

**БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ**

УДК 658.11+339.9

Мазоль Сергей Иванович

**СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В СТАНОВЛЕНИИ И РАЗВИТИИ
РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ**

08.00.01—Экономическая теория

АВТОРЕФЕРАТ ДИССЕРТАЦИИ

на соискание ученой степени
кандидата экономических наук

Минск 2001

Работа выполнена в Белорусском государственном экономическом университете

Научный руководитель:

кандидат экономических наук, доцент
Корольчук А.К.

доктор экономических наук, профессор,
Новикова И.В.

кандидат экономических наук, доцент
Давыденко Е.Л.

Оппонирующая организация:

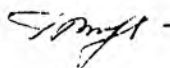
Институт экономики Национальной
Академии Наук Республики Беларусь.

Защита состоится 22 июня 2001 г. в 16.00 на заседании Совета по защите диссертаций в Белорусском государственном экономическом университете по адресу: 220070, г. Минск, Партизанский проспект, 26, зал заседаний совета (ауд. 205), тел. 249-51-07.

С диссертацией можно ознакомиться в библиотеке Белорусского государственного экономического университета.

Автореферат разослан 21 мая 2001 г.

Ученый секретарь совета
по защите диссертаций,
кандидат экономических наук, доцент



Г.В. Турбан

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ

Актуальность темы диссертации. Современный этап развития экономики характеризуется процессами глобализации и требует на национальном уровне политики поддержки и развития конкурентных преимуществ национальных предприятий. Основным ресурсом данного процесса являются инвестиции. Ограниченность последних требует, с одной стороны, направления внутренних инвестиционных ресурсов в стратегически перспективные отрасли и компании, а с другой—привлечения свободных мировых экономических ресурсов. К ним можно отнести как непосредственно иностранные инвестиции, так и результаты осуществления частных инвестиций предприятий—созданные активы и другие конкурентные преимущества предприятий.

Практика формирования рыночных отношений в Республике Беларусь ставит исследователей перед необходимостью выполнения двуединой задачи: необходимо решить одну из проблем переходного периода—преодолеть инвестиционный кризис, и идти по пути достижения цели, для которой собственно и осуществляется реформирование экономической системы Республики Беларусь—эффективная интеграция страны в мировую экономику. Совместное предприятие (СП), являясь—как показывает мировой опыт, в том числе и стран СНГ--наиболее эффективной для принимающей экономики формой осуществления прямых иностранных инвестиций (ПИИ), находится на одном из центральных мест в решении комплексной макроэкономической задачи.

Специфика СП проявляется в том, что при его создании принимающая страна может оказывать непосредственное влияние на макро- и микроэкономический эффект осуществления ПИИ благодаря участию в нем национального предприятия. Следовательно, на уровне микроэкономики существует следующая практическая задача: обобщить опыт функционирования СП в условиях рыночных отношений и определить главные факторы, определяющие эффект создания СП для национального партнера.

Зарубежные и отечественные авторы рассматривали различные аспекты совместного предпринимательства (СПр). Представители теории интернационализации—Артюхин А., Вознесенская С.Н., Козырев А., Новикова И.В., Петровская Л.М., Тюльпанова С.И., Бабли П., Гербер Д., Дэвис К., Майснер Т., Хирш Х. —рассматривают вопросы взаимоотношений партнеров по СП, СП и государства, политики государственного регулирования деятельности СП. СП рассматривается как элемент стратегии транснациональных корпораций (ТНК), который они выбирают при осуществлении международной деятельности самостоятельно либо под давлением правительства принимающей страны.

Различные аспекты эффективности СП на микроуровне—стабилизация производственного процесса, возможность концентрации ресурсов предприятий, усиление конкурентоспособности партнеров по СП, транзакционные издержки—рассматривались Генцелем Ф., Хеннартом Дж.-Ф., Новиковым Р.А., Степановым Ю.С., Ширияевым Ю.С., Шишковым В.А. Сущность СП, его характеристика с точки зрения многонациональности, возможностей объединения ресурсов, раз-

деления прибылей, рисков, управленческих функций, влияния на стратегические позиции партнеров рассматривались такими авторами, как Даннинг Дж., Портер Р.Л., Назаров М.И., Черкасов Т.А., Яковлева Е.Л.

Организационно-экономические аспекты деятельности СП в Республике Беларусь, зарубежный опыт СП анализируются в работах Денисовой К.Г., Руденко А.И., Сенько А.Н., Примшиц В.В. Макроэкономическая эффективность создания СП, особенности государственного регулирования и перспективы развития СП в Беларуси представлены в исследованиях Грачева Н.Н, Зеленской М.М., Новика В.А., Марусенко М., Петриченко Е.В.

Критическое осмысление работ зарубежных и отечественных авторов позволяет выявить ряд проблем, не нашедших достаточного отражения в экономической литературе, требующих дальнейшего изучения и определяющих актуальность диссертационной работы с точки зрения экономической теории: это вопросы эволюции СП, отдельные сущностные характеристики СП и их проявление, методологические основы оценки и прогнозирования макро- и микроэкономической эффективности СП, отдельные аспекты государственного регулирования СП в переходной экономике.

Связь работы с крупными научными программами, темами. Исследования проводились в рамках плановой бюджетной темы НИР (№ госрегистрации 19961598) кафедры экономической теории БГЭУ «Экономические системы общества: современные закономерности развития, функционирования общества при переходе к рынку».

Цель и задачи исследования. Целью диссертации является выяснение роли СП в становлении и развитии рыночной экономики. Достижение цели диссертационной работы обусловило необходимость решения следующих задач:

- исследование экономической сущности СП, закономерностей его появления и развития;
- изучение отдельных аспектов эффективности СП на микроуровне, реализуемых благодаря способности СП к объединению и разделению факторов внешней и внутренней среды предприятий;
- анализ макроэкономической эффективности СП;
- изучение экономической силы субъектов СП;
- исследование инвестиционного климата страны/региона;
- изучение особенностей государственного регулирования СП;
- изучение состояния и тенденций развития СП в Беларуси, выработка рекомендаций по совершенствованию государственного регулирования деятельности СП в республике.

Объект и предмет исследования. Объектом исследования является микро- и макроэкономическая среда функционирования СП. Цели и задачи диссертационной работы определяют предмет исследования—социально-экономические отношения, складывающиеся между субъектами СП в процессе создания и функционирования СП.

