

который последним был подписан продавцом и покупателем. Важно, чтобы каждый из этих документов был подписан директором или уполномоченным представителем коммерческой организации.

Если же договор поставки товаров путем составления одного документа, подписанного сторонами, заключен не был, а товары были переданы поставщиком-продавцом покупателю по накладной, суд будет давать оценку содержанию соответствующей накладной, иным сведениям, указанным в документах, относящихся к такой поставке товаров.

Отсюда была выявлена необходимость в дополнении общих положений о договоре, предусмотренных Гражданским кодексом Республики Беларусь, с помощью введения отдельного института, который будет регулировать порядок и основания заключения рамочного договора или договора с открытыми условиями. Посредством данного института будут определены условия, которые стороны могут конкретизировать и уточнить путем заключения отдельных договоров, подачи соответствующих заявок или иным установленным порядком, основываясь либо на рамочном договоре, либо в целях его исполнения [4, с. 58].

Приведенные примеры, ставшие причиной споров, связанных с исполнением обязанностей по передаче товаров, прямо указывает на важность тщательного, профессионального и обоснованного знания и понимания норм гражданского права, которое требуется юристу коммерческой компании при заключении и выполнении договоров поставки товаров.

Литература:

1. Бакулин, А.Ф. Договор поставки в деятельности корпоративного юриста / А.Ф. Бакулин // Марийский юридический вестник. – № 1 (12). – 2015. – С. 122-130.
2. Ушивцева, Д.А. Обязательства вследствие неосновательного обогащения: вопросы теории и практики / Д.А. Ушивцева. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Статут, 2008. – 331 с.
3. Цыпленкова, А. В. Договор присоединения как особая категория гражданского права: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.03 / А. В. Цыпленкова. – М., 2002. – 202 л.
4. Матвеева, Е.Ю. Рамочный договор как специальная договорная конструкция / Е.Ю. Матвеева // Юридическая наука. – № 7. – 2022. – С. 57-62.

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ МЕЖДУНАРОДНОГО КОММЕРЧЕСКОГО АРБИТРАЖА

Малащенко А.В.

Международный коммерческий арбитраж является эффективным инструментом разрешения споров в международной торговле. В связи с растущим мировым объемом торговли и инвестиций, международные коммерческие арбитражные процедуры становятся все более востребованными. Чтобы выявить действительную востребованность данной процедуры, как инструмента разрешения спора, требуется провести исследование теоретических и практических аспектов функционирования, а также выделить основные тенденции данной области [1]. Если говорить о теоретических аспектах, то данная часть будет раскрывать выбор арбитражного суда, процедуры иска, доказательства, принятие решения и исполнение арбитражного решения. Все это будет основано на следующих принципах:

1) равенство прав сторон - состав арбитражного суда должен предоставить, при рассмотрении спора, каждой стороне все возможности для изложения своей позиции, а также защиты своих прав;

2) свобода выбора сторонами состава суда, применимого права, процедуры и языка судопроизводства - язык судебного разбирательства определяется соглашением сторон с учетом возможностей арбитров. Если одна из сторон или ее представитель не владеет языком, на котором рассматривается дело, суд по ее просьбе и за ее счет обеспечивает услуги

переводчика;

- 3) договорная подсудность всех рассматриваемых дел;
- 4) приоритет общепризнанных принципов международного права;
- 5) независимость международного арбитражного суда и арбитров;

6) конфиденциальность рассмотрения дел - разбирательство дела ведется конфиденциально, если состав суда по просьбе или с согласия сторон не принял решение рассмотреть его публично. Суд может допустить на закрытые заседания также указанных стороной лиц (кроме представителей, действующих на основании доверенности), но не более двух с каждой стороны. Участники закрытых заседаний обязаны хранить в тайне всю полученную по делу информацию, о чем предупреждаются единоличным арбитром или арбитром-председателем;

7) содействие окончанию спора посредством заключения сторонами мирового соглашения - состав суда должен на любой стадии производства принимать необходимые меры к мирному урегулированию спора в целом либо в части. Мировое соглашение считается достигнутым, если истец согласился с ответчиком (отказался от требования), ответчик согласился с истцом (признал требование) либо если стороны пришли к согласию в результате взаимных уступок. Взаимные уступки относительно предмета спора возможны, если они не противоречат закону и характеру спорного правоотношения.

