

ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ

В современных условиях характерно увеличение роли финансового потенциала в функционировании организации в системе хозяйствования. Термин «потенциал» произошел от слова *potentia* и в переводе с латинского языка означает — «сила, возможность». Материальным носителем финансового потенциала хозяйствующего субъекта являются его финансовые ресурсы [1].

Главной целью финансового потенциала является обеспечение финансовой безопасности хозяйственной деятельности организации. Факторы, оказывающие наибольшее влияние на механизм формирования финансовых ресурсов, можно разделить на две основные группы: внешние и внутренние. К первой группе относятся экономические, политические, социальные, нормативно-правовые факторы, развитие финансовой инфраструктуры, государственная политика и др. Внутренние включают в себя состояние и структуру капитала, обеспеченность профессиональными кадрами, материально-техническая база, эффективное использование ресурсов и др.

Ориентируясь на финансовое состояние предприятия, можно сделать вывод о его конкурентоспособности, рентабельности, финансовой устойчивости, инвестиционных возможностях, а также о текущей и перспективной динамике его развития.

Анализ финансового потенциала проводится с целью своевременного выявления и устранения недостатков в финансовой деятельности организации, а также нахождения резервов улучшения финансового состояния. К задачам анализа относятся оценка выполнения плана по поступлению финансовых ресурсов, прогноз возможных финансовых результатов, экономическая рентабельность, рассмотрение возможности привлечения капитала в объеме, необходимом для реализации инвестиционных проектов, и разработка конкретных мероприятий, направленных на увеличение эффективности использования финансовых ресурсов.

Для анализа эффективности использования финансового потенциала используют показатели финансовой устойчивости, эффективности деятельности, платежеспособности (ликвидности) хозяйствующего субъекта.

При формировании концепции управления финансовым потенциалом хозяйствующего субъекта следует использовать принципы научного познания, такие как системность, адаптивность, динамичность, целенаправленность, научность, оптимальность, альтернативность и др. [2].

Основой механизма эффективного управления финансовым потенциалом является планирование. Выделяют следующие этапы процесса управления финансовым потенциалом: оценка структуры, динамики, эффективности его использования; оценка конкурентной среды, определение доли организации, которую она занимает на рынке; анализ резервов и потерь; выбор финансовой стратегии и тактики; определение направлений и проведение конкретных мероприятий по повышению эффективности использования финансового потенциала.

Таким образом, финансовый потенциал хозяйствующего субъекта — это основа его саморазвития, устойчивости и обеспечения финансовой безопасности.

Источники

1. *Сухова, Л. Ф.* Финансовый потенциал предприятия: понятие, сущность, методы измерения [Электронный ресурс] / Л. Ф. Сухова // КиберЛенинка. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovyy-potentsial-predpriyatiya-ponyatie-suschnost-metody-izmereniya>. — Дата доступа: 03.12.2023.

2. *Бородин, А. И.* Концепция механизма управления финансовым потенциалом предприятия [Электронный ресурс] / А. И. Бородин // КиберЛенинка. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/kontseptsiya-mehanizma-upravleniya-finansovym-potentsialom-predpriyatiya>. — Дата доступа: 03.12.2023.