

консультирование граждан, составление юридических документов.

2 ступень - 2 года обучения. Вторая ступень доступна тем, кто после одного года обучения продолжил консультирование, для них будет проводиться дополнительное обучение по углубленному курсу, где будет упор не на работу с гражданами, а на работу с конкретными вопросами, часто рассматриваемыми в юридической клинике, некоторой их специфике и больший упор на технику юридического письма.

3 ступень - для тех, кто пожелает работать кураторами - проверять консультации. Для них будет проводиться обучение тренерскому мастерству и организационным навыкам, конструктивной критике и т.д.

Таким образом, по итогу обучение в юридической клинике выходит вполне сформированный компетентный специалист, готовый не только самостоятельно разрешить любую правовую проблему, но и способный руководить разрешением этой проблемы.

ЮРИДИЧЕСКАЯ КЛИНИКА КАК ИНСТИТУТ ЗАЩИТЫ И РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВ ГРАЖДАН (НА ПРИМЕРЕ КОНКРЕТНОГО ДЕЛА)

*Стиблинская Екатерина Андреевна ,
Белорусский государственный экономический университет*

Юридическая клиника (далее ЮК) – это своеобразный институт, который помогает гражданам реализовывать и защищать свои права. И ЮК БГЭУ не исключение.

Первой моей Клиенткой была студентка Скапцова Светлана (фамилия и имя изменены в целях реализации принципа конфиденциальности). Клиентка занимается составлением и переводом текстов на иностранные языки. Работа строится следующим образом: Клиентка подыскивает заказчиков в сети Internet, выполняет работу и получает оплату. Каких-либо договоров или соглашений они не заключают. Все договоренности совершаются в устной форме. Клиентка не зарегистрирована в качестве Индивидуального предпринимателя и не работает по трудовому договору. Свою деятельность осуществляет самостоятельно и прибыль от нее получает сама. В связи с чем Клиентка интересовалась, как можно «узаконить» свою деятельность.

Деятельность, которую осуществляет Клиентка, подпадает под понятие «предпринимательская деятельность». В соответствии со ст.1 Гражданского Кодекса РБ 07 января 1998 г., № 218-З, в ред. Закона РБ от 31.12.2013 г., № 96-З (далее ГК РБ), предпринимательская деятельность – это самостоятельная деятельность юридических и физических лиц, осуществляемая ими в гражданском обороте от своего имени, на свой риск

и под свою имущественную ответственность и направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи вещей, произведенных, переработанных или приобретенных указанными лицами для продажи, а также от выполнения работ или оказания услуг, если эти работы или услуги предназначаются для реализации другим лицам и не используются для собственного потребления.

В соответствии с ч.1 ст.22 ГК РБ, гражданин вправе заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица с момента государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя.

Т.е. Клиентка знала о своём праве заниматься предпринимательской деятельностью, но не знала, как его реализовать. Именно поэтому она и обратилась в ЮК БГЭУ.

Для того чтобы реализовать данное право и осуществлять предпринимательскую деятельность законно, Клиентке необходимо было зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя. Так как мы оказываем полную правовую помощь нашим клиентам, то Светлане была дана исчерпывающая консультация и о том, как зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя. Связаться с Клиенткой не удалось, но я надеюсь, что наша работа помогла ей в реализации своего права на предпринимательскую деятельность.

Ещё одной из моих клиентов была пенсионерка Новикова Ольга (фамилия и имя изменены в целях реализации принципа конфиденциальности).

Мать Клиентки умерла. Согласно завещанию, оставленному матерью Клиентки, квартира, принадлежавшая ей (матери Клиентки) на праве собственности была разделена следующим образом: 25% перешло в собственность Клиентки, 17% перешло в собственность сына Клиентки, 56% перешло в собственность внучки завещательницы. Клиентка с сыном зарегистрированы по месту жительства в указанной квартире. Больше никто в квартире не зарегистрирован. Со слов Клиентки, они с сыном и с матерью Клиентки участвовали в приватизации данной квартиры. Однако документов, подтверждающих участие в приватизации, предоставлено не было. На момент обращения к нам Клиентки, внучка завещательницы подала исковое заявление в суд с требованием о разделе квартиры в натуре. Клиентка не согласна делить квартиру, в связи с чем она хочет признать завещание матери недействительным.

Таким образом, Клиентка считала, что её права на наследование и на собственность нарушены, поэтому хотела защитить их. Ей были разъяснены порядок наследования, основания и порядок признания завещания недействительным. Однако в ситуации, описанной Клиенткой, оснований для признания завещания недействительным обнаружено

не было. Т.е. было выявлено, что права Клиентки нарушены не были, а соответственно и защищать или восстанавливать их не надо было.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что в ЮК обращаются граждане, которые не знают не только как реализовать или защитить свои нарушенные права, но и зачастую они вообще не знают своих прав или не правильно их понимают. И в таких ситуациях мы стараемся помочь нашим клиентам. Именно поэтому, на мой взгляд, основная и главная цель ЮК – помощь гражданам в реализации и защите их нарушенных прав.

ПЕРСПЕКТИВЫ И ПОТЕНЦИАЛ ЮРИДИЧЕСКОЙ КЛИНИКИ

*Федорович Татьяна Николаевна,
Белорусский государственный экономический университет*

Первым упоминанием термина «юридическая клиника», принадлежит профессору Фроммгольду, опубликовавшему в 1898 г. немецком журнале заметку под заглавием «Juristische Kliniken». Профессор в заметке обращает внимание на то, какое значение имеют для врачебной практики клиники, существующие при медицинских факультетах и академиях. Автор предлагает наподобие их устроить клиники при юридических высших учебных заведениях, где студенты разбирали бы под руководством профессора не невымышленные или отжившие юридические казусы, а оказывали бы непосредственную помощь нуждающимся в том лицам, занимаясь живыми, неразрешёнными ещё делами.

Нередко работодатели сталкиваются с ситуациями, когда выпускник вуза с хорошей репутацией не соответствует их требованиям. Иными словами, диплом престижного вуза сам по себе не является гарантией ни для работодателя, ни для выпускника. Впрочем, результаты исследования показывают, что практически все выпускники, желающие работать юристами, находят себе применение вне зависимости от своих способностей и престижности диплома. Констатируется такой факт, что практически все находят работу юриста. Это связано с тем, что потребности юридического рынка труда очень разнообразны. На нем одновременно присутствует спрос на специалистов с развитым юридическим мышлением, способных решать сложные задачи, и спрос на людей, готовых выполнять типовые алгоритмы.

Таким образом, работодатели имеют различные ожидания относительно уровня и содержания практической подготовки молодого юриста и придерживаются разных мнений относительно того, в какой части практическая подготовка может быть возложена на вузы. Эти запросы и ожидания в четком виде вузам не высказываются. То есть вузам предлагается самостоятельно ответить на вопрос, что понимать под подготовкой к практике. Пока многие