Методология и методы проведенного исследования. В основу работы положены методологические основы диалектики: основные законы диалектики, методы анализа и синтеза, восхождения от абстрактного к конкретному, основные категории—форма и содержание, качество и количество, сущность и явление. Для получения первоначальных результатов применялись эмпирические исследования статистических данных, практического опыта СПр, метод экстраполяции. При изучении макроэкономической эффективности СП применялся метод расчета ВВП по расходам, при анализе инвестиционного климата стран—предложенная автором методика анализа инвестиционного климата. При формировании общих результатов и выводов работы использовался принцип системности.

Научная новизна и значимость полученных результатов.

- разработана методика анализа инвестиционного климата (ИК) страны/региона: методика базируется на выделении долгосрочных (инвестиционные стимулы) и краткосрочных (инвестиционный риск) факторов ИК, показатели инвестиционных стимулов сгруппированы исходя из основных типов СП (СП-поиск рынков, СП-поиск ресурсы, СП-поиск созданные активы, СП-поиск эффективная структура); методика основана на сопоставлении экономических показателей регионов (географических, экономических), а также стран внутри этих регионов;
- выявлено главное в экономической сущности СП: СП—микроэкономическая система второго уровня, обладающая более высоким стратегическим потенциалом по сравнению с предприятиями, ее создавшими (микроэкономическими системами первого уровня), благодаря объединению результатов экономического развития последних;
- усовершенствована методика анализа влияния СП на показатели стратегических капиталовложений предприятий-партнеров: эффект разделен на количественную (изменение затрат предприятий для достижения эффективного масштаба производства) и качественную (повышение эффективности вследствие эффекта синергии и отдаления наступления убывающей отдачи) стороны;
- обеспечено дальнейшее развитие методологического подхода к оценке макроэкономической эффективности деятельности СП: прогнозирование макроэкономического эффекта базируется на оценке стадии развития конкурентоспособности страны, определяющей структуру привлекаемых СП/ПИИ, исходя из нее определяется потенциальный макроэкономический эффект СП по качественной (основные показатели конкурентоспособности экономики) и количественной (показатели ВВП по расходам) составляющим, для определения степени реализации потенциального макроэкономического эффекта и разработки системы мер по ее повышению оценивается уровень технологического разрыва между СП и местной экономикой, а также реальный макроэкономический эффект СП;
- введены и адаптированы к практике понятия «кооперационная рента» (увеличение эффективности функционирования партнеров по ММК без вовлечения дополнительных ресурсов с их стороны), «кривая конкурентных преимуществ» (функция кривой конкурентных преимуществ определяется на основе технологического разрыва партнеров по СП) и «инвестиционный мультипликатор СП»

(объем инвестиционных расходов местного предприятия, которые стимулирует 1 руб. инвестиций иностранного партнера).

Практическая, экономическая, социальная значимость полученных результатов. Результаты диссертационной работы нашли практическое применение в учебном процессе кафедры экономической теории БГЭУ; могут использоваться Департаментом внешнеэкономических связей МИД, Белорусским агентством содействия инвестициям в части работы, содержащей: рекомендации по совершенствованию системы государственного регулирования деятельности СП; принципы классификации СП на основе типов ПИИ, что позволит вырабатывать соответствующую преобладающему в определенный период типу СП и динамике структурных сдвигов тактику государственного регулирования СП; —предприятиями республики: проведенный в диссертационной работе анализ микроэкономической эффективности СП и факторов экономической силы; —в качестве коммерческого продукта: методика анализа ИК страны/региона как альтернатива используемым в настоящее время.

Экономическая значимость результатов диссертационной работы (при внедрении их, исходя из рекомендаций по использованию) определится возможным ростом количества созданных в республике СП (приток инвестиций), повышением эффекта их деятельности на микро- и макроуровне.

Социальная значимость работы определяется потенциальной возможностью влияния ее результатов на разработку мер по реформированию экономики республики, формированию множественности форм собственности, направленных на повышение качества и уровня жизни населения.

Основные положения диссертации, выносимые на защиту.

- методика анализа ИК страны/региона. Методика является универсальной, учитывает современные тенденции глобализации, согласуется с основными типами СП/ПИИ, разделяет долгосрочные и краткосрочные факторы ИК;
- СП является микроэкономической системой второго уровня и обладает лучшими стратегическими характеристиками по сравнению с предприятиями, ее создавшими (микроэкономическими системами первого уровня);
- в результате создания СП партнеры получают кооперационную ренту, значение которой определяется по кривой конкурентных преимуществ. Показатель позволяет анализировать микроэкономическую эффективность СП;
- методика анализа влияния СП на показатели стратегических капиталовложений предприятий-партнеров. Методика позволяет выделить в общем микроэкономическом эффекте количественную и качественную стороны;
- методологический подход к оценке макроэкономической эффективности деятельности СП. Методика учитывает основные факторы при прогнозировании макроэкономического эффекта (типы СП и особенности развития страны-реципиента), обеспечивает комплексный подход, систематизирует основные факторы макроэкономического эффекта;
- существует характерный для СП инвестиционный мультипликатор. Показатель позволяет анализировать макроэкономическую эффективность СП;

—макро- и микроэкономический эффект деятельности СП определяется уровнем технологического разрыва (балансом экономической силы) субъектов СП и его реализацией при организации СП;

—рекомендации по совершенствованию государственного регулирования деятельности СП в Республике Беларусь: замена налоговой системы стимулирования финансовой; использование в качестве экономических индикаторов для определения приоритетных отраслей динамики экспорта и минимального эффективного масштаба производства, рассчитываемого по отраслям относительно объема рынка сбыта; совершенствование понятия «приоритетный проект», показателя «товарный рынок»; расширение функций Белорусского Агентства содействия инвестициям; введение системы регулирования импорта технологий.

Личный вклад соискателя. Основные выводы диссертации являются результатом индивидуально проведенного исследования, исходя из сформированных целей и задач диссертационной работы.

