

*К.В. Истомин, ассистент*

*А.С. Яновский, студент*

*Научный руководитель – С.А. Панкратов, доктор политических наук,  
профессор  
ВолГУ (Волгоград)*

## **РОЛЬ РЕГИОНАЛЬНЫХ СТРУКТУР В СИСТЕМЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ**

На сегодняшний день роль региональных властей во взаимодействии государства и бизнеса в условиях санкционного давления вызывает дискуссии между интеллектуалами всей России. Эта тема является актуальной по ряду причин. Во-первых, в условиях политической неопределенности у государств возникает потребность в выявлении новых путей взаимодействия со структурами общества: институтами бизнеса и гражданского общества. В этой связи присутствует запрос на качественные решения задач взаимодействия, которые ставит перед собой Россия. Во-вторых, в связи с внешними изменениями должна трансформироваться и внутренняя система взаимодействия между структурами государства и бизнеса. В-третьих, специфика регионального уровня диктует свои правила взаимодействия политической власти и бизнеса и накладывает некоторые ограничения в условиях санкций. Наконец, политическая власть, ее субъекты в лице государственных структур определяют вектор и темпы развития общества, однако на сегодняшний день заметна тенденция встраивания бизнеса в этот процесс и декларация тезиса о том, что бизнес является одним из драйверов развития государства и общества.

В данной статье выдвигаются два основных тезиса. Во-первых, в механизме взаимодействия федеральных органов власти и регионального бизнеса региональные власти играют роль связующего звена. Во-вторых, регионы гармонично встраиваются в систему отношений между федеральными органами власти и региональным бизнесом, выполняя роль развития последнего, а малое и среднее предпринимательство (далее – МСП) используется в качестве инструмента выполнения государственных заказов и поддержки регионов.

Рассмотрим первый тезис относительно аграрного сектора. Коллективный Запад помимо прочего ввел ограничения и на агропромышленный комплекс: сельскохозяйственная техника больше не закупается за границей, а экспорт продукции уменьшился. Однако данные санкции были фактически нивелированы комплексом мер, введенных правительством для улучшения ситуации на рынке сельского хозяйства. Во-первых, государство ввело субсидии для производителей сельскохозяйственной техники в обмен на скидку

для потребителей в размере от 10 % до 20 % [1]. В этом случае, продавая технику для потребителей со скидкой, производитель все равно получит запрашиваемую сумму, а потребитель сможет сэкономить, в результате чего повысится эффективность. Во-вторых, во взаимодействие государства и сельскохозяйственного бизнеса были гармонично встроены субъекты Российской Федерации. Регионы являются связующим звеном между сельскохозяйственными предприятиями и государственными органами, они заключают контракты от имени субъектов, а затем внутри распределяют финансовые ресурсы по предприятиям, тем самым стимулируя их к повышению эффективности. Для примера следует рассмотреть Тамбовскую область. Она заключила контракт с государством о мерах господдержки на более чем 2,126 млрд рублей и смогла повысить ключевые показатели аграрного сектора [6].

Существует еще одна роль регионов в этой схеме. Регионы являются связующим звеном и в горизонтальной связи между предприятиями. Региональные политические контакты между субъектами Российской Федерации в агропромышленных вопросах способствуют ускоренному взаимодействию между предприятиями, например, в технологической сфере АПК. Отмена чрезмерной бюрократии благодаря сотрудничеству региональных властей позволяет производителям техники находить и поставлять продукцию во многие регионы нашей страны. Благодаря простоте логистических цепочек и скорости товарооборота получают неплохие политические и материальные дивиденды. В свою очередь государство получает увеличенные объемы готовой продукции АПК. Такая схема помогла стабилизировать обстановку на рынке сельскохозяйственной продукции, в результате чего не было критического повышения цен, и Россия сохраняет свой суверенитет в этой области.

Второй тезис гласит, что регионы отлично вписываются в систему взаимодействия государства и бизнеса в сфере экономики. Действительно, поддержка МСП на уровне регионов от государственных органов беспрецедентна, и это еще один новый способ взаимодействия субъектов политики и бизнеса. После ухода западных компаний с российского рынка многие предприниматели МСП начали терпеть колоссальные убытки – падал спрос на их продукцию, нарушенные цепочки поставок вынуждали поднимать цены на товары, актуальность бизнеса сократилась. В этой связи государство обозначило себя как потребителя продукции, которая ему необходима, и передало часть государственных заказов (не менее 25 %) в руки МСП [5]. Теперь государственные корпорации, которых насчитывается не менее 20 тыс., обязали закупать необходимые компоненты не только у крупных игроков, но и у мелких предприятий, которые выходят на рынок. «Оздоровление» МСП поспособствовало ликвидации дефицита необходимых компонентов, и циклы

производства товаров и услуг теперь начинают замыкаться в пределах отечественных компаний [2].