- 8) окончательность выносимых судом решений [2, с.340].

Практические аспекты международного коммерческого арбитража играют не менее важную роль в процессе разрешения международных торговых споров. Они помогут сторонам эффективно решать споры и достигать справедливого и окончательного разрешения. К практическим аспектам следует отнести:

- Выбор арбитражного суда, то есть репутация, опыт, специализация.
- Процедуры иска в международном коммерческом арбитраже, подача иска, назначение арбитражного трибунала, обмен документами, подготовка аргументации.
- Доказательства в международном коммерческом арбитраже, сбор и предоставление доказательств, использование свидетельских показаний.
- Принятие решения и исполнение арбитражного решения, признание и принудительное исполнение иностранных арбитражных решений.

Таким образом, можно сделать вывод о том, международный коммерческий арбитраж является эффективным и гибким методом разрешения споров по международным коммерческим сделкам, гарантирующим независимость, конфиденциальность, оперативность и всемирное признание арбитражных решений [3].

В целом основные тенденции развития международного коммерческого арбитража отражают стремительное развитие мировой экономической и правовой среды. Стремление к быстрому, эффективному и справедливому разрешению споров делает международный коммерческий арбитраж все более популярным и востребованным инструментом в международных коммерческих отношениях. При этом тенденции развития международного коммерческого арбитража постоянно меняются параллельно с развитием мировой экономической и правовой среды, некоторые из них связаны с развитием практики, нормативной базы и сменой предпочтений сторон [4, с.11].

Сегодня к основным тенденциям развития международного коммерческого арбитража относятся следующие:

1. Увеличение количества арбитражных дел. В последние годы наблюдается значительный рост числа арбитражных дел, возникающих в международных коммерческих отношениях. Это связано с растущей глобализацией и интеграцией мировой экономики, а также с увеличением числа компаний, участвующих в международной торговле. Все больше компаний предпочитают включать в свои контракты оговорки о разрешении споров в арбитраже, а не в традиционном судебном процессе. Это позволяет быстро, гибко и конфиденциально разрешать споры в международном контексте [5, с. 20].

2. Выбор арбитража вместо судов: большинство компаний предпочитают включать в свои коммерческие контракты оговорки о разрешении споров в арбитраже, а не в судах. Это объясняется такими преимуществами арбитража, как компетентность арбитров, гибкость процедур разрешения споров и конфиденциальность.

3. Электронный арбитраж и использование новых технологий. В последние годы в сфере международного коммерческого арбитража все чаще используются новые технологии, такие как электронный арбитраж и онлайн-платформы для проведения слушаний. Это может ускорить процесс разрешения споров и снизить его стоимость.

4. Многосторонние и сложные споры: современные международные коммерческие споры становятся все более сложными и многоаспектными, в них участвуют многочисленные стороны. Для разрешения таких споров требуются квалифицированные арбитры и эффективное администрирование процесса.

5. Усиление регулирования и стандартизации. В последние годы большое внимание уделяется регулированию и стандартизации международного коммерческого арбитража. Международные организации разработали и обновили правила и процедуры для обеспечения более единообразного и прозрачного процесса разрешения споров.

6. Развитие альтернативных способов разрешения споров: помимо арбитража, в последние годы все большую популярность приобретают другие инструменты, такие как медиация и судебная экспертиза. Эти инструменты могут использоваться совместно с арбитражным разбирательством для достижения более эффективного и долгосрочного разрешения споров.

7. Повышение прозрачности и открытости: современный международный коммерческий арбитраж предъявляет повышенные требования к прозрачности и открытости арбитражного процесса. Это обусловлено растущим интересом общественности и заинтересованных сторон к процессу разрешения споров, а также необходимостью предотвращения коррупции и влияния.

8. Повышение прозрачности и этики. В последние годы все больше внимания уделяется прозрачности процесса международного коммерческого арбитража и этическому поведению арбитров. Это включает в себя обязательство арбитров раскрывать информацию о конфликте интересов, использование свидетелей-экспертов и поощрение справедливых процессов.