Апробация результатов диссертации. Работа прошла апробацию на республиканской научно-практической конференции «Проблемы становления и механизм развития национальной экономики и системы экономического образования Республики Беларусь», Минск, 1998г.; международной научно-практической конференции «Экономическая наука и образование: проблемы и перспективы», Минск, 1998г.; студенческой научно-практической конференции «Современный мир глазами студенческой молодежи», Минск, 1999г.; международной научно-практической конференции «Проблемы стабилизации и экономического роста Республики Беларусь», Минск, 1998г.

Опубликованность результатов диссертации. Основные положения и выводы диссертации опубликованы в 4 статьях в рецензируемых научных журналах, 5 тезисах докладов и выступлений на конференциях общим объемом 27 страниц.

Структура и объем диссертации. Диссертационная работа состоит из общей характеристики работы, двух глав, заключения, приложений. Полный объем диссертации 145 страниц, в том числе 45 страниц занимают 8 иллюстраций, 22 таблицы, 8 приложений, список использованных источников содержит 211 наименований.

ОСНОВНОЕ СОДЕРЖАНИЕ ДИССЕРТАЦИИ

Первая глава "**Предпосылки возникновения и сущность совместных предприятий**" посвящена исследованию предпосылок и закономерностей появления и развития СП, экономической сущности СП и форм ее проявления на микро- и макроуровнях. Исследовано влияние СП как экономической системы на ее элементы (микроэкономический эффект) и внешнюю среду (макроэкономический эффект), на этой основе определена роль СП в развитии рыночной экономики, а также в повышении эффективности функционирования экономики принимающей страны как предпосылки формирования рыночной системы в

странах с переходной экономикой. Выделено основное свойство СП с точки зрения принципа целостности системы.

Формирование современной структуры мировой экономики происходило в процессе обобществления производства и интернационализации хозяйственной жизни, одной из сторон которой стала ММК. Диалектика процесса обобществления состоит во взаимодействии следующих тенденций: с одной стороны, совершенствование средств производства способствует распределению производительных сил общества по все более узким сферам деятельности, а с другой—специализация общественного производства создает предпосылки для взаимодействия товаропроизводителей, т.е. кооперации. СП появилось вследствие выхода отношений кооперации за национальные границы в процессе интернационализации. Развитие интернационализации направлено на формирование такой устойчивости международных связей, которая позволила бы национальной экономике замещать отдельные отрасли внешними производственными возможностями и распределять ресурсы между участвующими в интернационализации продуктами. Задача интернационализации—максимально эффективное перераспределение и использование мировых производственных ресурсов.

Основными типами международных связей являются обмен и кооперация. Первый тип связей включает международный обмен материальными (средства производства и готовая продукция) и нематериальными (формализованные и неформализованные знания) продуктами. Для обеспечения устойчивости международной торговли создаются торговые филиалы, осуществляющие сбыт готовой продукции и закупки необходимых ресурсов; кроме того, для преодоления протекционистских барьеров за границу перемещаются производство конечной продукции и мощности по добыче и первичной переработке сырья.

В результате происходит дополнение (при осуществлении ПИИ в форме СП) либо замещение (создается иностранное предприятие (ИП)) контрактных отношений связями собственности и таким образом обеспечивается стабилизация международных отношений. Фирмы осуществляют также куплю/продажу лицензий и патентов для продления жизненного цикла продукции, что, в свою очередь, стабилизирует мировую производственную структуру.

Функционирование международной внутрифирменной кооперации связано с формированием глобальной производственной структуры ТНК. В процессе осуществления ПИИ ТНК создают разветвленную систему филиалов в различных странах на основе международного разделения труда (МРТ). Движение продукции между подразделениями ТНК, связанными единым технологическим процессом, осуществляется на основе кооперации. Цены используются как индикаторы эффективности производства филиалов, а также для оптимизации финансовых результатов деятельности системы. Межфирменная кооперация обеспечивает объединение материальных и нематериальных активов предприятий и используется для усиления их конкурентных позиций. Стабилизация кооперационных связей обеспечивается по сходной с международным обменом схеме—дополнение/замещение контрактных отношений связями собственности (ПИИ-

поиск созданные активы и поиск эффективной структуры), и, кроме того, происходит стабилизация мировой воспроизводственной структуры через укрепление конкурентных преимуществ осуществляющих международные связи национальных предприятий. Использование лицензирования в международной кооперации обеспечивает стандартизацию продукции взаимодействующих предприятий.

Выделяемые в современной экономической теории основные формы ММК можно объединить в три группы по степени интеграции партнеров: 1) кооперация по поводу результатов деятельности партнеров—обмен ноу-хау, перекрестные лицензирование и франчайзинг, распределение производственной программы. Происходит косвенное объединение ресурсов: предприятия обмениваются своими продуктами, снижая дублирование затрат друг друга;

2) кооперация по поводу совместного использования ресурсов партнеров— компенсационная и подрядная кооперация. Происходит объединение производственных ресурсов заказчика (сырье, материалы, технологии) и производителя (производственные мощности), в обмен на которые каждый из них получает часть готовой продукции;

3) кооперация по поводу конечных результатов совместной деятельности: предприятия объединяют ресурсы для получения общего результата. Эта форма сотрудничества получила название совместного предпринимательства и включает совместное производство (партнеры осуществляют раздельное производство промежуточной продукции, совместно осуществляют сборку конечного продукта и его сбыт), консорциум (объединение ресурсов предприятий для решения крупномасштабной задачи), совместное предприятие (обособление ресурсов партнеров в пользу создаваемого субъекта хозяйствования, осуществляющего управление кооперационными отношениями).

Появление СП в процессе развития ММК является следствием усложнения и интенсификации связей между субъектами межфирменной кооперации, объективно обуславливающих появление новой организационной структуры, способной эффективно управлять кооперационными отношениями. СП, являясь на современном этапе наиболее сложной формой ММК, реализует весь экономический потенциал кооперационных отношений, обобщающим показателем которого является кооперационная рента.

Кооперационная рента—увеличение эффективности взаимодействующих предприятий за счет объединения ресурсов и косвенной интеграции затрат в части эффекта, получаемого каждым предприятием без вовлечения дополнительных ресурсов, которые были бы необходимы для его получения вне отношений кооперации. Речь идет о доступе в результате кооперации предприятий-партнеров к конкурентным преимуществам друг друга. Относительный размер кооперационной ренты рассчитывается по кривой конкурентных преимуществ; ее функция определяется, исходя из превышения эффективности использования факторов производства одного из партнеров над соответствующими показателями других:

$$F(cca) = ATC(1)_i - ATC(2)_i \quad \text{при условии, что } F(cca) \geq 0; \quad (1)$$

где $F(cca)$ —функция кривой конкурентных преимуществ;

АТС—средние общие издержки предприятий 1 и 2;
 i—объем производства.