Возникает закономерный вопрос: как контролировать новую систему взаимодействия между государством и МСП? Эту потребность отчасти закрывали и продолжают закрывать региональные политические субъекты. Процесс закупок контролируется хозяйствующими субъектами региона совместно с федеральными органами (организация тендеров на местах, государственные заказы и их распределение).

Более того, регионы обеспечивают еще одну потребность МСП: комфортные условия и стабильность. В этом направлении региональные власти создают условия, которые стимулируют предпринимателей, а именно: отмена повышающих коэффициентов в транспортном налоге, расчет земельного налога по кадастровой стоимости на 1 января 2022 г., если на 1 января 2023 г. она станет больше [3, с. 16]. Регионы также помогают начинающим предпринимателям прочно «встать на ноги» и сопровождают их в мире бизнеса. Это делается в первую очередь через филиалы площадки «Мой бизнес», а также через цифровую платформу «МСП.рф». Отличным инструментом поддержки МСП является проведение грантовых конкурсов в регионах. Так, можно побороться в конкурсе проектов и выиграть от 100 до 500 тыс. рублей на реализацию своего социального проекта внутри региона, а в отдельных областях Арктической зоны сумма гранта доходит до 1 млн рублей. Существуют и другие региональные и федеральные меры поддержки МСП в условиях санкций. А аргументом в пользу своевременности и необходимости такого подхода государства к взаимодействию с МСП служат ключевые показатели объемов государственных заказов [4].

Таким образом, региональные субъекты политики выполняют три важные функции: контроль, развитие и сопровождение связи между региональным бизнесом и федеральными органами власти. Получается очень простая схема взаимодействия государства-региона-бизнеса. Государство запрашивает у бизнеса необходимую продукцию, регион налаживает коммуникацию между бизнесом и необходимыми ему контрагентами, создает комфортные условия для развития бизнеса и стимулирует реализацию проектов, а бизнес отвечает на необходимые запросы от государства. В результате такой системы взаимодействия бизнес получает льготы и «становится на ноги», государство получает готовые бизнес-продукты в нужном объеме, а регион как посредник снимает «проценты» от коммуникации в виде социальной инфраструктуры и привлечения инвестиций к себе.

### **Список источников**

1. Для части российских регионов увеличен размер субсидируемой скидки на закупку сельхоз техники [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://suzory.ru/news/selkhoztekhnika/2023-11-10/dlya-chasti-rossiyskih-regionov-uvelichen-razmer-subsidiruemoy-skidki-na-zakupku-selhoztekhniki-3515170>. – Дата доступа: 10.11.2023.
2. Как работают госзакупки малого объема у российских МСП [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/business/18/10/2023/6523f7ad9a7947d144b7c290>. – Дата доступа: 13.11.2023.
3. Меры поддержки субъектов предпринимательской деятельности в период действия экономических санкций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.rmfp.ru/documents/Meri\\_podderjki\\_10.05.2023.pdf](https://www.rmfp.ru/documents/Meri_podderjki_10.05.2023.pdf). – Дата доступа: 11.11.2023.
4. Объем закупок крупнейших госзаказчиков у МСП в I квартале вырос почти на 40 % [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.economy.gov.ru/material/news/obem\\_zakupok\\_krupneyshih\\_zakazchikov\\_u\\_msp\\_v\\_i\\_kvartale\\_vyros\\_pochti\\_na\\_40.html](https://www.economy.gov.ru/material/news/obem_zakupok_krupneyshih_zakazchikov_u_msp_v_i_kvartale_vyros_pochti_na_40.html). – Дата доступа: 11.11.2023.
5. Переориентация на новый рынок: как госзаказ поддерживает малый бизнес [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/business/12/12/2022/6393137f9a79470aa96c3bcc>. – Дата доступа: 13.11.2023.
6. Сельское хозяйство в условиях санкций: риски и возможности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.oprf.ru/news/selskoe-khozyaystvo-v-usloviyakh-sanktsiy-riski-i-vozmozhnosti>. – Дата доступа: 13.11.2023.

*А.Н. Казьмина, студент*

*Научный руководитель – Н.А. Кленова, преподаватель  
ВГУЮ (РПА Минюста России) (Москва)*

### **ИСПОЛНЕНИЕ ДОГОВОРА И ЛЕГАЛИЗАЦИЯ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО ИМПОРТА В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

В связи с политическими ограничениями и экономическими санкциями некоторые страны сталкиваются с проблемами при заключении и исполнении договоров. С 2014 г. в отношении Российской Федерации было введено большое количество санкций, а к 2023 г. Россия стала лидером по их количеству: число российских физических и юридических лиц, находящихся под санкциями на 1 апреля 2023 г., превысило 12 тыс. [8], была приостановлена деятельность многих компаний на территории России. В результате произошло замедление и приостановка российского производства,