В заключение можно сказать, что основные тенденции в международном коммерческом арбитраже указывают на его растущую популярность и значимость в разрешении споров в глобальном бизнесе. Развитие практики, появление новых мест арбитража, усиление роли арбитров, развитие арбитражного права, все это создает благоприятную среду для эффективного разрешения споров. Технологический прогресс также вносит свой вклад, делая процесс арбитража более эффективным и удобным.

Таким образом, основные тенденции в международном коммерческом арбитраже подтверждают его важность как альтернативного пути разрешения споров для международных коммерческих сделок и способствуют укреплению и совершенствованию этой сферы.

Литература:

1. Абесадзе, С.А. Международный коммерческий арбитраж: Учебник / отв. ред. Т.А. Лунаева. 2-е изд., перераб. и доп. / С.А. Абесадзе, Т.К. Андреева и др. – СПб. : Редакция журнала «Третейский суд»; М. : Статут, 2018. – 965 с.

2. Коробейников, В.А. Международный коммерческий арбитраж: теория и практика / В.А. Коробейников, Д.Ф. Мительман. – М. : Свет, 2019. – 554 с.

3. Леонтьев, К.П. Процессуальные вопросы международного коммерческого арбитража / К.П. Леонтьев, А.А. Лукашев. – М. : Юрист Пресса, 2017. – 541 с.

4. Булгакова, О.В. Тенденции развития международного коммерческого арбитража: ускорение и удешевление / О.В. Булгакова. – Юрист Пресса : , 2019. – С. 11-16.

К ВОПРОСУ ПРИМЕНЕНИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В ХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРОЦЕССЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Цехновецкая В.М., Мамекин Д.Н.

Теория судебного доказывания, применяемая в таких практических сферах, как уголовный и гражданский процесс, также применима и в сфере хозяйственного судопроизводства. Причиной тому является схожесть деятельности экономических судов по данному направлению. Это означает, что основополагающим аспектом является установление фактических обстоятельств, имеющих значение для правильного разрешения дела. В целях вынесения законного и обоснованного решения суд должен установить все обстоятельства дела и соотнести их с положениями, установленными действующим законодательством.

Доказывание в хозяйственном процессе понимается в двух смыслах:

- способ познания фактических обстоятельств дела;
- деятельность, имеющая целью убедить суд в истинности рассматриваемых им фактов.

Эти классические формулировки позаимствованы из теории доказательственного права и полностью отражают понятие доказывания в арбитражном (хозяйственном) процессе [1].

Доказывание – это урегулированная законом логико-практическая деятельность суда и юридически заинтересованных в исходе дела лиц по установлению с помощью доказательств фактов, имеющих значение для правильного разрешения дела. Доказывание осуществляется на базе принципов судебного процесса.

Доказывание в хозяйственном процессе Республики Беларусь является одной из важнейших процедур, направленных на защиту прав и интересов сторон. Этот процесс предполагает сбор и представление доказательств, а также их оценку и использование для принятия правильного и обоснованного решения. В данной работе рассмотрены основные аспекты доказывания в хозяйственном процессе Беларуси, включая процедуру представления доказательств, их стандарты и требования, а также особенности их оценки и использования судом при принятии правосудных решений.

Основным предметом доказывания в хозяйственном процессе выступают отношения, имеющие спорный характер и материальную заинтересованность лица, права которого были нарушены. Потерпевший имеет цель в денежном эквиваленте восстановить свое нарушенное право, будь это возмещение ущерба или упущенной выгоды, взыскание штрафа или неустойки. Принимая во внимание, что, согласно ст. 27 Конституции Республики Беларусь, доказательства, полученные с нарушением закона, юридической силы не имеют, важно помнить, что также существуют и обстоятельства, которые нет необходимости доказывать.

В экономическом суде Республики Беларусь существуют определенные факты, которые не требуют доказательств. К ним относятся:

1. Факты общеизвестные и широко признанные в экономической литературе, практике и торговли.
2. Факты, подтвержденные документами, оформленными в установленном порядке и представленными сторонами.
3. Факты, о которых имеются сведения в официальных статистических материалах, а также в других официальных источниках информации.
4. Факты, подтвержденные решениями суда, которые стали окончательными и обязательными для исполнения.

Таким образом, данные факты не требуют дополнительных доказательств в экономическом суде Республики Беларусь и принимаются к рассмотрению исходя из их