СП характеризуется следующими особенностями: в процессе создания и хозяйствования СП взаимодействуют предприятия различных стран; их сотрудничество оказывает влияние на стратегическое положение субъектов кооперации; результатом ММК является появление нового предприятия; в СП объединяются взаимодополняющие и однородные ресурсы предприятий, объединение ресурсов и их особенности создают основу для разделения прибылей/убытков, управленческих функций и рисков деятельности.

Влияние СП на стратегические позиции фирм-учредителей включает: —изменение масштаба и эффективности стратегических капиталовложений для каждого из партнеров за счет: а) перераспределения ресурсов в пользу СП и их концентрации—в результате каждое предприятие достигает минимального эффективного масштаба капиталовложений отрасли, а также увеличивается его индивидуальный объем из-за наступления действия закона убывающей отдачи несколько позже, чем в среднем в отрасли; б) эффекта синергии—он обеспечивается в результате объединения более специфических, предназначенных для использования в данном технологическом процессе ресурсов, которые, соответственно, будут иметь лучшую производительность; в) эффекта закона убывающей отдачи: для СП действие данного закона начинается позже, и предприятия получают дополнительный эффект за счет вложения большего количества ресурсов; —улучшение текущего потенциала предприятия (происходит рационализация по цене, качеству, количеству, срокам материально-технического обеспечения, производства продукции, сбыта; снижается дублирование затрат на НИОКР, маркетинг, подготовку кадров; интенсифицируется использование ресурсов); —активизация стратегии роста (изменение стратегии в сторону более активной или поддержание лидерства фирмами-учредителями).

Масштаб качественного влияния по данному направлению определяется способностью партнеров адаптировать чужие знания (зависит от уровня эффективности стратегии фирмы, степени централизованности принятия решений, уровня человеческого капитала предприятия).

Характерной чертой СП является разделение прибылей/убытков, рисков и управления между учредителями. Рентабельность вкладываемых в СП ресурсов определяет выбор альтернативных форм деятельности (ближайшими являются осуществление внешнеторговых операций или создание иностранного предприятия (ИП)), поскольку одни из них—материальные ресурсы—не могут быть использованы по другим направлениям, у других—нематериальных—увеличивается моральный износ. Рентабельность определяется по финансовым результатам деятельности СП и доле партнера в уставном фонде последнего, а также прямым доходам от создания СП благодаря осуществлению ценовой передачи.

Способность СП к разделению рисков обеспечивается за счет разделения инвестиций и, соответственно, снижения их абсолютного размера для каждого партнера. Разделение управленческих функций определяется долей в предпри-

ятии участников СП; желание партнеров участвовать в управлении СП определяется объемом инвестированных ресурсов, масштабом их влияния и влияния СП на стратегическое положение материнских компаний.

Главной качественной характеристикой СП как системы является его более высокий стратегический потенциал по сравнению с предприятиями, его создавшими (при условии передачи в СП ресурсов, соответствующих стратегическому положению партнеров). Этот эффект обеспечивается за счет объединения в СП ресурсов, концентрирующих конкурентные преимущества предприятий-учредителей, а следовательно, результатов экономической эволюции простейших экономических систем. СП в современной экономике является микроэкономической системой второго уровня. Объединение экономических ресурсов приводит к появлению нового предприятия (простейшая экономическая система). Объединение простейших экономических систем (предприятий) в соответствии с принципом системности приводит к появлению нового качества. При других типах кооперационных отношений это качество проявляется в повышении конкурентоспособности сотрудничающих предприятий. При создании СП положительный эффект кооперации концентрируется, в первую очередь, в нем самом. В результате, СП как микроэкономическая система второго уровня обладает более высоким стратегическим потенциалом по сравнению с предприятиями, его создавшими. Национальная экономическая система получает доступ к внутренней среде этих предприятий, происходит переход во внешнюю среду результатов их конкурентного развития.

Появление СП обусловлено, с одной стороны, стремлением предприятий-партнеров улучшить свои стратегические позиции (внешний фактор), а с другой—необходимостью монополизации результатов эволюции (конкурентных преимуществ, в первую очередь, созданных активов) простейших экономических систем и развития на этой основе производительных сил национальной экономической системы (внутренний фактор). Его появление является одним из этапов решения проблемы ограниченности ресурсов общества.

Влияние СП на внешнюю среду—эффективность процесса формирования открытой экономики—определяется типами СП/ПТИИ, которые страна привлекает исходя из уровня экономического развития, технико-экономическими характеристиками и степенью интеграции СП в национальную экономику (уровнем технологического разрыва между СП и принимающей страной).

В зависимости от стадии развития конкурентоспособности страна привлекает определенную структуру типов СП/ПТИИ, в которой либо превалирует определенный, соответствующий данной стадии тип СП, либо происходят структурные сдвиги в соответствии с этой стадией. Страны первой стадии (конкурентоспособность основана на наличии основных факторов производства) привлекают СП-поиск ресурсы; страны второй стадии (движимой инвестициями) благодаря сравнительно большому рынку сбыта помимо СП-поиск ресурсы привлекают и СП-поиск рынок; страны третьей стадии (движимой инновациями)

привлекают также СП-поиск созданные активы благодаря высокому уровню технологий и факторов производства местных предприятий.

Рассмотренные выше типы СП оказывают влияние на разные стороны экономики: СП-поиск ресурсы обеспечивают рост инвестиционных расходов, однако имеют негативное влияние на платежный баланс; рынокоориентированные СП улучшают платежный баланс, положительно влияют на основные составляющие ВВП; СП-поиск созданные активы обеспечивают максимальный эффект с точки зрения конкурентоспособности национальных предприятий; СП-поиск эффективная структура создаются ТНК в рамках формирования глобальной производственной системы, и подтип подобных СП определяется стратегией ТНК в данной экономике.

