

2. Договор о Евразийском экономическом союзе [Электронный ресурс] : подписан в г. Астане, 29 мая 2014 г. // Евразийский экономический союз. – Режим доступа: https://docs.eaeunion.org/docs/ru-ru/0043610/itia_05062014. – Дата доступа: 29.10.2023.

3. Об ограничении исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности [Электронный ресурс] : Закон Республики Беларусь : 3 янв. 2023 г. : № 241-3 // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «Юрспектор», Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2023.

4. О применении специальных мер : Указ Президента Республики Беларусь : 30 марта 2021 г. : № 128 // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «Юрспектор», Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2023.

Ю.А. Гражевич, магистрант
Научный руководитель – С.С. Мороозова, кандидат политических наук,
доцент
СПбГУ (Санкт-Петербург)

РОЛЬ ГЛАВЫ РЕГИОНА ВО ВЗАИМОДЕЙСТВИИ ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ

Взаимодействие органов власти и бизнеса – одно из важнейших условий функционирования современного государства [1, с. 7]. В условиях санкций потребность в сотрудничестве и коммуникации возрастает с обеих сторон. Одним из участников данного взаимодействия безусловно является глава региона. При этом роли, механизмы и формы участия могут варьироваться и зависеть от конкретной ситуации. Санкционное давление заставляет и бизнес, и государство искать новые способы взаимодействия и сотрудничества. В данных условиях глава региона сталкивается с новыми вызовами.

Губернатор – не только глава исполнительной власти субъекта, но и посредник между органами власти собственного региона, органами власти других субъектов, федеральными органами власти и бизнесом. Кроме того, сегодня мы можем наблюдать, что губернатор может быть посредником между региональным бизнесом и другими государствами. Во многом это обосновано тем, что региональные элиты сложились без федерального участия и местные предприниматели остаются главными партнерами губернаторов [2, с. 67].

В условиях санкций обостряется необходимость взаимодействия государства и бизнеса. Глава региона в такой ситуации должен быть готов, с одной стороны, ответить на запросы предпринимателей, создавая условия для развития и поддержки бизнеса, с другой стороны, сформировать бизнесу

задачи, решение которых поможет преодолеть последствия санкций и кризиса в регионе [6, с. 205]. Предприниматели могут нуждаться в льготных кредитах, стимулирующих программах развития бизнеса, кредитных каникулах. Глава региона в рамках своих полномочий может принять соответствующие меры по реализации этих политик. Губернатор может стать «мостом» между бизнесом и федеральной властью. Губернатор как представитель региона может добиваться для своей «вотчины» разного рода преференций, в том числе дотаций, федеральных субсидий, реализации федеральных проектов.

В качестве примера посредничества губернатора между бизнесом и федеральной властью можно рассмотреть создание в Санкт-Петербурге при поддержке Министерства экономического развития Российской Федерации особой экономической зоны «Санкт-Петербург». Значимость данного проекта в условиях санкцийкратно возросла, так как приоритетными направлениями для него являются: фармацевтика, биотехнологии, приборостроение, новые материалы, IT, телекоммуникации, микроэлектроника – отрасли, которые наиболее пострадали от санкционной политики Запада [3, с. 10].

