

РАМОН ТРЕМОСА-И-БАЛЬСЕЛЬС, ТЕРЕСА ОБИС-И-АРТАЛ

УНИФИКАЦИЯ НА МИКРО- И МАКРОУРОВНЕ

Под экономической унификацией понимается процесс постепенного сглаживания различий в рентабельности предприятий анализируемых стран, а также в таких показателях, как фондоотдача, уровень прибыли и финансовое состояние.

Исходя из полученных результатов, можно провести параллели между процессами унификации на микро- и макроэкономическом уровне (ВВП на душу населения) и выдвинуть гипотезу о взаимообусловливании этих процессов.

1. Макроэкономическая унификация

В сфере исследования промышленно-экономической унификации XX в. интересной является работа американского экономиста В. Баумоля. По его мнению "все усилия индустриально развитых стран направлены на развитие и поддержание долгосрочной тенденции к унификации показателей ВВП на душу населения". Причину данной тенденции следует искать во внешних факторах, которые напрямую связаны с техническим прогрессом. Рост производительности труда способствует в определенной мере экономическому процветанию государства. Этот принцип может быть успешно применен в развивающихся странах посредством ввоза и внедрения новых технологий.

По мнению другого американского экономиста М.С. Алама следует учитывать, что технологии производства и основной капитал развивающихся стран значительно устарели. Когда основной капитал окончательно потеряет свою стоимость, он может быть заменен на более совершенный. Если развивающиеся страны будут постепенно внедрять новые технологии, то их потенциал производственного роста превысит аналогичный показатель в наиболее развитых странах. Другими словами, можно утверждать, что разница между предельной и средней производительностью труда в развивающихся странах больше.

Эти рассуждения позволяют вывести обратную зависимость между темпами роста и уровнем потребления ВВП на душу населения в настоящем периоде времени. Таким образом, чем ниже будет уровень потребления, тем выше будет рост производства. Но всегда, когда некоторая страна будет располагать самыми минимальными способностями инвестировать, т.е. будет иметь минимум располагаемого дохода, трудовые ресурсы и акционерный капитал, функционирующие институциональные факторы; тогда данная страна может воспользоваться человеческими ресурсами для внедрения технологических инноваций.

Рамон ТРЕМОСА-И-БАЛЬСЕЛЬС, преподаватель факультета экономики Барселонского университета (Испания);

Тереса ОБИС-И-АРТАЛ, преподаватель факультета экономики Барселонского университета (Испания)

2. Микроэкономическая унификация

Множество статей, которые посвящены экономической унификации, тем или иным образом касаются таких переменных макроэкономического анализа, как, например, ВВП на д.н., реальный доход семьи (реальная унификация) или коэффициент инфляции, государственный долг и дефицит (номинальная унификация).

Инвестирование является ключевым элементом в процессе создания доходов предприятия. В настоящем разделе подробно изучается механизм вложения предпринимательского капитала, делается акцент на то, что для экономических исследований вопрос создания и функционирования данного механизма был и остается открытым.

В любом случае очевидно, что объемы инвестиций резко возрастают там, где начинают осуществляться инвестиционные программы, способные принести доход, превосходящий альтернативные издержки вложенного капитала. Данные издержки обуславливаются в первую очередь процентной ставкой на валютных рынках.

Поверхностное ознакомление с динамикой рентабельности недостаточно, чтобы постичь, что же есть на самом деле “прибыль предприятия” и не путать его с понятием “альтернативные издержки вложенных средств”.

В дальнейшем мы рассмотрим относительные финансовые издержки, так же как и среднюю взвешенную процентной ставки государственного долга в долгосрочном периоде для шести соответствующих стран.

Формула для подсчета используемых в чистом виде активов имеет вид

$$Иач = ВУЭ * \Phi - А = (1 - З / ДС) * ДС / БСВА - И / БСВА = \frac{(ДС - (З + И))}{БСВА},$$

где Иач — используемые активы в чистом виде; ВУЭ — валовой уровень эксплуатации; Φ — фондоотдача; А — амортизация; З — затраты на оплату труда; ДС — добавленная стоимость; БСВА — балансовая стоимость взвешенного актива; И — износ.

Так, например, конъюнктура мирового рынка отражается на количестве прибыли, получаемой каталонскими предприятиями. На стадии циклического подъема рентабельность выше в Каталонии, чем в остальной части Европы, между тем как во время спада ситуация меняется в противоположную сторону, т.е. не в пользу Каталонии.

В то же время фондоотдача положительна для любого государства в данный отрезок времени. Значение фондоотдачи колеблется от 7 до 15 %:

$$1 / 6 * (\sum_1^6 (|P_i / P_6 - 100|)),$$

где P_i — рентабельность страны “i”, P_6 — взвешенная рентабельность по шести европейским странам (*).

Таким образом, как мы уже наблюдали при анализе макроэкономической унификации, те значения, которые стремятся к нулю, демонстрируют сближение экономических показателей регионов, а те, что удалены от нуля, — расхождение.

На основе коэффициентов рентабельности, наценок и оборачиваемости проводится аналогичный анализ управления активами.

В частности, в начале оценивается производительность используемого недвижимого имущества (ПИНИ) по формуле

$$ПИНИ = \text{Добавленная стоимость} / \text{Используемая недвижимость}.$$

А уже затем анализируется по частям доходность чистой денежной массы в обращении. Последняя в свою очередь подразделяется на счета производственных запасов, клиентов, поставщиков и других нестоимостных пассивов.

Третий и последний блок показателей позволяет провести анализ финансовой структуры и обрабатывающей промышленности Каталонии и шести европейских стран, сравнивая их и просчитывая степень унификации по различным коэффициентам и структуре пассивов.

Вывод

Согласно научной работе, проведенной Т. Обис, и методологическому анализу Э. Генеска и В. Саласа, показатели рентабельности каталонских предприятий совпадают с европейскими в годы циклического подъема мировой экономики. Исходя из имеющейся информации, сближение показателей имело место в период с 1983 по 1990 г. и с 1994 по 1995 г. Напротив, в момент циклического спада (1991 — 1993) наблюдается расхождение по большинству показателей.

Подтверждается гипотеза о возможной взаимосвязи между микро- и макроэкономической унификацией. Таким образом, можно утверждать, что микроэкономическая унификация непосредственно влияет на макроэкономическую.

Также необходимо отметить повышенную восприимчивость промышленных колебаний предприятий Каталонии к колебаниям экономических циклов. Конкретно эта восприимчивость выражается в изменении таких показателей, как рентабельность, фондоотдача, уровень прибыли и финансовое состояние. Следует напомнить, что европейские предприятия лучше “защищены” от последовательных периодических колебаний, с которыми связаны подъемы и спады производства, а следовательно, европейские предприятия имеют больше возможности противостоять кризисным явлениям.

ПРЕДЛАГАЕМ ПОДПИСАТЬСЯ НА НАШ ЖУРНАЛ В 1999 ГОДУ!

**Цена подписки в “Союзпечати” — 55 000 руб.
за один номер, годовая подписка — 220 000 руб.**

Подписка производится в отделениях связи и университете.

**ПО ВОПРОСАМ ПОДПИСКИ В УНИВЕРСИТЕТЕ
(50 000 руб. за один номер)
ОБРАЩАТЬСЯ В РЕДАКЦИЮ ЖУРНАЛА “ВЕСТНИК БГЭУ”,
корп. 6, ком. 16,
ИЗД. ОТДЕЛ корп. 2, ком. 303.**