

при выборе внедряемых элементов корпоративного управления. Единого перечня таких элементов не существует, например, есть ключевые элементы для отечественных акционерных обществ с участием государства, которые не всегда применимы ко всем организациям: в малом бизнесе собственник вряд ли будет создавать совет директоров, в обществе с ограниченной ответственностью не будет дивидендной политики, а система вознаграждений и компенсаций будет существовать в любой организации.

3. Применение в деятельности группы с участием банка общепризнанных рекомендательных документов повысит ее деловую репутацию, которая напрямую связана со стоимостью бизнеса. В последующем это позволит участникам группы оперативно выйти на зарубежные биржи со своими ценными бумагами (акциями, облигациями), где требуется соблюдение установленных биржей требований к корпоративному управлению.

4. Чем эффективнее корпоративное управление в группе с участием банка, тем ниже вероятность возникновения риска «заражения» (цепной реакции) в ней и тем более финансово надежен банк в такой группе и сама группа в целом. Это оценивают и потенциальные контрагенты.

**Ю. М. Уласевич**  
кандидат экономических наук, доцент  
БГЭУ (Минск)

## О ПРОБЛЕМАХ ФИНАНСОВОЙ НАУКИ ПОСТСОВЕТСКОГО ПРОСТРАНСТВА

Проблемы финансовой науки постсоветского пространства широко освещаются в специальной литературе. Вместе с тем их круг уже обозначенными не ограничивается.

В частности, существует проблема отсутствия должной согласованности в раскрытии сущности финансов и таких производных от их понятий, как «международные финансы», «финансы международных финансовых институтов» и др.

Так, в финансовой науке постсоветского пространства по настоящее время финансы наиболее часто трактуются как совокупность определенных (экономических, денежных, распределительных и др.) отношений. Необходимо отметить, что именно подобный подход нашел отражение в Образовательном стандарте высшего образования I степени по специальности 1–25 01 04 «Финансы и кредит», где «финансы – разновидность производственных отношений, специфическая часть денежных отношений» [4]. В то же время международные финансы чаще определяются как совокупность финансовых ресурсов всего мира (используемых в международных экономических отношениях, изъятых из национальных экономик и поступивших в международный оборот) [1, с. 6, 7; 3, с. 23; 5, с. 22, 75] и (или) одновременно:

– «совокупность экономических отношений, основанных на международных соглашениях... а также институциональных образований... в сфере международных операций и расчетов» [1, с. 6];

– «совокупность финансовых институтов на международном уровне» [3, с. 26] и др.

Финансы международных финансовых институтов трактуются как «совокупность финансовых ресурсов, аккумулируемых ими» [2, с. 233].

Такое расхождение в понимании рассматриваемых понятий осложняет, в частности, изучение дисциплины «Международные финансы», поскольку оно предполагает необходимый уровень освоения предшествующей дисциплины «Финансы» и свидетельствует о недостаточной изученности всех этих понятий.

Таким образом, на современном этапе развития финансовой науки постсоветского пространства необходимо обеспечить преемственность в определении понятия «финансы» и производных от него понятий: «международные финансы», «финансы международных финансовых институтов» и др. Для этого требуется детально исследовать сущность всех этих понятий, выяснить и устранить причины выявленного несоответствия в их определениях.

### Список использованных источников

1. Беляева, Т. Н. Международные финансы : учеб. пособие / Т. Н. Беляева ; Иван. гос. хим.-технол. ун-т. – Иваново, 2018. – 118 с.
2. Кремповая, Н. Л. Особенности организации финансов самых влиятельных международных организаций / Н. Л. Кремповая, М. С. Ткачук // Бюллетень науки и практики. – 2016. – № 12. – С. 232–236.
3. Международные финансы : учебник и практикум для вузов / В. Д. Миловидов [и др.] ; отв. ред.: В. Д. Миловидов, К. Е. Мануйлов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Юрайт, 2020. – 516 с.
4. Образовательный стандарт высшего образования I ступени по специальности 1-25 01 04 «Финансы и кредит» [Электронный ресурс] : утв. постановлением Министерства образования Респ. Беларусь, 7 июля 2022 г., № 179 // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.
5. Свиридов, О. Ю. Международные финансы : учеб. пособие / О. Ю. Свиридов, А. А. Лысоченко. – Ростов н/Д : Феникс, 2015. – 395 с.

**В. К. Ханкевич**

*кандидат экономических наук, доцент  
БГЭУ (Минск)*

## МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ В ОПРЕДЕЛЕНИИ ВЫРУЧКИ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ В РАЗЛИЧНЫХ АСПЕКТАХ ВЕДЕНИЯ УЧЕТА

Современная экономика в условиях глобализации и перехода к информационному обществу отличается перманентными и постоянно ускоряющимися изменениями, многообразием тенденций ее развития. В современной экономической системе Республики Беларусь непрерывно проявляются все новые вызовы, возникают все новые проблемы, решение которых невозможно без осознания и анализа различных явлений социально-экономического развития и технологического прогресса государства.

В русле этих направлений осуществляется моделирование трансформации экономических систем, прогнозируется развитие экономик, уделяется внимание проблемам бюджетно-налоговой, кредитно-денежной, социальной политики, изменению роли и функций государства.

Налоговая политика государства через систему доходов и расходов бюджетов всех уровней оказывает важное влияние на уровень экономической и хозяйственной деятельности организаций и жизни населения.

Критерием, характеризующим финансовое положение любой коммерческой организации, выступает показатель «выручка от реализации продукции (работ, услуг)». Динамика данного показателя в значительной мере определяет финансовую устойчивость и деловую активность любого хозяйствующего субъекта.

Выручка от реализации является основным источником возмещения средств, затраченных на производство продукции (работ, услуг), ее своевременное поступление обеспечивает непрерывность кругооборота средств, бесперебойность процесса деятельности предприятия. Несвоевременное поступление выручки, наоборот, влечет перебои в деятельности, снижение прибыли, нарушение договорных обязательств, штрафные санкции.

Использование выручки отражает начальный этап распределительных процессов. Из полученной выручки предприятие в первостепенном порядке уплачивает косвенные налоги, возмещает материальные затраты на сырье, материалы, топливо, электроэнергию, другие предметы труда, а также оплачивает оказанные ему услуги. Дальнейшее распределение выручки связано с начислением амортизационных отчислений. Оставшаяся часть выручки – это валовой доход или вновь созданная стоимость, которая направляется на оплату труда, а также на уплату условно косвенных налогов и отчисления во внебюджетные фонды. После их уплаты формируется прибыль (убыток) предприятия, из которого взимается налог.