Стоит отметить важную роль губернатора в государственно-частном партнерстве. В условиях санкций, ограниченности ресурсов как у государства, так и у бизнеса, государственно-частное партнерство становится одним из способов взаимодействия. Бизнес получает эксклюзивные инвестиционные возможности, государство в свою очередь реализует крупные инфраструктурные и социально-экономические проекты [4, с. 141]. Глава региона в этом сотрудничестве может выступать как в качестве инициатора, так и в качестве гаранта реализации обязательств федеральной власти. Губернатор может привлекать к сотрудничеству как региональных предпринимателей, так и бизнес других регионов и даже стран. Примером реализации государственно-частного партнерства, в котором губернатор является гарантом исполнения обязательств федеральной власти можно считать строительство и эксплуатацию на платной основе «Центральной кольцевой автомобильной дороги Московской области». Примером реализации государственно-частного партнерства с высокой степенью участия губернатора можно считать Соглашение об участии в социально-экономическом развитии Республики Тыва от 11 августа 2010 г. между обществом с ограниченной ответственностью «Улугхем Уголь» (дочерняя структура финансовой группы «Северсталь-Ресурс») и Правительством Республики Тыва [5]. В ходе реализации данного соглашения идут работы по детальной разведке участка Центральный Улуг-Хемского угольного бассейна и на Боомской площади Улуг-Хемского угольного бассейна. Роль губернатора в взаимодействии региональной власти и крупного бизнеса представляется ключевой. Так как от решений губернатора во многом зависят условия, которые предложат предпринимателям.

Применение стимулирующих, послабляющих, мораторных экономических мер должно быть направлено в первую очередь на преодоления проблем, связанных с санкциями [6, с. 205]. В условиях санкционной действительности правильным будет применение поддержки только в перспективные отрасли импортозамещения. Для этого необходимо четко понимать специфику своего региона, его проблемы, перспективы, слабые и сильные стороны его экономики. Губернатор обладает наилучшими позициями для употребления тех или иных экономических мер, так как обладает необходимыми сведениями и непосредственной коммуникацией с населением.

От главы региона во многом зависит инвестиционная привлекательность региона. Ограничение развития экономики и бизнеса, связанное с санкциями Запада и ответными санкциями Российской Федерации и Республики Беларусь, ставит региональную власть и губернатора в частности перед необходимостью привлечения новых инвесторов в регион [8, с. 350]. В этой связи, необходимо не только принимать экономические меры, повышающие инвестиционный климат, но и использовать публичное поле для повышения престижа региона. Заинтересованный в развитии своего региона руководитель может представлять его на различных форумах, конференциях, организовывать встречи с представителями бизнеса, тем самым повышать в глазах предпринимателей открытость и привлекательность региона.

Неоспорима велика роль посредничества губернатора в диалоге между местным бизнесом и другими регионами. Можно сказать, что это уже установившаяся практика. Так, например, во многом благодаря деятельности А.Ю. Русских (главы Ульяновской области) и его предшественника С.И. Морозова продукция Ульяновского автомобильного завода (УАЗ) пользуется спросом у государственных структур других федеральных субъектов, что положительно сказывается на развитии предприятия и на экономике региона в целом.

Губернатор может представлять регион и его предпринимателей на международной арене. Глава региона может быть частично независим от федеральной власти. Такая форма взаимодействия в условиях санкций становится очень востребованной. Бизнесу необходимы новые рынки сбыта, партнеры и контрагенты. Глава региона, как было сказано выше, как никто другой должен осознавать потребности и возможности своего региона и его предпринимателей. В условиях санкций участились рабочие встречи руководителей регионов с представителями стран Азии и Африки, Южной Америки. В первую очередь глав регионов Российской Федерации и Республики Беларусь интересует возможность открытия новых рынков сбыта для местных производств в связи с закрытием возможностей экспорта в страны Запада.

В этой связи региональная власть может помочь бизнесу найти своего покупателя. Говоря о сложностях, с которыми столкнулись руководители региона в условиях санкций, необходимо отметить не только закрытие рынков экспорта, но и проблему импорта товаров, аналогов которых внутри страны нет. Поиск новых импортеров – еще одна из задач для главы региона в условиях санкционной действительности. Губернатор может стать связующим звеном между бизнесом своего региона и внешним миром. Особенно в этом преуспел Р.Н. Минниханов – глава Республики Татарстан. Международная деятельность Республики Татарстан и ее руководителя направлена в первую очередь на удовлетворения региональных экономических и культурных интересов [7, с. 224]. Глава Республики Татарстан успешно представляет свой регион на международной арене и тем самым и привлекает иностранные инвестиции в регион, продвигает товары, произведенные в Республике Татарстан, и находит пути импорта товаров, которые необходимы региону в частности и стране в целом. В качестве примера положительного влияния такой политики можно рассмотреть показатель планируемого экспорта Камского автомобильного завода (Камаз) на 2022 и 2023 гг., который составляет 4 тыс. единиц техники, что не уступает показателям досанкционного периода, при условии закрытия некоторых рынков сбыта.