Степень реализации макроэкономического эффекта СП зависит от уровня технологического разрыва между СП и местной экономикой, т.е. степени соответствия экономических условий последней уровню переданных в СП технологий (традиционный вклад ТНК в СП). Соответствие предполагает наличие в местной экономике необходимого человеческого и физического капитала, родственных и поддерживающих отраслей, что в свою очередь обеспечит максимальную интеграцию СП в национальную экономику.

Влияние СП на экономику принимающей страны имеет качественную и количественную стороны. Интегральный показатель качественного влияния— конкурентоспособность экономики, количественного—размер ВВП.

Влияние СП на конкурентоспособность национальной экономики включает: уровень созданных активов (рост производительности труда благодаря лучшим технологиям и диффузии знаний); характеристики внутреннего спроса (включение местных предприятий в ценовую/неценовую конкуренцию); качество конкурентной среды (СП/ТНК определяют для местных предприятий—конкурентов и смежников—требования, приближенные к стандартам международной конкуренции); стандарты качества потребителей (СП, особенно ориентированные на внешний рынок, предлагают на внутренний рынок продукцию более высокого качества); расширение ресурсной базы, рынков сбыта благодаря доступу к каналам снабжения/сбыта ТНК; угроза национальной экономической безопасности (закрепление специализации страны в стратегически неперспективных отраслях, подавление национальных предприятий-конкурентов, утрата технологического лидерства и научно-технического потенциала страны).

Количественное влияние СП на экономику принимающей страны определяется на основе методики оценки ВВП по расходам. Оценивается влияние СП на уровень инвестиционных расходов, исходя из располагаемых ресурсов СП (размер УФ+амортизационные отчисления+прирост расходов за счет кредитов и реинвестированных прибылей), а также доли импорта в инвестиционных расходах, эффекта прямых связей при наличии "узкого места" в экономике и влияния притока/оттока иностранной валюты на инвестиционную активность; уровень потребительских расходов населения с учетом косвенной занятости; уровень государственных расходов, исходя из платежей СП в бюджет с учетом вмененных

издержек и доли в этих платежах расходов в национальной экономике; уровень чистого экспорта, исходя из эффективности внешнеэкономической деятельности СП и влияния притока иностранной валюты на уровень внешнеторговых операций. Отрицательное значение может быть только у последнего фактора, он, соответственно, и определяет качество количественного влияния СП на макроэкономическую ситуацию в принимающей стране. Специфическим макроэкономическим показателем деятельности СП является инвестиционный мультипликатор СП—объем инвестиционных ресурсов местной экономики, которые стимулирует 1 руб. инвестиций иностранного инвестора.

Во второй главе "**Особенности функционирования совместных предприятий в переходной экономике**" рассматриваются элементы СП, экономическая среда их функционирования, возможности их влияния на систему и выполняемую ею функцию (повышение эффективности использования экономических ресурсов) с учетом специфики переходной экономики, изучаются возможности влияния страны на привлечение иностранных партнеров по СП и, соответственно, на распределение мировых инвестиционных ресурсов, анализируется экономическая ситуация в области СП в Республике Беларусь.

Субъектами СП являются ТНК, как предприятия, входящие на рынок, и национальная экономика в лице непосредственно участвующих в СП местных предприятий, а также предприятий-смежников, профсоюзов, правительства. Интегральной характеристикой субъектов СП является их экономическая сила—способность оказывать влияние на противоположную сторону и результаты совместной деятельности для перераспределения последних в свою пользу. Экономическая сила выступает как содержание собственности субъектов СП.

Значение экономической силы можно определить следующим образом:

$$EP = \{a(p) - a(r)\} / a(r), \quad (2)$$

где EP—экономическая сила предприятия-партнера;

$a(p)$ —доля предприятия-партнера в общих результатах деятельности СП;

$a(r)$ —доля предприятия-партнера в ресурсах СП.

Соотношение экономических сил партнеров по СП определяется уровнем технологического разрыва между ними в области производства, НИОКР, сбыта, материально-технического обеспечения. Более сильный партнер имеет лучшие возможности для ориентации СП на наиболее выгодные направления; производственная функция СП, оптимальная для местного предприятия, является таковой и для принимающей экономики. Экономическая сила партнеров реализуется в процессе создания СП (формирование УФ, определение направлений деятельности, распределение управленческого персонала). Функция экономической силы представляет собой следующую зависимость:

$$EP = f[r(jv), r(t), m(s), i(jv)], \quad (3)$$

где $r(jv)$ —ресурсы, инвестируемые предприятием в СП;

$r(t)$ —располагаемые ресурсы предприятия, включая влияние других субъектов СП (правительства, предприятий-смежников, профсоюзов);

$m(s)$ —доля предприятия-партнера в управлении СП;

$i(jv)$ —важность СП для предприятия-партнера.

Макроэкономический эффект СП (экономический потенциал мировых инвестиционных ресурсов) является объектом конкурентной борьбы между странами. Экономическая сила стран основывается на их ресурсах, интегральной характеристикой которых является ИК. Учитывая складывающиеся в современной экономике тенденции—интенсификация внутри- и межрегиональной конкуренции за иностранные инвестиции, формирование интегральной структуры ТНК, повышение роли созданных активов среди основных факторов производства—целесообразно применять следующую методику оценки ИК. Анализ состоит из двух этапов: на первом этапе анализируется ИК регионов, на втором—ИК отдельной страны внутри региона. Рейтинг ИК состоит из двух частей: потенциала инвестиционных стимулов и инвестиционного риска. Инвестиционные стимулы сгруппированы по основным типам СП.

Влияние внешней среды на СП может быть активным и пассивным. В первом случае—это изменение микро- и макроэкономических условий деятельности СП, во втором—влияние правительства в рамках политики регулирования деятельности СП. Максимизация вклада СП в становление рыночной экономики обеспечивается в рамках модели госрегулирования, имеющей следующие черты. Наиболее эффективной (это подтверждается опытом развитых стран и стран Центральной и Восточной Европы) является трехсекторная модель регулирования СП: первый сектор включает отрасли, в которых участие иностранного капитала ограничено; второй—отрасли «свободного предпринимательства»; третий—отрасли, в которые иностранные инвесторы привлекаются дополнительными льготами. Система стимулирования включает налоговые, финансовые и дополнительные стимулы. Преимущества финансовых и дополнительных стимулов перед налоговыми состоят в следующем: правительственные затраты остаются в экономике, оказывается целевая поддержка конкретных проектов, не стимулируется приток спекулятивных инвестиций.

