., № 1672: в ред. постановления Совета Министров Респ. Беларусь от 22.01.2019 г., № 43 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2023. — Дата доступа: 01.10.2023.

3. Об урегулировании неплатежеспособности [Электронный ресурс]: Закон Респ. Беларусь, 13 дек. 2022 г., № 227-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2023.

4. Об оценке степени риска наступления банкротства [Электронный ресурс]: постановление М-ва экономики Респ. Беларусь, М-ва финансов Респ. Беларусь, 07 авг. 2023 г., № 16/46 // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. — Режим доступа: <http://pravo.by/document/?guid=12551&p0=W22340308>.

5. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности : учеб. пособие / Г. В. Савицкая. — 6-е изд., испр. и доп. — М. : Инфра-М, 2020. — 376 с.

6. Савицкая, Г. В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г. В. Савицкая. — 7-е изд., перераб. и доп. — М. : Инфра-М, 2018. — 607 с.

СНИЛ «Инноватика»

А. С. Бородавская, О. Д. Дубина

Научный руководитель — магистр экономических наук О. Г. Довыдова

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ДРАЙВЕР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

В статье представлен анализ инновационной деятельности, выявлены основные конкурентные преимущества и недостатки ОАО «БЕЛАЗ» и ОАО «Элема», разработаны направления развития инновационной деятельности в ОАО «БЕЛАЗ» и ОАО «Элема».

Инновационные процессы в настоящее время приобрели большую значимость. Инновации ведут к обновлению рынка, улучшению качества и расширению ассортимента товаров и услуг, созданию новых методов производства, сбыта продукции, повышению эффективности управления. Именно поэтому их необходимо широко внедрять и использовать на предприятиях.

Важнейшей социально-экономической задачей Республики Беларусь в настоящее время является повышение эффективности использования научных разработок в производстве. В связи с этим была подготовлена и утверждена стратегия «Наука и технологии: 2018–2040».

Стратегия предполагает три этапа реализации. На данный момент мы находимся на втором этапе: «2021–2030 гг. — создание системных условий для цифровой интеллектуальной модернизации традиционных отраслей и выбор точек роста наукоемкой экономики Беларуси».

Рассмотрим направления повышения конкурентоспособности предприятий на основе инновационной деятельности для двух различных отраслей производства. В отрасли машиностроения исследуемым объектом будет выступать ОАО «БЕЛАЗ» — управляющая компания холдинга «БЕЛАЗ-ХОЛДИНГ».

В настоящее время ОАО «БЕЛАЗ» вышло в лидеры продаж по карьерной технике в мире (до 25–30 % рынка) на общую сумму 1 млрд долл. США при 12 тыс. занятых в производстве, что по удельному показателю является одним из рекордных достижений экспортеров Республики Беларусь.