Таким образом, глава региона может играть важнейшую роль во взаимодействии государства и бизнеса в условиях санкций. Много в этом вопросе зависит от личных качеств, компетенции, способности к коммуникации губернатора.

Список источников

1. Сажина, М. А. Взаимодействие государства и бизнеса России в условиях политических и экономических санкций / М. А. Сажина // Экономические науки. – 2015. – № 129. – С. 7–11.
2. Лысенко, В. Н. Губернаторы и бизнес: брак по расчету? / В. Н. Лысенко // Россия и современный мир. – 2003. – № 4. – С. 60–67.
3. Изгаршева, Ю. А. Свободная экономическая зона технико-внедренческого типа Санкт-Петербург: перспективы развития с учетом возможности применения таможенной процедуры свободной таможенной зоны / Ю. А. Изгаршева // Стратегии бизнеса. – 2017. – № 1 (33). – С. 9–17.
4. Сиднева, А. М. Государственно-частное партнерство как механизм реализации проектов на территории опережающего развития / А. М. Сиднева // Вестн. Поволжск. ин-та управл. – 2019. – № 2. – С. 139–144.
5. Информация о реализации крупного инвестиционного проекта «Разведка и добыча каменного угля Улуг-Хемского угольного бассейна

в Республике Тыва» [Электронный ресурс] // Официальный портал Министерства экономики Республики Тыва. – Режим доступа: <http://mert.tuva.ru/directions/investment-policy/investment-projects/ulugh/>. – Дата доступа: 13.10.2023.

6. Кошкин, А. П. Взаимодействие российской власти и бизнеса в условиях санкций / А. П. Кошкин, Т. Г. Атоян // Власть. – 2015. – № 1. – С. 200–205.

7. Акулов, Т. Ю. Формирование модели участия субъекта Российской Федерации в реализации внешней политики страны (на примере Республики Татарстан) / Т. Ю. Акулов // Ученые записки Казанского университета. Серия Гуманитарные науки. – 2010. – № 3, Ч. 2. – С. 220–229.

8. Андрос, И. А. Развитие государственно-частного партнерства в Беларуси / И. А. Андрос, О. В. Кобяк // Вестник РУДН. Серия: Социология. – 2020. – № 2. – С. 348–362.

М.В. Гуцин, студент

*Научный руководитель – А.А. Арзамазов, преподаватель
Волго-Вятский институт (филиал) МГЮА им. О.Е. Кутафина*

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Обратимся к экономическому определению инвестиций. Так, О.М. Антипова утверждает, что инвестиции – любые вложения юридических и физических лиц, а также государства и муниципальных образований, которые направлены на производство новой стоимости, приобретение активов, которые обладают свойством возможности их использования в процессе создания новой стоимости, или предоставляющих возможность получения части новой стоимости, которая будет произведена контрагентом субъекта, который осуществляет вложения, или третьим лицом [1, с. 248]. Иностранная инвестиция – ключевое понятие, которое позволяет определять круг правоотношений законодателем. Так, стоит обратиться к Федеральному закону «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации». Статья вторая определяет иностранную инвестицию как «вложение иностранного капитала, осуществляемое иностранным инвестором непосредственно и самостоятельно, в объект предпринимательской деятельности на территории Российской Федерации в виде объектов гражданских прав, принадлежащих иностранному инвестору, если такие объекты гражданских прав не изъяты из оборота или не ограничены в обороте в Российской Федерации в соответствии с федеральными законами, в том числе денег, ценных бумаг