Регулирование деятельности СП при входе на рынок должно стимулировать либо создание новых предприятий, либо участие в приватизации на основе СП типа «станция технического обслуживания», обеспечивающее расширенное воспроизводство при приватизации. В области антимонопольной политики необходимо уделить внимание информационной функции для повышения экономической силы местных партнеров, регулированию трансфер-прайсинг; следует также учитывать лучшие конкурентные преимущества ТНК на внешнем рынке. Крайне важным для будущего макро- и микроэкономического эффектов является формирование УФ СП и, в первую очередь, соответствие технологического уровня СП местной экономике (исключение—предприятия-«пионеры»). В качестве рычагов госрегулирования правительство может использовать информационные ресурсы, директивное регулирование импорта технологий и кредитных ресурсов, финансовые стимулы. Просчеты в регулировании вклада в УФ правительство может компенсировать установлением требований к деятельности СП (по уровню экспорта, потреблению местных факторов производства, уровню

экспорта), однако они должны уравниваться стимулами, и, кроме того, их применение ограничивается ГАТТ/ВТО. Необходимо регулировать уровень инвестиционного риска, высокое значение которого характерно для переходной экономики, для чего могут использоваться гарантии компенсации при национализации и вывоза прибылей и инвестированных средств, защита от нежелательных изменений законодательства, участие страны в двух- и многосторонних соглашениях в области защиты инвестиций.

Главной особенностью инвестиционного климата республики являются высокие показатели потенциала инвестиционных стимулов при еще более высоком показателе инвестиционного риска, который в значительной степени нейтрализует положительное влияние инвестиционных стимулов, дестимулирует приток ПИИ.

Микроэкономическая эффективность СП в Беларуси характеризуется следующими данными: производительность труда в СП значительно выше, чем в местных предприятиях; кооперационная рента, которую получает национальный партнер, выше чем у иностранного инвестора; в 1993г., 1995г., 1998-1999гг. складывался отрицательный эффект синергии (в 1993г., 1995г.—из-за неэффективной организации производства, в 1998-1999гг.—из-за того, что размер технологического разрыва партнеров по СП превысил критический уровень для нашей экономики (200%), что повлекло несовместимость импортируемых и внутренних экономических ресурсов и их отрицательное взаимовлияние).

Сравнительный макроэкономический эффект деятельности СП в Беларуси определяется следующими данными: конкурентоспособность республики характеризуется переходом от первой стадии развития конкурентоспособности ко второй, соответственно, сформировалась и структура привлекаемых СП/ПИИ (преобладают СП-поиск рынок); увеличивается доля СП в национальном производстве; СП имеют лучшие показатели влияния на уровень потребительских расходов по сравнению с местными предприятиями и ИП (выплачивают более высокую заработную плату); по сравнению с ИП СП обеспечивают большие инвестиционные расходы из-за меньшей доли импорта в товарной форме в счет вклада в УФ и имеют лучшие показатели влияния на уровень государственных расходов из-за большего объема импорта; отрицательное влияние на объем ВВП оказывает размер чистого экспорта СП.

Государственное регулирование деятельности СП в Беларуси основывается на трехсекторной модели с акцентом на налоговые стимулы; законодательство соответствует международным стандартам и является либеральным. Главной проблемой в области государственного регулирования является слабое исполнение законодательно установленных гарантий иностранным инвесторам. Основные меры совершенствования государственного регулирования деятельности СП в Республике Беларусь включают: замена налоговых стимулов финансовыми; использование для выделения приоритетных отраслей экономических индикаторов—динамика экспорта и минимальный эффективный масштаб производства; исключение из понятия приоритетный проект понятия «новое произ-

водство»; расширение функций Белорусского Агентства содействия инвестициям; расширение показателя «товарный рынок» с учетом внешнеторговой деятельности СП; введение финансовых санкций при выявлении трансфер-прайсинг ТНК; введение информационного и директивного регулирования импорта технологий; переход в политике регулирования СП к стратегии максимальной интеграции СП в экономику Беларуси.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

1. Возникновение ММК связано, с одной стороны, с превышением потребностей расширенного воспроизводства капитала над возможностями национальной экономики, а с другой—с превышением объема минимального эффективного масштаба производства над возможностями одного предприятия. Условием существования ММК стало развитие производительных сил, обеспечившее возможность разделения производства конечной продукции между странами—развитие системы коммуникаций, высокий уровень формализации знаний. Появление СП в процессе эволюции ММК обусловлено усложнением отношений кооперации, в результате чего эффективное управление ими стало возможно лишь в условиях существования обособленного хозяйствующего субъекта. СП относится к третьей по степени интеграции партнеров группе ММК[2,9].

2. СП является микроэкономической системой второго уровня. Главное в экономической сущности СП, позволяющее говорить о нем как о новой экономической системе с точки зрения принципа целостности—концентрация результатов кооперационных отношений вне субъектов этих отношений, превращение объекта кооперации в экономический субъект, обладающий лучшими стратегическими показателями по сравнению с предприятиями, его создавшими. Этот эффект достигается за счет объединения результатов эволюции простейших экономических систем—конкурентных преимуществ предприятий, что позволяет СП уже на стадии формирования как системы обладать более высокими характеристиками с точки зрения выполняемой в рыночной экономике функции—обеспечение эффективного использования ресурсов. Для экономики СП представляет собой средство доступа к внутренней среде предприятий, демонаполизации конкурентных преимуществ простейших экономических систем и развитие на этой основе производительных сил национальной экономической системы; появление СП является, таким образом, одним из этапов решения проблемы ограниченности ресурсов общества, ступенью развития рыночной экономической системы. Роль СП в становлении открытой рыночной экономики определяется его влиянием на конкурентоспособность национальных предприятий и национальной экономики. Эффект создания СП на микроуровне определяется его способностью к объединению и разделению факторов внешней и внутренней среды, что находит отражение в снижении масштаба и росте эффективности капиталовложений (эффект синергии, отдаление наступления действия закона убывающей отдачи) партнеров по СП, улучшении их текущего потенциала и стратегии роста.

Специфическим показателем эффективности СП является кооперационная рента; ее значение определяется по кривой конкурентных преимуществ [3,8,9].

