

РОЗНИЧНАЯ КОМИССИОННАЯ ТОРГОВЛЯ В МИНСКЕ

Комиссионная торговля — форма розничной торговли, при которой в комиссионном магазине или комиссионной секции магазина осуществляется продажа товаров, принятых по договору комиссии от граждан [1].

Национальное законодательство, регулирующее комиссионную торговлю, включает в себя как общие нормы о договоре комиссии, так и специальные предписания, которые касаются розничной комиссионной торговли. Их соблюдение важно для обеих сторон рассматриваемых правоотношений: комитента и комиссионера [2].

Сегодня в Минске работает 2 «комиссионки» смешанной торговли (ОДО «Зося» и ЧПУП «Вас-Тон»), 2 специализируются на старинных вещах (ОДО «Антиквар», ООО «Антиквариат»), 2 отдела комиссионных товаров (ООО «Викториал» и ЗАО «Эрмий») и один онлайн-магазин Komissia.by. Поступающую вещь оценивает приемщик на основе рыночного спроса. Так, в комиссионном магазине ОДО «Зося» можно найти надувной бассейн размером 2 × 3 м по цене 96 руб. при стоимости за аналогичный новый от 200 руб. Набор кухонных табуретов стоит 20 руб. за штуку при цене от 28 руб. за новый.

Когда вещь выставляется на продажу, в течение первых 20 рабочих дней можно получить максимальную выгоду: от 30 до 70 % от оцениваемой стоимости. Если в течение этого срока товар не продан, то происходит его уценка на 20 %. Через 14 дней после этого также будет снижена стоимость, но уже на 30 %. Если и после этого реализация не происходит, то оценщик и владелец вещи по взаимному согласию окончательно снижают цену до минимальной [3].

Кроме того, в настоящее время насчитывается десятка два автохаусов в Минске по продаже подержанных автомобилей. В Республике Беларусь в договоре о приемке автотранспорта на комиссию нужно указывать информацию об отсутствии сведений об ограничении (обременении) и запретов на совершение сделок с транспортным средством, в том числе о том, что транспортное средство никому не подарено, не продано, не заложено, не передано в аренду, на него не наложен арест, судебного спора по нему не имеется, оно свободно от любых прав и притязаний со стороны третьих лиц.

За последний год в Республике Беларусь из-за растущей конкуренции с интернет-торговлей количество комиссионных магазинов уменьшилось вдвое. Однако главным преимуществом такого способа продажи ненужных вещей остается то, что, передавая их на реализацию, в доме освобождается свободное пространство. При этом не нужно ждать приезда покупателя и вывоза товара [3].

Источники

1. О классификации форм торговли [Электронный ресурс] : постановление М-ва антимонопол. регулирования и торговли Респ. Беларусь, 9 марта 2021 г., № 14 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2023.

2. О системе регулирования цен [Электронный ресурс] : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 19 окт. 2022 г., № 713 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2023.

3. До 70 % от стоимости: сколько можно заработать на б/у вещи в комиссионке? [Электронный ресурс] // Myfin.by. — Режим доступа: <https://myfin.by/stati/view/11426-do-70-ot-stoimosti-skolko-mozhno-zarabotat-na-bu-veshhi-v-komissionke>. — Дата доступа: 03.12.2023.