3. Влияние СП на внешнюю среду определяется типом СП (СП-поиск рынков, СП-поиск ресурсы, СП-поиск созданные активы, СП-поиск эффективная структура) и характеристиками самой среды (стадией развития конкурентоспособности страны-реципиента). Степень реализации потенциального макроэкономического эффекта зависит от уровня технологического разрыва СП и местной экономики. Масштаб влияния—эффективность процесса формирования открытой экономики—определяется по качественной—конкурентоспособность национальной экономики, и количественной—показатели ВВП, составляющим. Специфическим показателем макроэкономической эффективности СП является инвестиционный мультипликатор СП [1,7].

4. Элементами системы СП (субъектами СПр) являются ТНК и национальная экономика. Их влияние в СП определяется экономической силой каждой стороны. Экономическая сила (содержание собственности) субъектов СПр, качественные характеристики СП определяются экономическими характеристиками располагаемых ресурсов кооперирующихся предприятий—технологическим разрывом. Для принимающей экономики эффективной является деятельность СП по функции, оптимальной для национального предприятия; для этого необходимо обеспечить определенный уровень превосходства экономической силы последнего. Особенности конкурентного положения предприятий переходной экономики являются значительные масштабы производства, преимущества в ценовой конкуренции, сравнительно большие размеры созданных активов в области НИОКР при низком уровне их производственной реализации, дефицит финансовых ресурсов, недостаток международного опыта. Экономическая сила стран как участниц конкуренции за международные инвестиционные ресурсы определяется их ИК. Последний включает показатели инвестиционных стимулов и инвестиционного риска, которые структурированы по странам/регионам и по основным типам СП [2,4,9].

5. Влияние внешней среды на СП может быть активным и пассивным. В первом случае—это изменение макро- и микроэкономических условий деятельности совместного предприятия, во втором—влияние правительства в рамках политики регулирования деятельности СП, которая в условиях переходной экономики находится под влиянием двух взаимодополняющих факторов: с одной стороны, необходимости структурной перестройки экономики и повышения ее эффективности, что предполагает привлечение стратегически перспективных СП/ПИИ, а с другой—решения среднесрочной задачи выхода экономики из кризиса, а значит привлечения максимального объема ПИИ. Главной целью и результатом политики государственного регулирования СП должна быть эффективная интеграция СП в национальную экономику. Основной тенденцией регулирования СП в странах ЦВЕ является движение к равноправной национальной трактовке [6].

6. Действующие в Республике Беларусь СП превосходят местные предприятия и ИП по влиянию (в относительном выражении) на уровень потребительских, государственных и инвестиционных расходов. Для максимизации макроэкономического эффекта—улучшения показателя чистого экспорта СП—правительство должно осуществлять меры по привлечению СП/ПТИИ, ориентированных на региональный рынок. На уровне микроэкономики (по показателю кооперационной ренты) эффект от СП для национальных предприятий выше, чем для иностранного инвестора; отрицательный эффект синергии обусловлен либо ошибками при организации СП, либо несовместимостью ресурсов из-за высокого уровня технологического разрыва партнеров по СП. Беларусь осуществляет переход ко второй стадии развития конкурентоспособности, чему соответствует структура типов СП, особенности макроэкономического эффекта СП и формирование национальных ТНК. Инвестиционный климат Беларуси характеризуется самым высоким в СНГ потенциалом инвестиционных стимулов, для его реализации необходима стабилизация денежно-кредитной системы, развитие рыночной инфраструктуры, совершенствование работы государственного аппарата—основных факторов высокого инвестиционного риска республики. Стратегической целью госрегулирования СП является его максимальная интеграция в национальную экономику. Меры совершенствования госрегулирования деятельности СП в Беларуси включают: замену налоговых стимулов финансовыми; использование в качестве экономических индикаторов для определения приоритетных отраслей динамики экспорта и минимального эффективного масштаба производства; исключение из понятия приоритетный проект понятия «новое производство»; расширение показателя «товарный рынок», используемого в антимонопольном законодательстве; введение информационного и директивного регулирования импорта технологий; реализацию мер по максимальной интеграции СП в экономику Беларуси.

СПИСОК ОПУБЛИКОВАННЫХ РАБОТ ПО ТЕМЕ ДИССЕРТАЦИИ

1. Мазоль С.И. Что такое совместные предприятия и стоит ли с ними бороться // Финансы, учет, аудит.—1999.—№4.—С.55-56.
2. Мазоль С.И. Совместные предприятия как организационная форма интернационализации хозяйственной жизни // Вестник БГЭУ.—1999.—№5-6.—С.59-63.
3. Мазоль С.И. Совместные предприятия—объединения для победы // Финансы, учет, аудит.—1999.—№11.—С.58-59.
4. Мазоль С.И. Транснациональные корпорации: особенности конкурентных преимуществ // Вестник БГЭУ.—2000.—№5.—С.95-99.
5. Мазоль С.И. Некоторые аспекты функционирования совместных предприятий // Проблемы становления и механизм развития национальной экономики и системы экономического образования Республики Беларусь: Материалы респ. науч.-практ. конф., Минск, 18-19 марта 1998г./Белорусский государственный экономический университет.—Минск,1998.—С.156-159.
6. Мазоль С.И. О функционировании СП в Польше // Экономическая наука и образование: проблемы и перспективы: Тез. докл. междунар. науч.-практ. конф., Минск, 18-19 мая 1998г. /Белорусский государственный экономический университет. —Минск,1998.—С.100-102.
7. Мазоль С.И. Макроэкономическая эффективность деятельности СП для экономики принимающей страны // Современный мир глазами студенческой молодежи: Тез. докл. студенч. науч.-практ. конф., Минск, 21 окт. 1999г. /Коммерческий негосударственный институт предпринимательской деятельности.—Минск,1999.—С.52-53.
8. Мазоль С.И. Микроэкономическая эффективность деятельности СП// Проблемы стабилизации и экономического роста Республики Беларусь: Тез. докл. междунар. науч.-практ. конф., Минск, 27 окт. 1999г. /Белорусский государственный экономический университет.—Минск, 1999.—С.88-89.
9. Мазоль С.И. Совместные предприятия в мировой экономической системе // Пути формирования специалистов экономического профиля на современном этапе: Сб. докл. межвузовской науч.-метод. конф., Минск, 26 апр. 2000г. /Коммерческий негосударственный институт предпринимательской деятельности.—Минск, 2000.—С.52-53.

РЭЗЮМЕ

Мазоль Сяргей Іванавіч

**Сумесныя прадпрыемствы ў станаўленні і развіцці
рынкавай эканомікі**

Ключавыя словы: сумеснае прадпрыемства, эканамічная сістэма, міжфірменная кааперацыя, макраэканамічная эфектыўнасць, мікраэканамічная эфектыўнасць, транснацыянальная карпарацыя, канкурэнтныя перавагі, інвестыцыйны клімат, актыўнае дзяржаўнае рэгуляванне сумеснага прадпрымальніцтва.

Аб'ектам дысертацыйнага даследвання з'яўляецца мікра- і макраэканамічнае асяроддзе функцыянавання СП, прадметам даследвання—сацыяльна-эканамічныя адносіны, якія складаюцца паміж суб'ектамі сумеснага прадпрымальніцтва ў працэсе стварэння і функцыянавання сумеснага прадпрыемства. Мэта дысертацыйнай работы—вывучэнне ролі СП у станаўленні і развіцці рынкавай эканомікі. У рабоце выкарыстаны метадалогія матэрыялістычнай дыялектыкі, сістэмны падыход, спецыяльныя метады эканамічнага аналізу.

Вынікам дысертацыйнага даследвання з'яўляецца распрацоўка шэрагу новых эканамічных паняццяў (кааперацыйная рэнта, крывая канкурэнтных перавагаў, інвестыцыйны мультыплікатар сумеснага прадпрыемства), абгрунтаванне існасці сумеснага прадпрыемства як новай мікраэканамічнай сістэмы, удасканаленне метадыкі аналізу/прагназавання мікраэканамічнай і макраэканамічнай эфектыўнасці стварэння і дзейнасці сумеснага прадпрыемства, распрацоўка новай метадыкі ацэнкі інвестыцыйнага клімату краіны/рэгіёна, выпрацоўка прапанов па ўдасканаленню палітыкі прыцягнення прамых замежных інвестыцый і рэгулявання дзейнасці сумесных прадпрыемстваў у Рэспубліцы Беларусь.

Вынікі дысертацыйнай работы могуць быць выкарыстаны ў навучальным працэсе па курсу эканамічнай тэорыі, пры распрацоўцы праграм прыцягнення прамых замежных інвестыцый, у практычнай дзейнасці суб'ектаў гаспадарання пры арганізацыі сумеснага прадпрыемства. Комплекснае выкарыстанне работы будзе садзейнічаць вырашэнню праблемы інвестыцыйнага крызісу ў Рэспубліцы Беларусь. У якасці камерцыйнага прадукту можа выкарыстоўвацца метадыка ацэнкі інвестыцыйнага клімату краіны/рэгіёна.

РЕЗЮМЕ

Мазоль Сергей Иванович

Совместные предприятия в становлении и развитии рыночной экономики

Ключевые слова: совместное предприятие, экономическая система, межфирменная кооперация, макроэкономическая эффективность, микроэкономическая эффективность, транснациональная корпорация, конкурентные преимущества, инвестиционный климат, активное государственное регулирование совместного предпринимательства.

Объектом диссертационного исследования является микро- и макроэкономическая среда функционирования СП, предметом исследования—социально-экономические отношения, складывающиеся между субъектами совместного предпринимательства в процессе создания и функционирования совместного предприятия. Цель диссертационной работы—выяснение роли СП в становлении и развитии рыночной экономики. В работе использованы методология материалистической диалектики, системный подход, специальные методы экономического анализа.

Результатом диссертационного исследования является разработка ряда новых экономических понятий (кооперационная рента, кривая конкурентных преимуществ, инвестиционный мультипликатор совместного предприятия), обоснование сущности совместного предприятия как новой микроэкономической системы, совершенствование методики анализа/прогнозирования микроэкономической и макроэкономической эффективности создания и деятельности совместного предприятия, разработка новой методики оценки инвестиционного климата страны/региона, выработка предложений по совершенствованию политики привлечения прямых иностранных инвестиций и регулирования деятельности совместных предприятий в Республике Беларусь.

Результаты диссертационной работы могут использоваться в учебном процессе по курсу экономической теории, при разработке программ привлечения иностранных инвестиций, в практической деятельности субъектов хозяйствования при организации совместного предприятия. Комплексное использование результатов исследования будет способствовать решению проблемы инвестиционного кризиса в Республике Беларусь. В качестве коммерческого продукта может использоваться методика оценки инвестиционного климата страны/региона.

RESUME

Sergey Mazol

Joint ventures in building and developing of market economy

Key words: joint venture, economic system, interfirm cooperation, transnational corporation, macroeconomic effectiveness, microeconomic effectiveness, comparative advantages, investment climate, active state regulation of joint ventures.

Object of a research is micro- and macroeconomic levels of joint venture's business operation. Subject of a research is economic relations between enterprises in joint venturing. The aim of a dissertation is to determine a role of joint venture in building and developing of market economy. Methodology of dialectics, methodology of economic systems and special economic methodology were used in the research.

The results of dissertation are formed by number of new economic definitions (such as cooperative rent, curve of comparative advantages, investment multiplier of joint venture), improved method of analyses of joint venture's macro- and microeconomic effectiveness for the host country, a method of analyses of country's/region's investment climate, recommendations for improvement of foreign direct investment policy in the Republic of Belarus.

The results can be used for the high economic education process in the field of economics, under developing of state programs in foreign direct investment, in business practice of enterprises in cooperation, and the method of analyses of country's/region's investment climate can be used as a commercial product. The research may also be useful in solving a problem of investment resources deficit in the Republic of Belarus.

Налоговая льгота — Общегосударственный классификатор Республики Беларусь ОКРБ 007-98, ч.1:22.11.20.600

Подписано в печать 18.05.2001. Формат 60х84/16. Офсетная печать. Бумага офсетная. Усл. печ. л. 1,4. Тираж 100 экз. Заказ

Белорусский государственный экономический университет
Лицензия ЛВ № 170 от 21.01.98.
220070, г. Минск, просп. Партизанский, 26

Отпечатано в БГЭУ. Лицензия ЛП № 336 от 16.03.99.
220070, г. Минск, просп. Партизанский, 26